Analizy i raporty statystyczne

10/2026

GUS

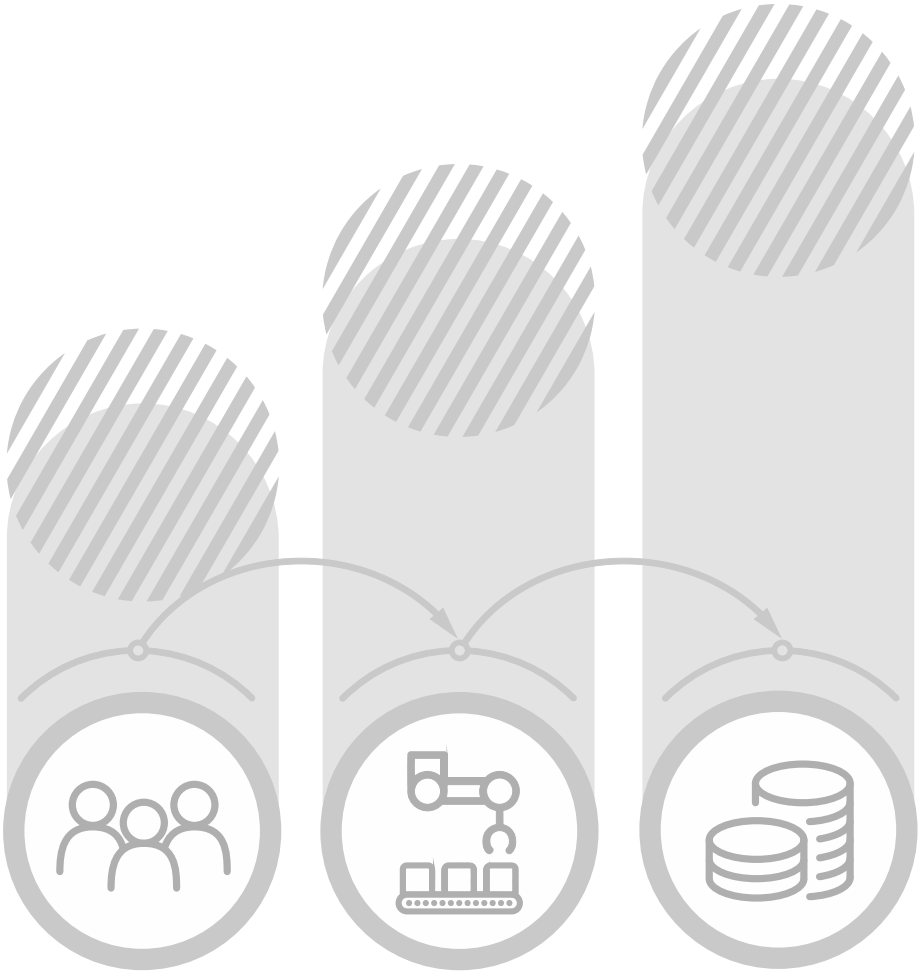


Sytuacja społeczno-gospodarcza kraju w październiku 2026 r.

Warszawa 2026

Analizy i raporty statystyczne 10/2026

GUS



Sytuacja społeczno-gospodarcza kraju w październiku 2026 r.

Główny Urząd Statystyczny

Warszawa, listopad 2026

Opracowanie merytoryczne

Główny Urząd Statystyczny, Departament Analiz i Udostępniania Informacji

pod kierunkiem

Magdaleny Ambroch
Justyny Gustyn

Zespół autorski

Dominika Borek, Aleksandra Górecka, Kamil Knol, Jakub Komorek,
Anna Kozera, Joanna Kozłowska, Hubert Pyzel, Anna Wiśniewska-Sałek,
Agata Zasztowt-Mroczek, Anna Zielkowska, Maciej Żelechowski

Skład i opracowanie graficzne

Elżbieta Lisiak, Eustachiusz Markowski, Mateusz Sławek, Katarzyna Stanecka

Ikony użyte na okładce

Freepik, Kirenshastry i Pixel Perfect z Flaticon

ISSN 3072-3868

Publikacja dostępna na stronie

ssgk.stat.gov.pl

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła.

SPIS TREŚCI

Podstawowe dane 5

Rynek pracy 13

Badanie Aktywności Ekonomicznej Ludności (BAEL) 24

Wynagrodzenia i świadczenia społeczne 30

Ceny towarów i usług konsumpcyjnych 35

Ceny produkcji sprzedanej przemysłu oraz budowlano-montażowej 43

Rolnictwo 46

Przemysł 52

Budownictwo 58

Budownictwo mieszkaniowe 62

Rynek wewnętrzny 65

Transport 71

Handel zagraniczny 74

Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych 84

Nakłady inwestycyjne przedsiębiorstw niefinansowych 93

Produkt krajowy brutto 99

Koniunktura gospodarcza 100

Sytuacja społeczno-gospodarcza w Unii Europejskiej i w wybranych krajach 105

Wybrane wskaźniki sytuacji społeczno-gospodarczej kraju 116

Podstawowe wskaźniki makroekonomiczne – Unia Europejska 120

OBJAŚNIENIA ZNAKÓW UMOWNYCH

Symbol	Opis	Symbol	Opis
Kreska (–)	oznacza, że zjawisko nie wystąpiło	Kropka(.)	oznacza: brak informacji, konieczność zachowania tajemnicy statystycznej lub że wypełnienie pozycji jest niemożliwe albo niecelowe
Zero (0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,5	„W tym”	oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy
Zero (0,0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05		

WAŻNIEJSZE SKRÓTY

Skrót	Znaczenie	Skrót	Znaczenie
tys.	tysiąc	p.proc.	punkt procentowy
mln	milion	kg	kilogram
mld	miliard	szt.	sztuka
zł	złoty	l	litr
USD	dolar USA	hl	hektolitr
EUR	euro	t	tona
CHF	frank szwajcarski	dt	decytona
UE	Unia Europejska		

PODSTAWOWE DANE

Produkt krajowy brutto w 3 kwartale 2026 r.

Wzrost produktu krajowego brutto w skali roku (zarówno niewyrównanego, jak i wyrównanego sezonowo) w 3 kwartale br. był niższy od notowanego w poprzednim kwartale oraz przed rokiem.

szybki szacunek:

+3,5% r/r
niewyrównany sezonowo

+0,8% kw/kw
+3,6% r/r
wyrównany sezonowo

Ludność w okresie styczeń–wrzesień 2026 r.

Według wstępnych szacunków liczba ludności Polski w końcu września br. była mniejsza niż przed rokiem i w końcu 2025 r. W okresie trzech kwartałów br. urodziło się mniej dzieci niż rok wcześniej, podczas gdy liczba zgonów nieznacznie wzrosła. Przy większej liczbie zgonów niż urodzeń przyrost naturalny pozostał ujemny. Szacuje się, że podobnie jak przed rokiem, saldo migracji zagranicznych na pobyt stały było dodatnie.

wstępny szacunek:

37,2 mln osób
(-165 tys. r/r)
liczba ludności
(stan w końcu okresu)

176,0 tys.
(-6 tys. r/r)
urodzenia żywe

305,0 tys.
(+3 tys. r/r)
zgony ogółem

Rynek pracy w październiku 2026 r.

Spadek przeciętnego zatrudnienia w sektorze przedsiębiorstw w skali roku był nieco mniejszy od notowanego w poprzednich miesiącach br. W urzędach pracy zarejestrowano mniej nowych bezrobotnych niż rok wcześniej, również mniej osób wykreślono z rejestrów. Stopa bezrobocia rejestrowanego w końcu października br. utrzymała się na poziomie sprzed miesiąca i była wyższa niż przed rokiem.

0,0% m/m
-0,7% r/r
przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw[1] (w przeliczeniu na etaty)

5,8%
stopa bezrobocia rejestrowanego
(stan w końcu okresu)

1 W podmiotach o liczbie pracujących powyżej 9 osób.

Rynek pracy – Badanie Aktywności Ekonomicznej Ludności (BAEL) w 3 kwartale 2026 r.

Według wstępnych wyników Badania Aktywności Ekonomicznej Ludności w 3 kwartale br. liczba pracujących oraz wskaźnik zatrudnienia były nieco mniejsze niż w analogicznym okresie ub. roku. Liczba osób bezrobotnych oraz stopa bezrobocia zwiększyły się w skali roku.

3,5%
stopa bezrobocia według BAEL

Rynek pracy – Popyt na pracę w 2 kwartale 2026 r.

Według wyników badania popytu na pracę w 2 kwartale br. powstało nieco więcej nowych miejsc pracy niż przed rokiem. Jednocześnie zmniejszyła się liczba zlikwidowanych stanowisk.

-1,5% kw/kw
+3,1% r/r
wolne miejsca pracy
(stan w końcu okresu)

Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w sektorze przedsiębiorstw w październiku 2026 r.

Wzrost przeciętnych nominalnych wynagrodzeń brutto w sektorze przedsiębiorstw w skali roku był nieco większy niż we wrześniu br. Przy spowolnieniu dynamiki cen konsumpcyjnych umocnił się wzrost siły nabywczej płac.

+1,5% m/m
+6,1% r/r
nominalne

+2,0% m/m
+2,4% r/r
realne

Przeciętne miesięczne emerytury i renty brutto w październiku 2026 r.

Przeciętne nominalne emerytury i renty brutto w obu systemach wzrosły w skali roku w nieco większym stopniu niż we wrześniu br. Bardziej niż przed miesiącem wzrosła siła nabywcza świadczeń z pozarolniczego systemu ubezpieczeń społecznych, a skala spadku siły nabywczej świadczeń rolników indywidualnych zmniejszyła się.

Przeciętne miesięczne emerytury i renty brutto w październiku 2026 r. (dok.)

z pozarolniczego systemu ubezpieczeń społecznych:

-0,2% m/m
+6,3% r/r
nominalne

-0,1% m/m
+2,9% r/r
realne

rolników indywidualnych:

+0,2% m/m
+2,1% r/r
nominalne

+0,3% m/m
-1,2% r/r
realne

Ceny konsumpcyjne[2] w październiku 2026 r.

Wzrost cen towarów i usług konsumpcyjnych w skali roku był mniejszy niż przed miesiącem. Wpłynęło na to m.in. spowolnienie dynamiki cen związanych z transportem, głównie cen paliw, co było efektem przywrócenia w październiku br. rządowego pakietu CPN[3]. Większy niż we wrześniu br. był natomiast wzrost cen w zakresie mieszkania. Utrzymał się spadek cen żywności i napojów bezalkoholowych w skali roku, ale był mniejszy niż w poprzednich miesiącach.

-0,4% m/m
+3,5% r/r
ceny towarów i usług konsumpcyjnych

Ceny produkcji[4] sprzedanej przemysłu oraz budowlano-montażowej w październiku 2026 r.

Przyspieszyło tempo wzrostu cen produkcji w przemyśle w skali roku. Również w budownictwie wzrost cen był wyższy niż w poprzednich miesiącach.

+0,6% m/m
+8,0% r/r
ceny produkcji sprzedanej przemysłu

+1,0% m/m
+7,1% r/r
ceny produkcji budowlano-montażowej

2 Według klasyfikacji COICOP 2018.

3 Pakiet „Ceny Paliw Niżej" jest wprowadzany okresowo w odpowiedzi na zmiany cen ropy naftowej wywołane sytuacją na Bliskim Wschodzie. Program ma na celu obniżenie cen paliw. W obecnej odsłonie będzie obowiązywał do końca 2026 r.

4 Dane wstępne.

Produkcja sprzedana przemysłu[5] w październiku 2026 r.

Wzrost produkcji sprzedanej przemysłu w skali roku był niewielki, na co częściowo wpłynęły czynniki o charakterze sezonowym. Po ich wyeliminowaniu tempo wzrostu produkcji było zbliżone do obserwowanego w poprzednim miesiącu. Wzrosła produkcja w większości sekcji przemysłu, z wyjątkiem przetwórstwa przemysłowego, w którym odnotowano jej niewielki spadek. Wśród głównych grupowań przemysłowych sprzedaż wzrosła w produkcji dóbr zaopatrzeniowych, inwestycyjnych oraz konsumpcyjnych nietrwałych, natomiast zmniejszyła się w produkcji dóbr konsumpcyjnych trwałych oraz związanych z energią.

+1,7% m/m
+0,1% r/r
niewyrównana sezonowo

-1,9% m/m
+2,3% r/r
wyrównana sezonowo

Produkcja budowlano-montażowa[5] w październiku 2026 r.

Spadek produkcji budowlano-montażowej w skali roku był podobny do notowanego w poprzednim miesiącu. Zmniejszyła się produkcja we wszystkich działach budownictwa, najbardziej w podmiotach specjalizujących się w budowie budynków. Sprzedaż robót o charakterze remontowym nadal kształtowała się na poziomie znacznie niższym niż przed rokiem; utrzymał się także spadek sprzedaży robót inwestycyjnych.

+5,5% m/m
-9,3% r/r
niewyrównana sezonowo

+2,3% m/m
-6,6% r/r
wyrównana sezonowo

Budownictwo mieszkaniowe[5] w październiku 2026 r.

Odnotowano niewielki spadek w skali roku liczby mieszkań oddanych do użytkowania, na co wpłynęła głównie mniejsza niż przed rokiem liczba mieszkań oddanych w budownictwie indywidualnym, przy wzroście w budownictwie przeznaczonym na sprzedaż lub wynajem. Zmniejszyła się również liczba mieszkań, na budowę których wydano pozwolenia[6] oraz liczba mieszkań, których budowę rozpoczęto (po jej wzrostach w poprzednich miesiącach).

+17,9% m/m
-0,4% r/r
mieszkania oddane do użytkowania

+4,0% m/m
-4,0% r/r
mieszkania, na które wydano pozwolenia[6]

-7,6% m/m
-8,9% r/r
mieszkania, których budowę rozpoczęto

5 Dane wstępne.

6 Lub dokonano zgłoszenia z projektem budowlanym.

Sprzedaż detaliczna w październiku 2026 r.

Wzrost sprzedaży detalicznej w skali roku był zbliżony do notowanego w poprzednim miesiącu. Sprzedaż wzrosła w większości grup, w tym w grupach o największej wartości sprzedaży, tj. w żywności, napojach i wyrobach tytoniowych oraz w paliwach stałych, ciekłych i gazowych (po spadku w tej grupie we wrześniu br.).

+7,3% m/m
+3,5% r/r
niewyrównana sezonowo

+1,9% m/m
+3,9% r/r
wyrównana sezonowo

Transport[7] w październiku 2026 r.

Odnotowano wzrost w skali roku przewozów ładunków w transporcie samochodowym (po spadku w poprzednim miesiącu). Większe niż przed rokiem były również przewozy ładunków transportem kolejowym. Po raz pierwszy od kilku lat zmniejszyły się przewozy w transporcie pasażerskim, co wynikało ze spadku liczby pasażerów w transporcie samochodowym i kolejowym.

+4,5% m/m
+1,8% r/r
przewozy ładunków
transport kolejowy

+1,4% m/m
+8,9% r/r
przewozy ładunków
transport samochodowy

-0,9% m/m
-1,4% r/r
przewozy pasażerów ogółem

Rolnictwo[7] (ceny skupu) w październiku 2026 r.

Za większość podstawowych produktów pochodzenia roślinnego w skupie płacono więcej niż przed rokiem. Obniżyły się jedynie ceny ziemniaków. Niższe niż w październiku ub. roku były ceny skupu żywca rzeźnego i mleka.

+4,2% m/m
+25,7% r/r
ceny skupu przenicy

-5,8% m/m
-18,5% r/r
ceny skupu żywca wieprzowego

7 Dane wstępne.

Handel zagraniczny[8] (w cenach bieżących) w okresie styczeń–wrzesień 2026 r.

Obroty towarowe z zagranicą (wyrażone w złotych) wzrosły bardziej niż przed rokiem. Zwiększyła się wymiana handlowa z większością grup krajów; jedynie import z krajów Europy Środkowo-Wschodniej uległ znacznemu ograniczeniu. Pogłębiło się ujemne saldo wymiany ogółem, na co wpłynęło większe niż przed rokiem ujemne saldo w wymianie z krajami rozwijającymi się. Wskaźnik terms of trade w okresie styczeń–sierpień br. był bardziej niekorzystny niż rok wcześniej.

+7,6% r/r
eksport (w zł)

+8,8% r/r
import (w zł)

Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych w okresie styczeń–wrzesień 2026 r.

Wyniki finansowe badanych przedsiębiorstw były wyższe od uzyskanych w analogicznym okresie ub. roku. Poprawiły się również ich podstawowe relacje ekonomiczno-finansowe. Zwiększyły się przychody ze sprzedaży na eksport, a większość podstawowych wskaźników wśród eksporterów była korzystniejsza niż rok wcześniej oraz lepsza niż dla ogółu badanych przedsiębiorstw.

+45,0% r/r
wynik finansowy netto

6,0%
wskaźnik rentowności obrotu brutto

5,0%
wskaźnik rentowności obrotu netto

Nakłady inwestycyjne przedsiębiorstw niefinansowych w okresie styczeń–wrzesień 2026 r.

Nakłady inwestycyjne badanych przedsiębiorstw niefinansowych wzrosły w znacznie większym stopniu niż przed rokiem. Zwiększyły się zarówno nakłady na zakupy, jak i na budynki i budowle. Podmioty z kapitałem zagranicznym wykazały większą aktywność inwestycyjną niż w analogicznym okresie ub. roku. Rozpoczęto nieco więcej nowych inwestycji niż w okresie styczeń–wrzesień ub. roku , ale o znacznie mniejszej wartości kosztorysowej.

+13,3% r/r
nakłady inwestycyjne (w cenach stałych)

8 Dane wstępne.

Koniunktura gospodarcza w listopadzie 2026 r.

Nastroje w większości prezentowanych rodzajów działalności są gorsze niż przed miesiącem. Bardziej negatywne oceny koniunktury zgłaszają podmioty w przetwórstwie przemysłowym i budownictwie. Nieco pesymistyczne są opinie w transporcie i gospodarce magazynowej (po pozytywnych w październiku br.). Poprawiły się natomiast nastroje w handlu detalicznym i są nieznacznie pozytywne wobec neutralnych przed miesiącem.

Wskazania dotyczące głównych barier w prowadzeniu działalności nie odbiegają istotnie od zgłoszeń sprzed miesiąca. W porównaniu z sytuacją sprzed roku przedsiębiorcy z prezentowanych działalności na ogół rzadziej wskazują m.in. na niejasne i niespójne przepisy prawne i niedostateczny popyt. Ponadto w przetwórstwie przemysłowym oraz transporcie i gospodarce magazynowej podmioty rzadziej sygnalizują dotkliwość m.in. wysokich obciążeń na rzecz budżetu. Zwiększyła się natomiast uciążliwość kosztów materiałów w budownictwie, a w handlu detalicznym – zbyt dużej konkurencji na rynku i niepewności ogólnej sytuacji gospodarczej.

Podobnie jak w poprzednim badaniu uwzględniającym opinie przedsiębiorców na temat aktywności inwestycyjnej ich firm (przeprowadzonym w sierpniu br.), przedsiębiorcy najczęściej wskazują, że w bieżącym roku utrzymają inwestycje na poziomie z ubiegłego roku. W zależności od rodzaju prowadzonej działalności taką odpowiedź wskazuje od 46% do 64% jednostek. Głównymi czynnikami ograniczającymi inwestycje są na ogół wysokie koszty realizacji inwestycji, niepewna sytuacja makroekonomiczna oraz niejasne, niespójne i niestabilne przepisy prawne, a w przetwórstwie przemysłowym również niedostateczny popyt na produkty/usługi oferowane przez firmę.

Wskaźnik ogólnego klimatu koniunktury:

-8,3	**-6,2**	**+0,6**	**-0,4**
przetwórstwo przemysłowe	budownictwo	handel detaliczny	transport i gospodarka magazynowa

Koniunktura konsumencka w listopadzie 2026 r.

Nastroje konsumentów pozostają pesymistyczne. Pogorszyły się oceny obecnej konsumpcji indywidualnej, natomiast poprawiły się oczekiwania w tym zakresie. Bardziej pesymistyczne niż przed miesiącem są oceny obecnej sytuacji finansowej gospodarstwa domowego. Mniej negatywne są natomiast przewidywania w zakresie przyszłego poziomu bezrobocia. Według większości respondentów w najbliższych miesiącach tempo wzrostu cen konsumpcyjnych będzie podobne jak dotychczas.

Obawy konsumentów związane z aktualną sytuacją w Ukrainie są na ogół mniejsze od zgłaszanych miesiąc wcześniej. Nieco mniej badanych niż w październiku br. postrzega konflikt w Ukrainie jako poważne zagrożenie dla suwerenności i niepodległości Polski (28% wobec 30%). Również mniej respondentów (23% wobec 28%) uważa, że sytuacja w Ukrainie stanowi istotne zagrożenie dla polskiej gospodarki. Do 7% (z 9% przed miesiącem) zmniejszył się odsetek badanych, którzy uznają, że konflikt ten może stanowić duże zagrożenie dla ich osobistej sytuacji finansowej. Podobnie jak w październiku br. 3% respondentów zdecydowanie obawia się utraty pracy lub konieczności zakończenia prowadzenia działalności gospodarczej ze względu na sytuację w Ukrainie, natomiast więcej badanych niż przed miesiącem wskazuje na możliwość wystąpienia takiej sytuacji (10% wobec 7%).

-14,2
bieżący wskaźnik ufności konsumenckiej (BWUK)

-10,4
wyprzedzający wskaźnik ufności konsumenckiej (WWUK)

Więcej danych w tablicy:
WYBRANE WSKAŹNIKI SYTUACJI SPOŁECZNO-GOSPODARCZEJ KRAJU

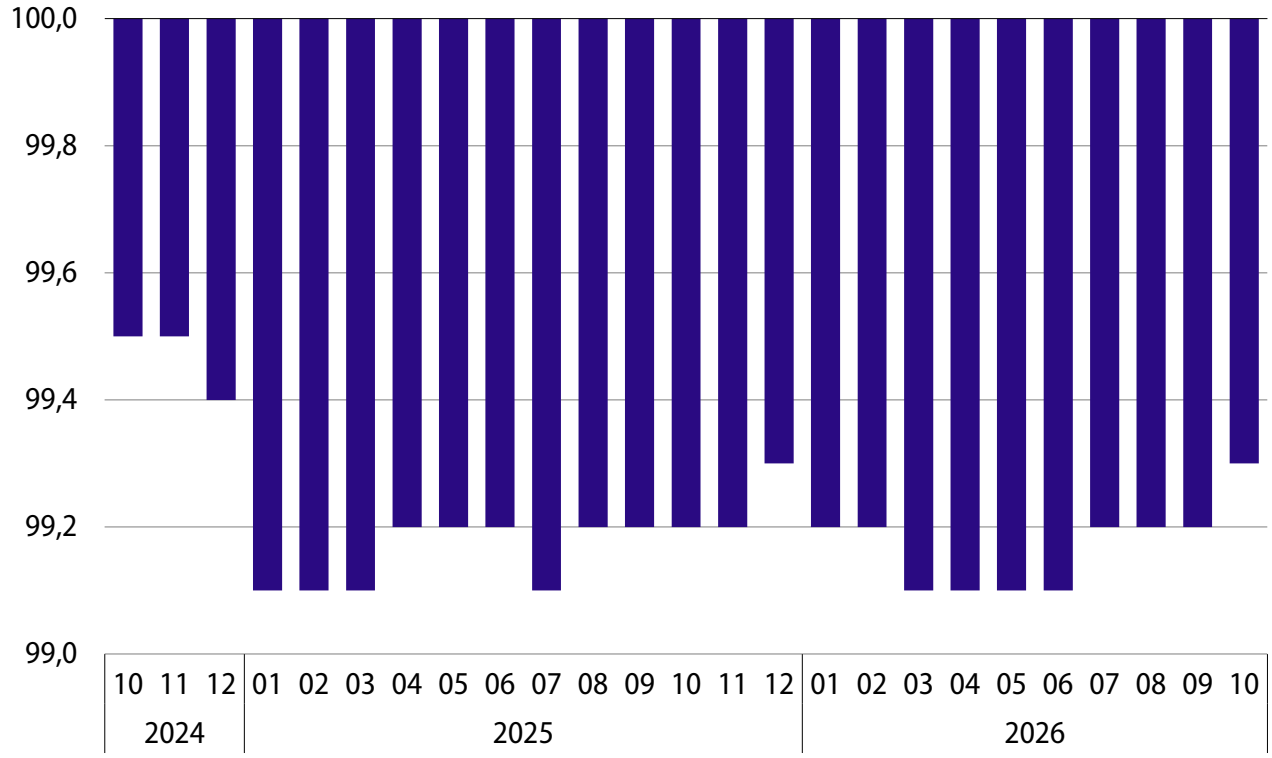
RYNEK PRACY

Dane za październik 2026 r.

Przeciętne zatrudnienie

Przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw[1] w październiku 2026 r. wyniosło 6362,5 tys. i było o 0,7% mniejsze niż przed rokiem (we wrześniu br. oraz w październiku ub. roku spadek wyniósł po 0,8%).

Przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw
analogiczny okres roku poprzedniego=100



W okresie styczeń–październik br. przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw wyniosło 6383,4 tys. i było o 0,9% niższe niż w analogicznym okresie ub. roku.

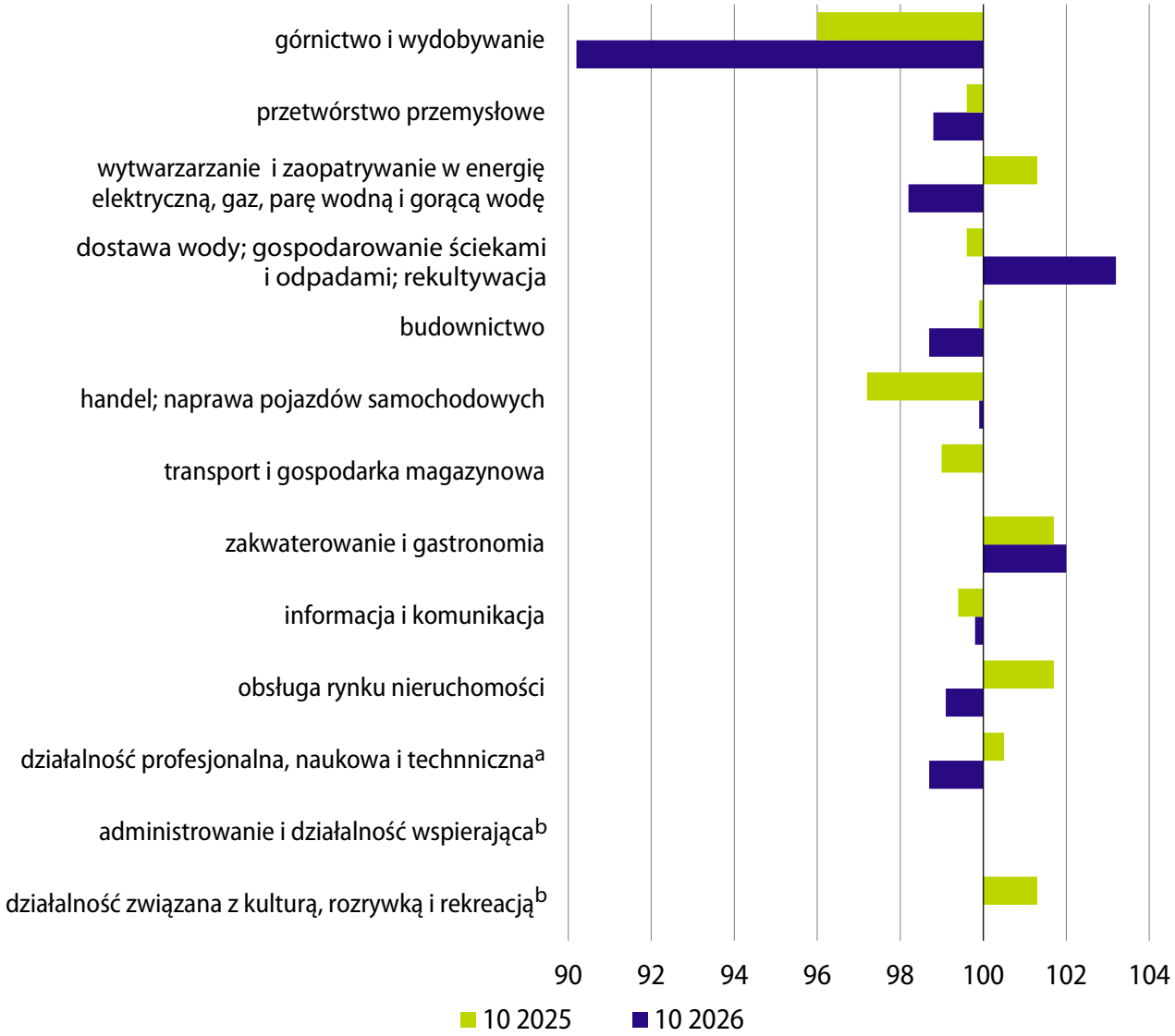
1 Przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw dotyczy podmiotów o liczbie pracujących powyżej 9 osób; w przeliczeniu na etaty.

Zatrudnienie w sekcjach i działach sektora przedsiębiorstw

Spadek zatrudnienia w skali roku w październiku br. notowano w większości analizowanych sekcji, najgłębszy w górnictwie i wydobywaniu (wyniósł 9,8%). Mniejsze niż rok wcześniej było również zatrudnienie w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (o 1,8%), budownictwie (o 1,3%), przetwórstwie przemysłowym (o 1,2%), obsłudze rynku nieruchomości (o 0,9%), informacji i komunikacji (o 0,2%) oraz w handlu; naprawie pojazdów samochodowych (o 0,1%). Na poziomie sprzed roku utrzymało się zatrudnienie w transporcie i gospodarce magazynowej. Wzrosło natomiast w skali roku zatrudnienie w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji (o 3,2%) oraz w zakwaterowaniu i gastronomii (o 2,0%).

W większości działów o największym udziale w zatrudnieniu w październiku br. zatrudnienie było niższe niż przed rokiem. Najgłębszy spadek zatrudnienia (który systematycznie pogłębiał się w kolejnych miesiącach br.), odnotowano w produkcji mebli – wyniósł 6,5%. Mniejsze niż w październiku ub. roku było również zatrudnienie m.in. w produkcji wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych oraz w produkcji pojazdów samochodowych, przyczep i naczep (spadek po 2,3%), produkcji wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (o 2,1%), robotach budowlanych specjalistycznych (o 1,5%), budowie obiektów inżynierii lądowej i wodnej (o 1,3%) oraz w budowie budynków (o 1,0%). Utrzymał się natomiast wzrost zatrudnienia w produkcji maszyn i urządzeń (wyniósł 1,6%), handlu hurtowym i detalicznym pojazdami samochodowymi oraz ich naprawie (0,9%), a także w handlu detalicznym (0,3%).

Przeciętne miesięczne zatrudnienie w sekcjach sektora przedsiębiorstw
analogiczny okres roku poprzedniego=100

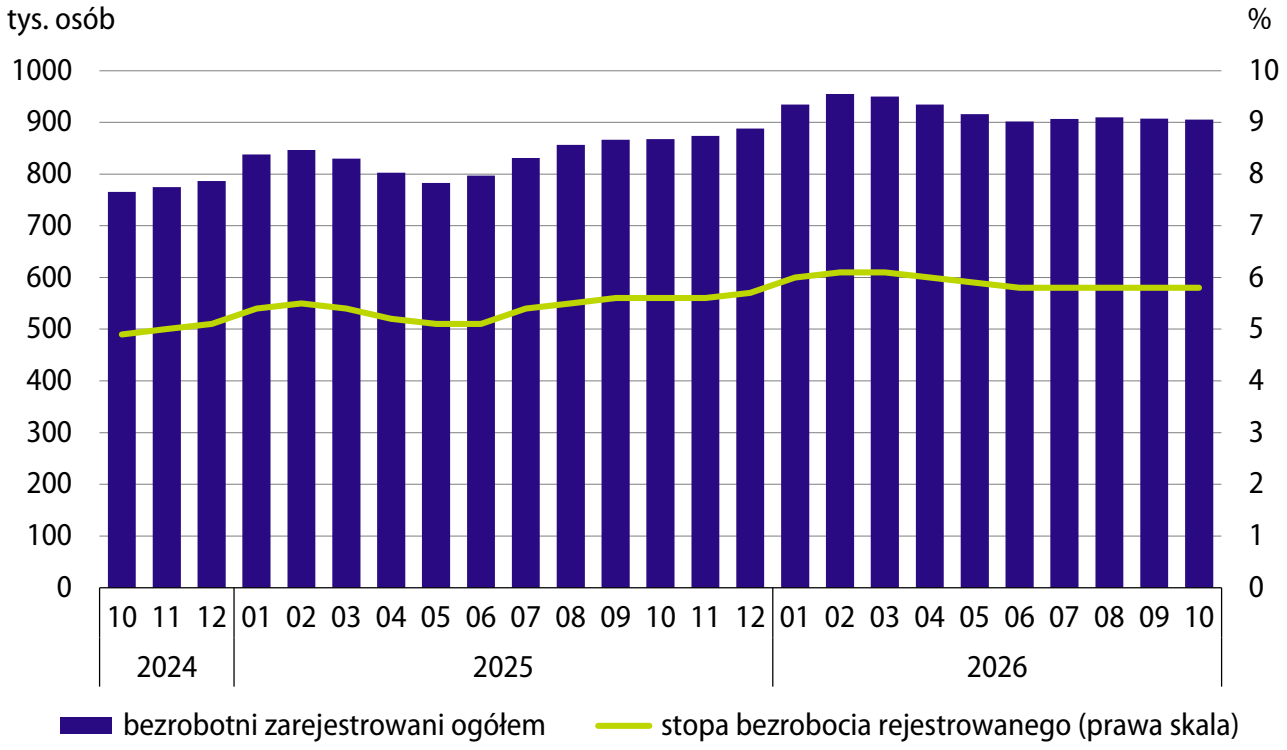


a Nie obejmuje działów: badania naukowe i prace rozwojowe oraz działalność weterynaryjna.
b Dla danych za październik br. – (.) brak informacji, konieczność zachowania tajemnicy statystycznej lub wypełnienie pozycji jest niemożliwe albo niecelowe.

Bezrobocie rejestrowane[2]

W końcu października br. w urzędach pracy zarejestrowanych było 905,3 tys. bezrobotnych, tj. o 0,2% mniej niż we wrześniu br., ale o 4,4% więcej niż w październiku ub. roku. Stopa bezrobocia rejestrowanego, podobnie jak przed miesiącem, wyniosła 5,8% (tj. wzrosła o 0,2 p.proc. w porównaniu z poprzednim rokiem).

Bezrobocie rejestrowane
stan w końcu miesiąca



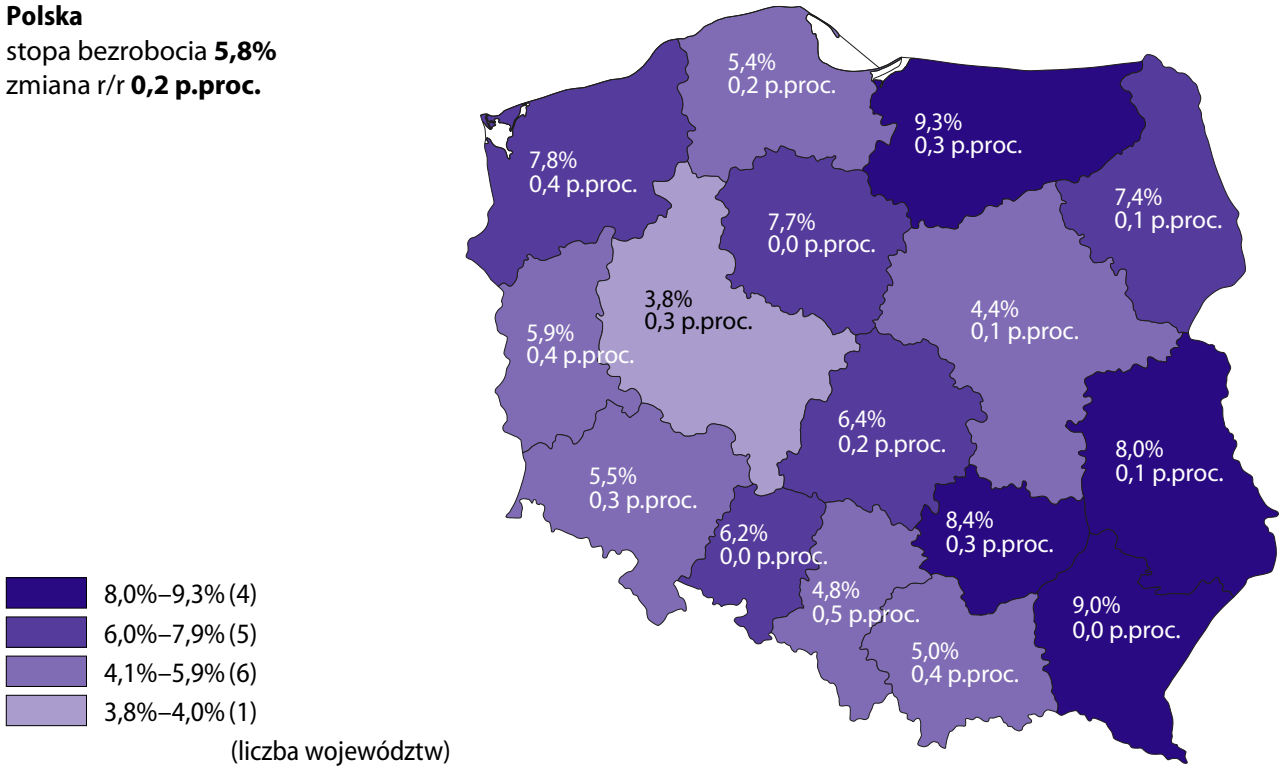
2 W dniu 1 czerwca 2025 r. weszła w życie nowa ustawa o rynku pracy i służbach zatrudnienia (Dz. U. z 2025 r. poz. 620), która wprowadziła zmiany w zasadach rejestracji i ewidencji osób bezrobotnych. W rezultacie część danych publikowanych została dostosowana do obecnego stanu prawnego i aktualnej terminologii ustawowej, co może wpływać na porównywalność bieżących danych z wcześniejszymi okresami.

Stopa bezrobocia rejestrowanego w województwach

W województwach stopa bezrobocia kształtowała się w granicach od 3,8% w wielkopolskim do 9,3% w warmińsko-mazurskim. W porównaniu z poprzednim miesiącem notowano wzrost stopy bezrobocia (po 0,1 p.proc.) w województwach pomorskim oraz zachodniopomorskim, natomiast jej spadek (również po 0,1 p.proc.) w województwach lubuskim, mazowieckim, opolskim, podkarpackim, podlaskim i świętokrzyskim. W pozostałych województwach stopa bezrobocia nie uległa zmianie. W skali roku natężenie bezrobocia zwiększyło się w większości województw, w tym najbardziej w województwie śląskim – o 0,5 p.proc., a najmniej w województwach lubelskim, mazowieckim i podlaskim – po 0,1 p.proc. W województwach kujawsko-pomorskim, opolskim i podkarpackim stopa bezrobocia nie zmieniła się w porównaniu z październikiem ub. roku.

Stopa bezrobocia rejestrowanego
stan w końcu października 2026 r. oraz zmiana r/r

Polska
stopa bezrobocia **5,8%**
zmiana r/r **0,2 p.proc.**



Struktura zarejestrowanych bezrobotnych

Wśród bezrobotnych zarejestrowanych w końcu października br. kobiety stanowiły 49,3%, czyli o 0,8 p.proc. mniej niż przed rokiem. Większość bezrobotnych nie miała prawa do zasiłku – 87,9%, tj. o 2,2 p.proc. więcej niż w październiku ub. roku. Nieco większy niż rok wcześniej był wśród bezrobotnych odsetek osób dotychczas niepracujących (13,4% wobec 13,1%) oraz zwolnionych z przyczyn dotyczących zakładu pracy (4,4% wobec 4,3%), natomiast mniejszy – absolwentów[3] (4,1% wobec 4,3%). Wśród bezrobotnych należących do grup uprawnionych do pierwszeństwa udziału w formach pomocy[4] zwiększyły się w skali roku odsetki osób długotrwale bezrobotnych[5] (z 46,8% do 51,6%), bez kwalifikacji zawodowych (z 33,1% do 33,8%), osób powyżej 50. roku życia (z 25,8% do 26,6%) oraz osób niepełnosprawnych (z 6,1% do 6,3%). Mniejszy niż rok wcześniej był natomiast odsetek osób do 30. roku życia (24,4% wobec 25,1%). W październiku br. osoby samotnie wychowujące co najmniej jedno dziecko oraz osoby posiadające Kartę Dużej Rodziny[6] stanowiły odpowiednio 7,7% oraz 5,8% ogółu zarejestrowanych bezrobotnych.

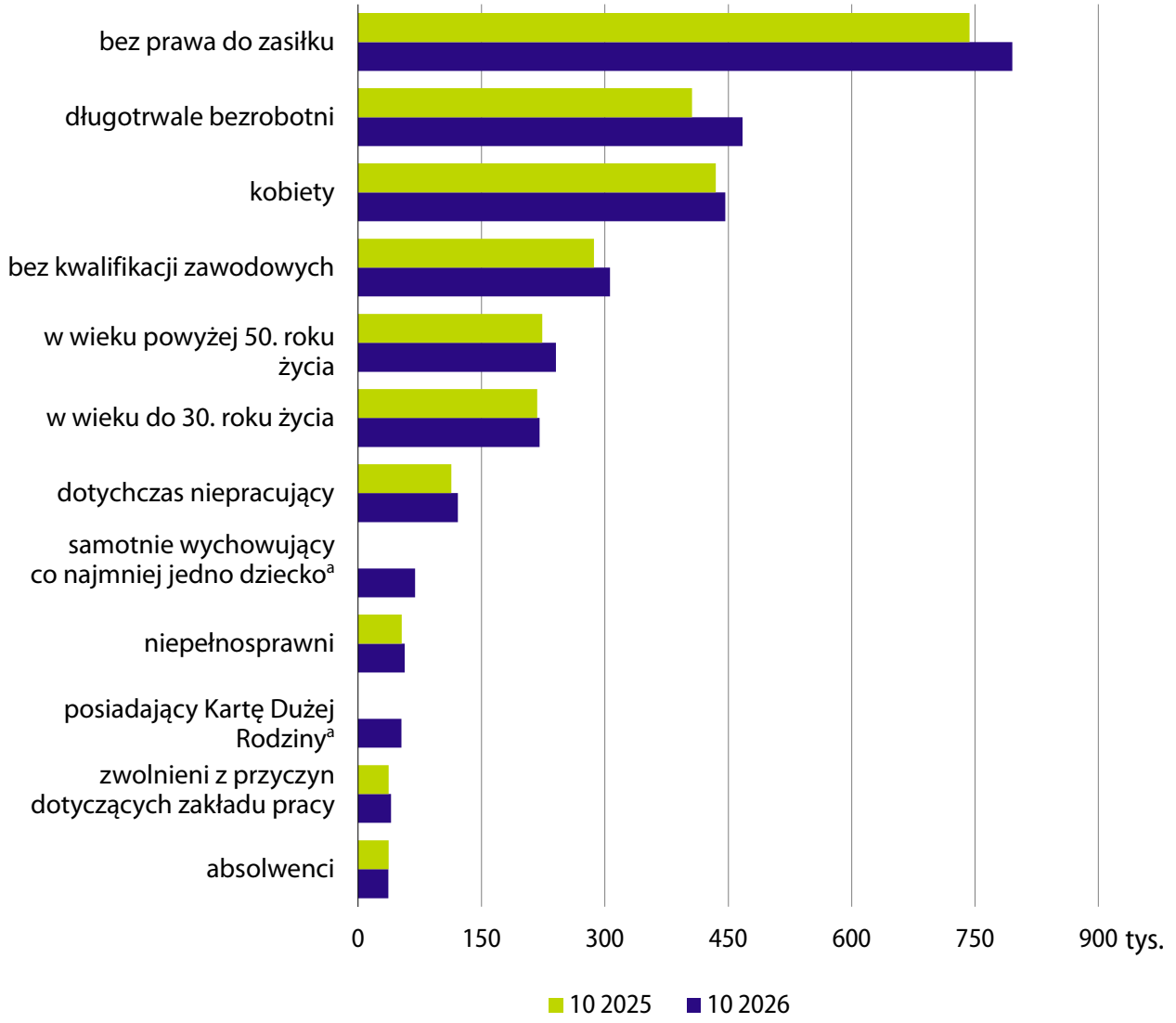
3 Bezrobotni absolwenci to osoby zarejestrowane w okresie 12 miesięcy od zakończenia nauki.

4 Uprawnienia bezrobotnych do pierwszeństwa udziału w formach pomocy na podstawie ustawy z dnia 20 marca 2025 r. o rynku pracy i służbach zatrudnienia (Dz. U. z 2025 r. poz. 620).

5 Długotrwale bezrobotni to osoby pozostające w rejestrze powiatowego urzędu pracy łącznie przez okres ponad 12 miesięcy w okresie ostatnich 2 lat, z wyłączeniem okresów odbywania stażu i przygotowania zawodowego dorosłych w miejscu pracy.

6 Osoby samotnie wychowujące co najmniej jedno dziecko oraz osoby posiadające Kartę Dużej Rodziny są to grupy, które zgodnie z ustawą o rynku pracy i służbach zatrudnienia zostały zaliczone do kategorii bezrobotnych posiadających dodatkowe uprawnienia do pomocy.

Liczba bezrobotnych według wybranych kategorii

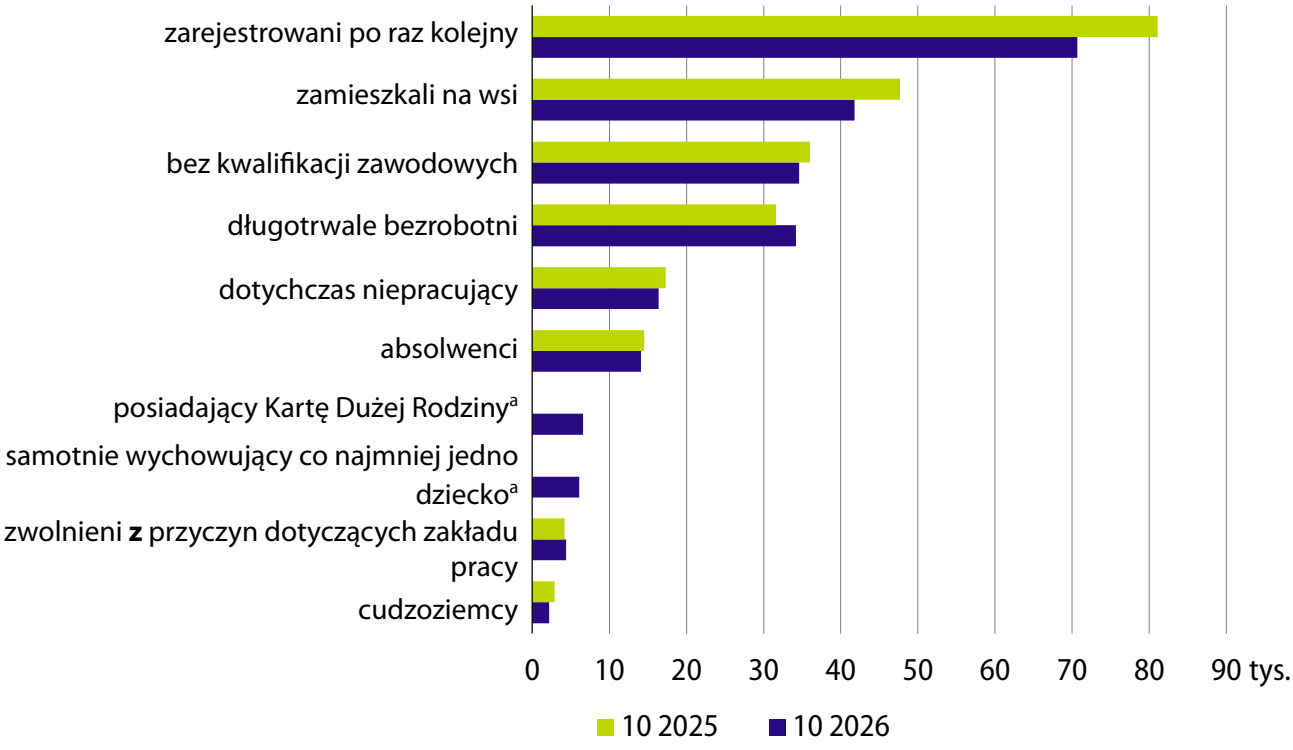


a Dane dostępne od stycznia 2026 r.

Napływ do bezrobocia rejestrowanego

W urzędach pracy w październiku br. zarejestrowano 102,8 tys. nowych bezrobotnych, tj. o 5,6% mniej niż przed miesiącem oraz o 10,3% mniej niż przed rokiem. Wśród ogółu nowo zarejestrowanych przeważały osoby rejestrujące się po raz kolejny (stanowiły one 68,8% tej grupy, tj. o 2,0 p.proc. mniej niż rok wcześniej), a ich liczba była o 12,8% mniejsza niż w październiku ub. roku. Mieszkańcy wsi stanowili 40,6% wszystkich rejestrujących się bezrobotnych, tj. o 1,0 p.proc. mniej niż przed rokiem. W strukturze nowo zarejestrowanych bezrobotnych nieco zmniejszył się również odsetek cudzoziemców (o 0,4 p.proc. do 2,1%). Zwiększyły się natomiast w skali roku odsetki osób długotrwale bezrobotnych (o 5,8 p.proc. do 33,3%), osób bez kwalifikacji zawodowych (o 2,2 p.proc. do 33,6%), bezrobotnych absolwentów[7] (o 1,1 p.proc. do 13,7%), dotychczas niepracujących (o 0,8 p.proc. do 15,9%) oraz osób zwolnionych z przyczyn dotyczących zakładu pracy (o 0,6 p.proc. do 4,2%). Osoby posiadające Kartę Dużej Rodziny stanowiły 6,4% nowo zarejestrowanych bezrobotnych, a samotnie wychowujące co najmniej jedno dziecko – 6,0%.

Bezrobotni nowo zarejestrowani



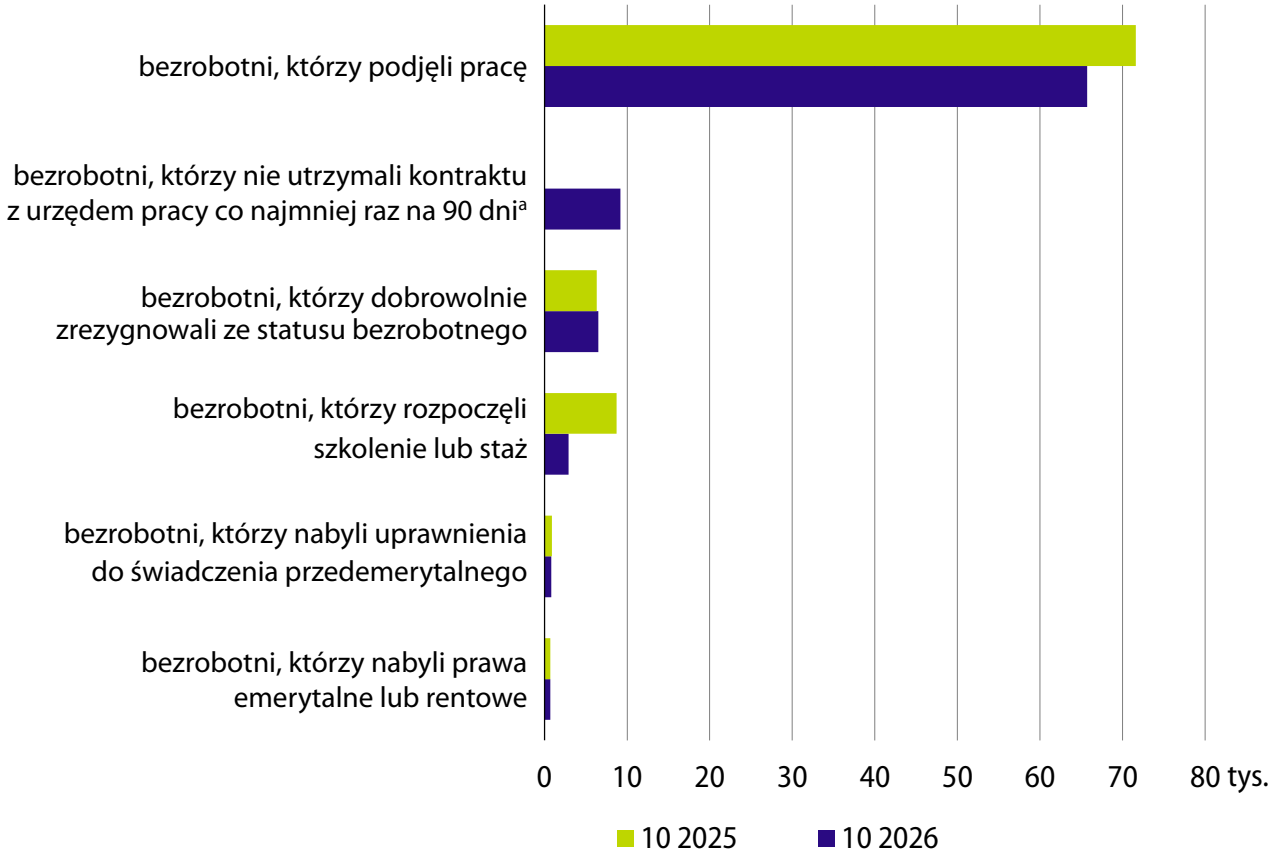
a Dane dostępne od stycznia 2026 r.

7 Bezrobotni absolwenci to osoby zarejestrowane w okresie 12 miesięcy od zakończenia nauki.

Odpływ z bezrobocia rejestrowanego

W październiku br. z ewidencji bezrobotnych skreślono 104,5 tys. osób, tj. o 6,1% mniej niż przed miesiącem oraz o 7,8% mniej niż w październiku ub. roku. Najczęstszą przyczyną wyrejestrowania było podjęcie pracy, które dotyczyło 62,8% wyrejestrowanych osób (wobec 63,2% przed rokiem). Z tego powodu z ewidencji wykreślono 65,7 tys. osób, tj. o 8,3% mniej niż w analogicznym okresie ub. roku. Nieznacznie wzrosła liczba osób podejmujących pracę niesubsydiowaną (o 0,5% do 61,6 tys.), a znacznie zmniejszyła się liczba osób podejmujących pracę subsydiowaną (o 60,9% do 4,0 tys.). Znacznie mniej osób niż przed rokiem wykreślono z rejestru z powodu rozpoczęcia szkolenia lub stażu (o 66,5%). Wśród wyrejestrowanych więcej niż rok wcześniej było natomiast osób, które dobrowolnie zrezygnowały ze statusu bezrobotnego (wzrost o 2,3%). Z obowiązku kontaktu z urzędem pracy co najmniej raz na 90 dni nie wywiązało się 9,2 tys. bezrobotnych, tj. 8,8% ogółu osób wyrejestrowanych z ewidencji.

Bezrobotni wyrejestrowani

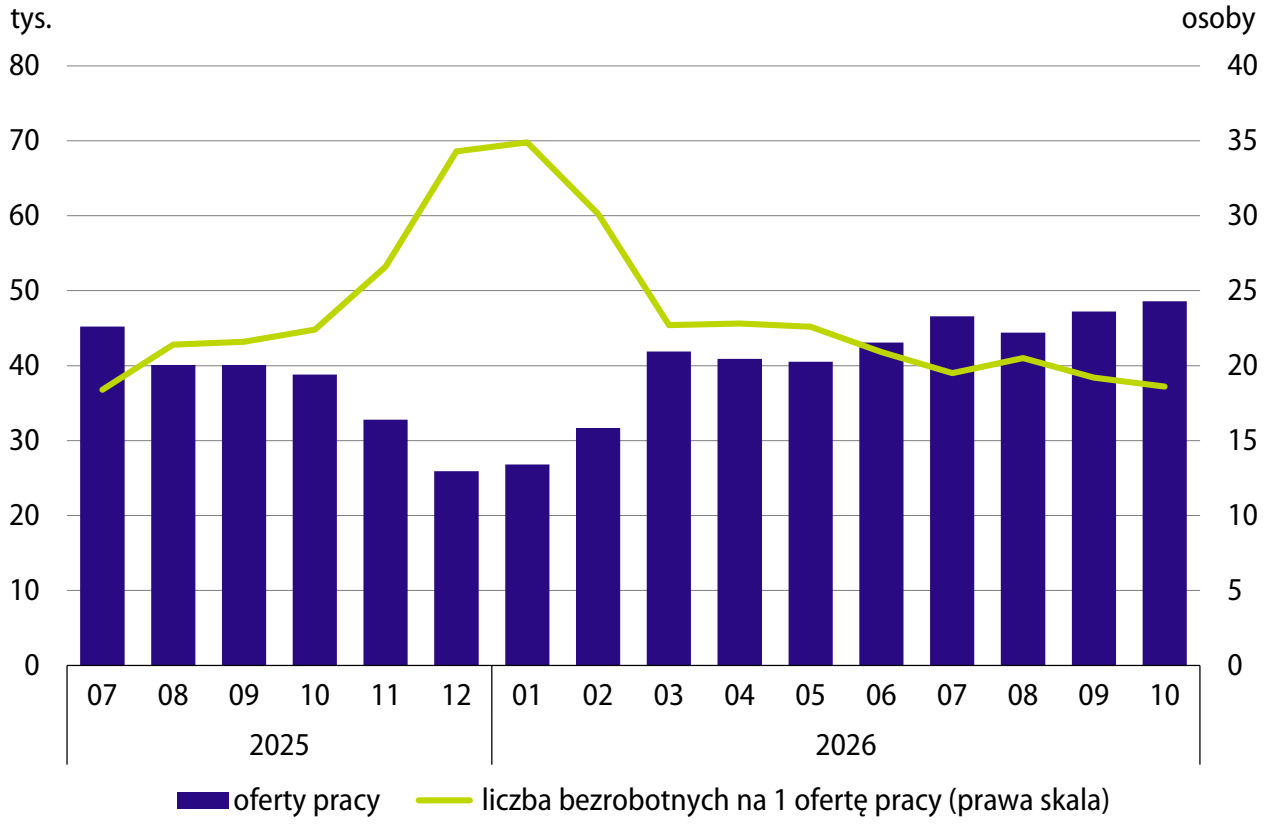


a Dane dostępne od stycznia 2026 r.

Oferty pracy

W październiku br. do urzędów pracy zgłoszono 34,9 tys. ofert zatrudnienia[8], tj. o 4,2% mniej niż rok wcześniej. Liczba ofert z sektora prywatnego zmniejszyła się o 0,4%, natomiast z sektora publicznego o 16,0%. Oferty z sektora publicznego stanowiły 21,6% ogółu zgłoszonych ofert (wobec 24,6% przed rokiem). W końcu października br. oferty zatrudnienia niewykorzystane dłużej niż 30 dni stanowiły 46,2% wszystkich ofert (wobec 41,2% rok wcześniej). Spośród ofert pozostających do dyspozycji w końcu października br. 4,9% skierowanych było do osób niepełnosprawnych, 0,3% stanowiły staże, a 0,1% – oferty pracy dla absolwentów.

Oferty pracy
stan w końcu miesiąca

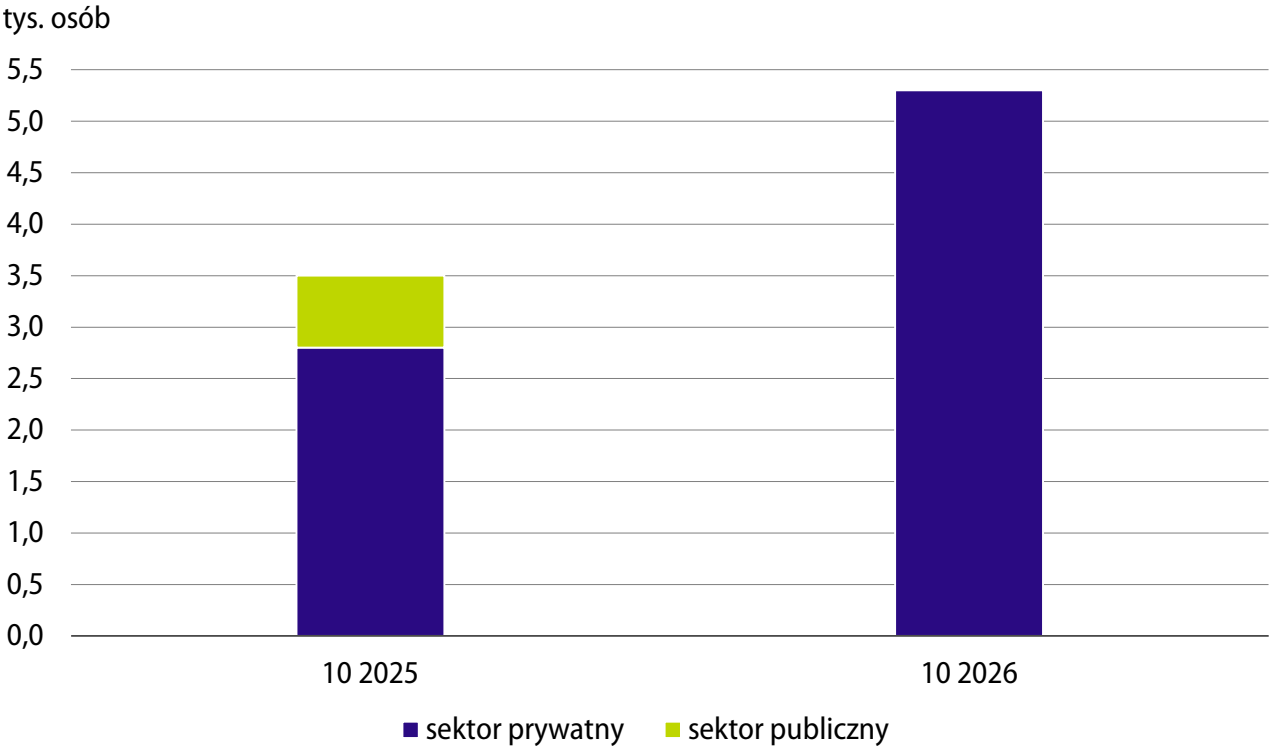


8 Oferty zatrudnienia dotyczą wolnych miejsc pracy i miejsc aktywizacji zawodowej.

Zwolnienia

W październiku br. 51 zakładów zaplanowało zwolnienie 5,3 tys. pracowników. Skala planowanych zwolnień była większa niż przed miesiącem oraz niż przed rokiem. W końcu października br. 204 zakłady zgłosiły zamiar zwolnienia 25,6 tys. pracowników w ramach zwolnień grupowych.

Zwolnienia



Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 01. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI
TABL. 11. PRZECIĘTNE ZATRUDNIENIE W SEKTORZE PRZEDSIĘBIORSTW
TABL. 12. BEZROBOTNI ZAREJESTROWANI I OFERTY PRACY
TABL. 14. WYBRANE KATEGORIE BEZROBOTNYCH

BADANIE AKTYWNOŚCI EKONOMICZNEJ LUDNOŚCI (BAEL)

Dane za 3 kwartał 2026 r.

Aktywni zawodowo i zatrudnieni (w wieku 15–89 lat) według BAEL

Według wstępnych wyników kwartalnego reprezentacyjnego Badania Aktywności Ekonomicznej Ludności (BAEL) liczba aktywnych zawodowo w 3 kwartale 2026 r. wyniosła 17904 tys. osób i była o 0,1% mniejsza niż rok wcześniej.

Współczynnik aktywności zawodowej wyniósł 59,0%, tj. podobnie jak w 3 kwartale ub. roku.

Liczba osób pracujących w 3 kwartale br. wyniosła 17272 tys. i była nieco mniejsza od notowanej w analogicznym okresie poprzedniego roku (o 0,5%). Wzrosła liczba pracujących kobiet (o 0,4%), natomiast zmniejszyła się liczba pracujących mężczyzn (o 1,3%). Kobiety stanowiły 46,7% pracujących ogółem (wobec 46,3% przed rokiem). W 3 kwartale br.[1] odsetek osób pracujących w usługach wyniósł 63,5% ogółu pracujących, w przemyśle 29,3%, a w rolnictwie – 6,3%. W sektorze prywatnym pracowało 75,7% wszystkich pracujących, a w sektorze publicznym – 24,3%[2].

Wskaźnik zatrudnienia ogółem (dla osób w wieku 15–89 lat) w 3 kwartale br. wyniósł 56,9% i był o 0,3 p.proc. mniejszy niż przed rokiem. Biorąc pod uwagę kryterium wieku, spadek wskaźnika zatrudnienia odnotowano wśród osób w wieku 25–34 lata (o 0,5 p.proc. do 85,8%) oraz w wieku 35–44 lata (o 0,1 p.proc. do 89,0%). Wzrósł natomiast wskaźnik zatrudnienia (po 0,2 p.proc.) wśród osób w wieku w wieku 45–59/64 lata[3] (do 81,5%) oraz 60/65–89 lat[4] (do 10,0%). Wśród osób najmłodszych, czyli w wieku 15–24 lata wskaźnik zatrudnienia, tak jak przed rokiem, wyniósł 28,4%. Wśród osób w wieku produkcyjnym (18–59/64 lata[5]) wskaźnik zatrudnienia zmniejszył się w skali roku o 0,2 p.proc. i wyniósł 79,6%.

1 Od 1 kwartału 2026 r. informacje o rodzaju działalności miejsca pracy prezentowane są w układzie PKD 2025, w związku z wprowadzonymi zmianami dane według sektorów ekonomicznych nie są w pełni porównywalne z wynikami z poprzednich okresów.

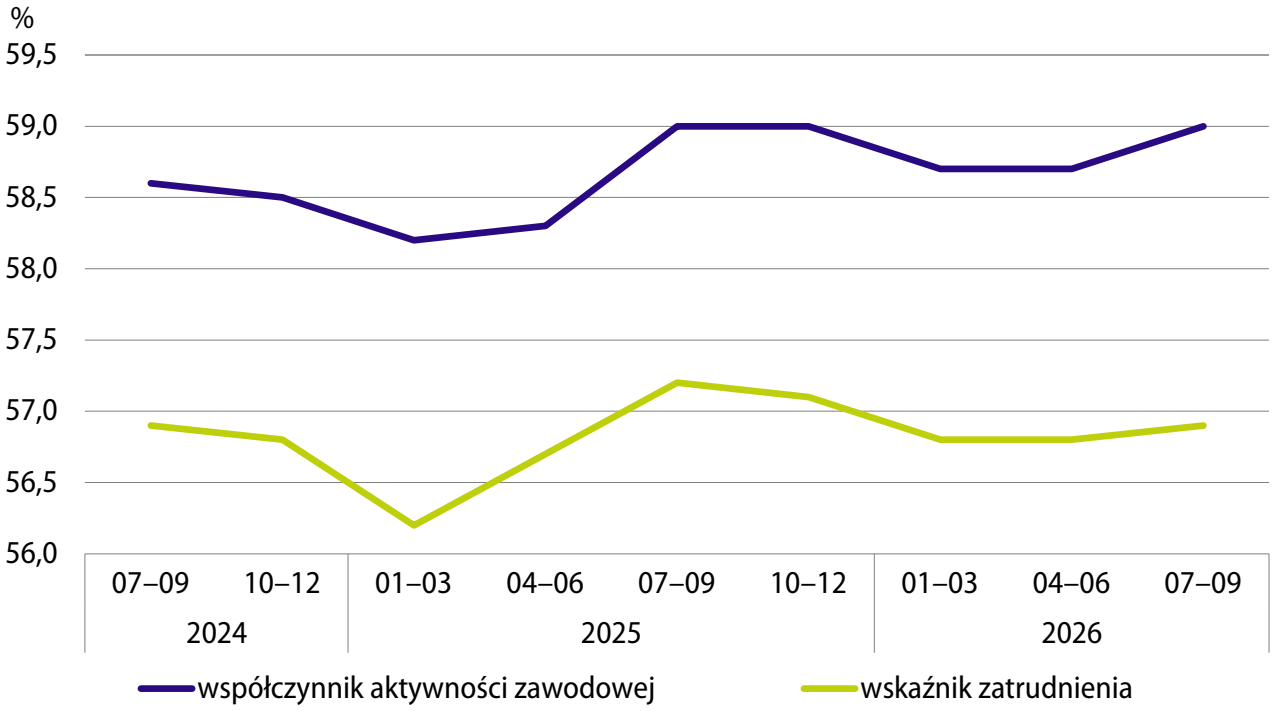
2 Dane według sektorów ekonomicznych nie sumują się na 100%, gdyż nie obejmują nieustalonego rodzaju działalności.

3 Grupa wieku 45–59/64 lata dotyczy kobiet w wieku 45–59 lat i mężczyzn w wieku 45–64 lata.

4 Grupa wieku 60/65–89 dotyczy kobiet w wieku 60–89 lat i mężczyzn w wieku 65–89 lat.

5 Grupa wieku 18–59/64 lata dotyczy kobiet w wieku 18–59 lat i mężczyzn w wieku 18–64 lata.

Współczynnik aktywności zawodowej i wskaźnik zatrudnienia według BAEL[a]



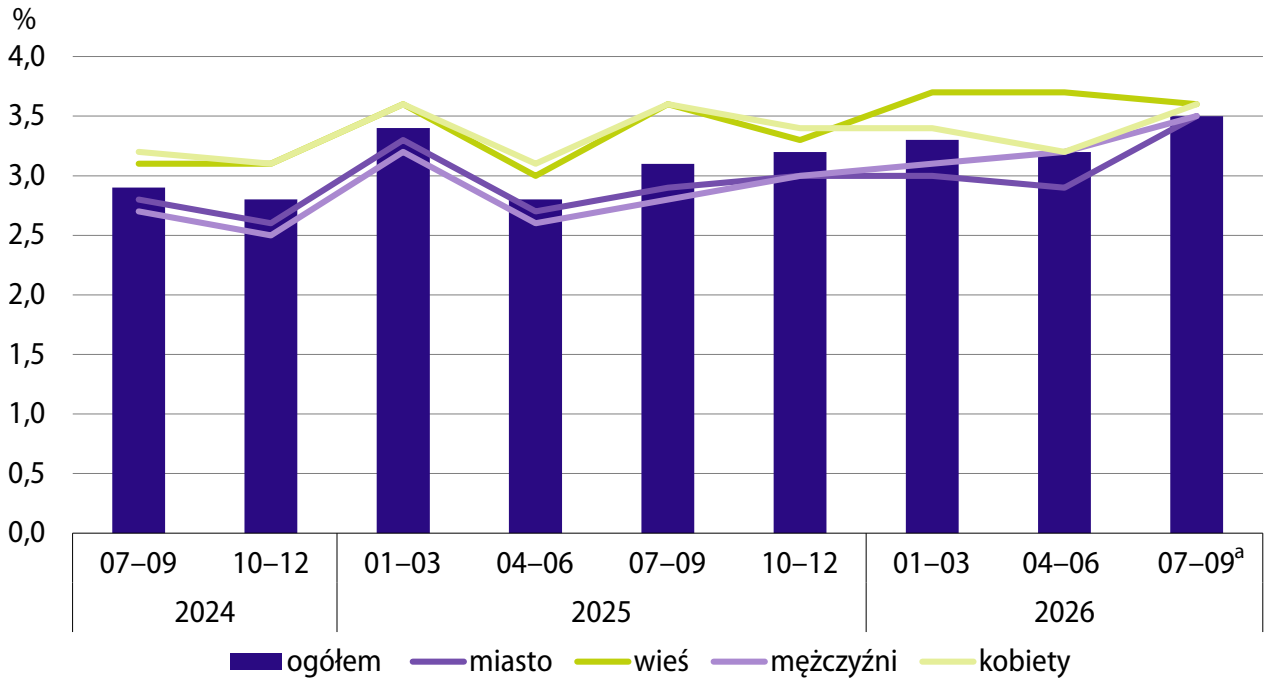
a Ludność w wieku 15–89 lat.

Bezrobotni (w wieku 15–74 lata) i stopa bezrobocia (osób w wieku 15–89 lat) według BAEL

Liczba bezrobotnych według kryteriów BAEL w 3 kwartale br. wyniosła 632 tys. osób i była o 12,5% większa niż przed rokiem. Spośród tych osób 37,0% deklarowało, że są równocześnie zarejestrowane jako osoby bezrobotne w urzędzie pracy (co stanowi wzrost o 1,1 p.proc. w stosunku do 3 kwartału ub. roku).

Stopa bezrobocia według BAEL w 3 kwartale br. ukształtowała się na poziomie 3,5% i była o 0,4 p.proc. wyższa niż rok wcześniej. Wzrosła stopa bezrobocia mężczyzn (o 0,7 p.proc., do 3,5%), natomiast stopa bezrobocia kobiet pozostała na poziomie sprzed roku i wyniosła 3,6%. Wśród mieszkańców miast stopa bezrobocia zwiększyła się (o 0,6 p.proc. do 3,5%), a wśród mieszkańców wsi nie zmieniła się w skali roku i wyniosła 3,6%.

Stopa bezrobocia według płci i miejsca zamieszkania według BAEL



a Dane wstępne.

W porównaniu z sytuacją w 3 kwartale ub. roku stopa bezrobocia wzrosła we wszystkich grupach wieku, tj. w grupie 15–24 lata o 0,3 p.proc. (do 12,7%), 25–34 lata o 0,5 p.proc. (do 4,5%), 35–44 lata o 0,6 p.proc. (do 2,6%), a wśród osób w wieku 45–89 lat o 0,2 p.proc. (do 2,3%). Stopa bezrobocia osób będących w wieku produkcyjnym (18–59/64 lata5) w 3 kwartale br. była o 0,5 p.proc. wyższa niż przed rokiem i wyniosła 3,7%.

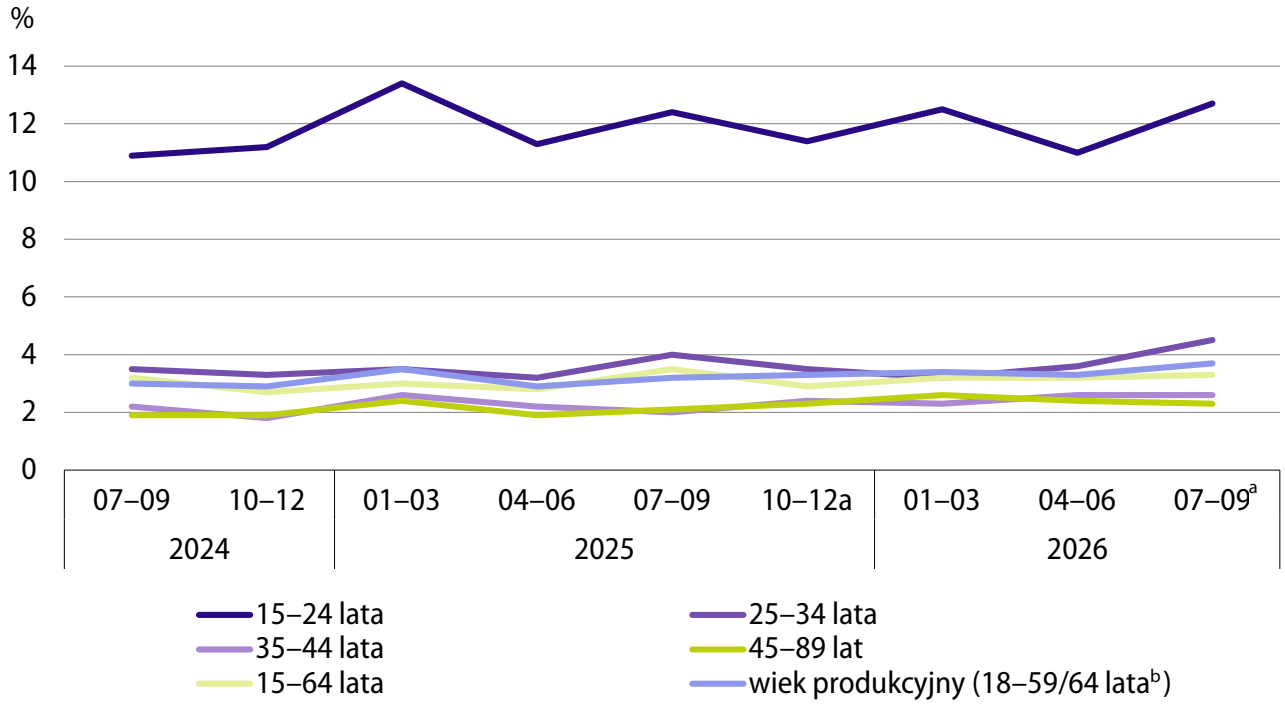
Pod względem wykształcenia wzrost stopy bezrobocia notowano w grupie osób z wykształceniem zasadniczym zawodowym/branżowym (o 1,2 p.proc. do 5,1%), wyższym (o 0,7 p.proc. do 2,2%) oraz policealnym i średnim zawodowym/branżowym (o 0,3 p.proc. do 3,5%). Spadek stopy bezrobocia dotyczył natomiast osób z wykształceniem gimnazjalnym, podstawowym i bez wykształcenia szkolnego (o 2,0 p.proc. do 8,0%) oraz wśród osób z wykształceniem średnim ogólnokształcącym (o 0,8 p.proc. do 4,6%).

Najliczniejszą grupę bezrobotnych stanowiły osoby, które straciły pracę, a ich odsetek w 3 kwartale br. wyniósł 46,8% i był o 7,1 p.proc. większy od notowanego rok wcześniej. Wśród bezrobotnych zmniejszyły się natomiast w skali roku odsetki osób powracających do pracy po przerwie (o 3,7 p.proc. do 22,5%), tych które zrezygnowały z pracy (o 2,2 p.proc. do 13,6%) oraz podejmujących pracę po raz pierwszy (o 1,2 p.proc. do 17,1%).

Więcej niż rok wcześniej było osób długotrwale bezrobotnych[6] – stanowiły one 21,4% ogółu bezrobotnych (wobec 17,8% w analogicznym okresie ub. roku). Wydłużył się przeciętny czas poszukiwania pracy – z 7,9 miesiąca przed rokiem do 8,4 miesiąca.

6 Długotrwale bezrobotni według BAEL są to osoby poszukujące pracy 13 miesięcy lub dłużej.

Stopa bezrobocia według grup wieku według BAEL



a Dane wstępne.
b Kobiety w wieku 18–59 lat, mężczyźni w wieku 18–64 lata.

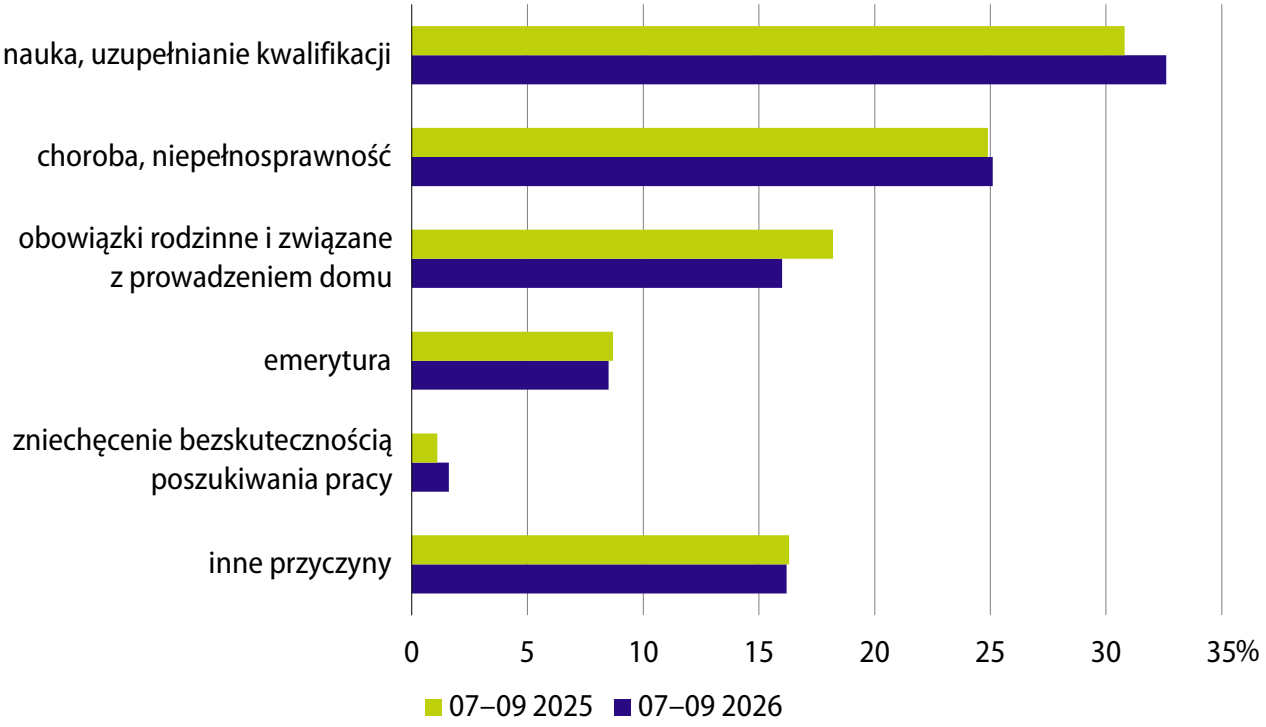
Bierni zawodowo (w wieku 15–89 lat) według BAEL

W 3 kwartale br. 28,7% osób w wieku produkcyjnym było biernych zawodowo (tj. nieco mniej niż rok wcześniej, kiedy odsetek ten wynosił 29,1%). Do najczęstszych przyczyn bierności zawodowej należały nauka i uzupełnianie kwalifikacji (32,6%, tj. o 1,8 p.proc. więcej niż przed rokiem) oraz choroba i niepełnosprawność (25,1%, tj. o 0,2 p.proc. więcej niż rok wcześniej). Osoby, które jako powód bierności zawodowej podawały obowiązki rodzinne i związane z prowadzeniem domu, stanowiły 16,0% biernych zawodowo w wieku produkcyjnym (czyli o 2,2 p.proc. mniej niż w analogicznym okresie ub. roku.). Odsetek osób biernych zawodowo w wieku produkcyjnym będących na emeryturze wyniósł 8,5% (o 0,2 p.proc. mniej niż przed rokiem), a osób zniechęconych bezskutecznym poszukiwaniem pracy – 1,6% (o 0,5 p.proc. więcej niż rok wcześniej).

Relacja liczby osób niepracujących do pracujących uległa pogorszeniu w skali roku. W 3 kwartale br. na 1000 pracujących (w wieku 15–89 lat) przypadało 756 osób niepracujących[7], podczas gdy przed rokiem było to 749 osób.

7 Niepracujący to bierni zawodowo (w wieku 15–89 lat) i bezrobotni (w wieku 15–74 lata).

Bierni zawodowo w wieku produkcyjnym według przyczyn bierności według BAEL



Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 01. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI
TABL. 15. AKTYWNOŚĆ EKONOMICZNA LUDNOŚCI — NA PODSTAWIE BAEL
TABL. 16. PRACUJĄCY W WIEKU 15–89 LAT — NA PODSTAWIE BAEL
TABL. 17. BEZROBOCIE — NA PODSTAWIE BAEL

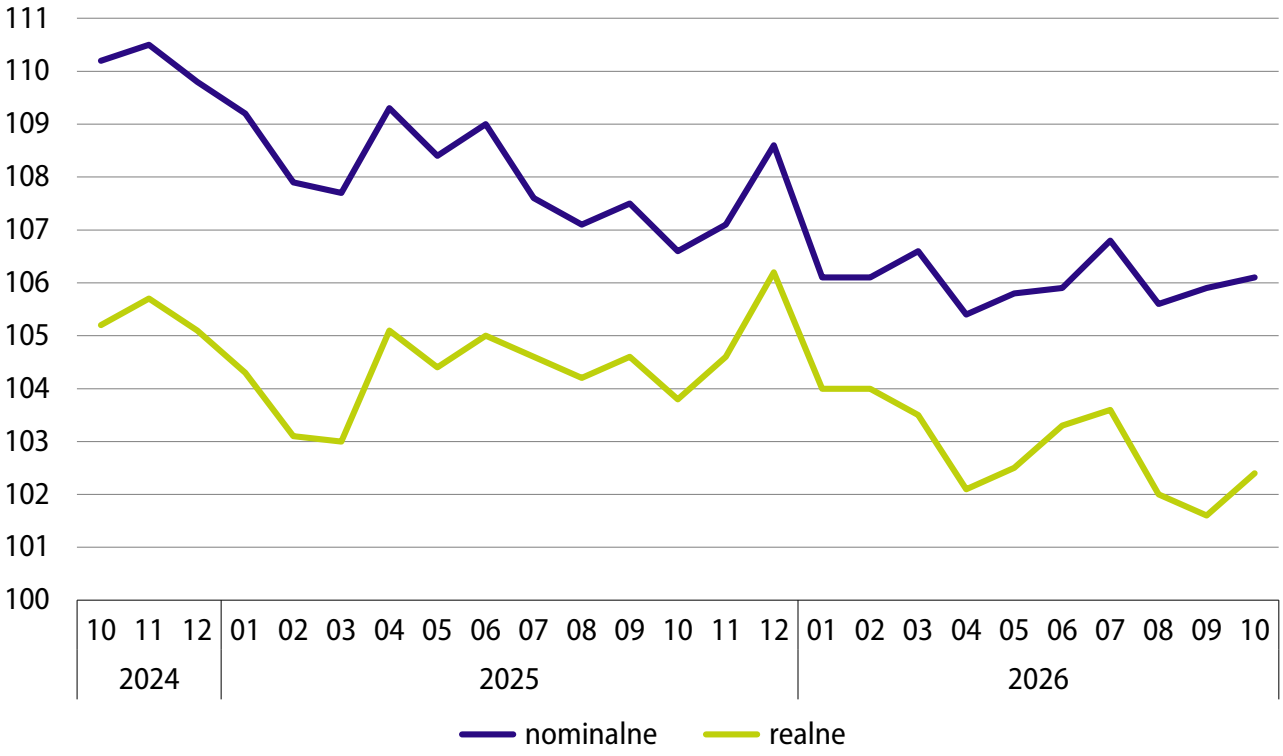
WYNAGRODZENIA I ŚWIADCZENIA SPOŁECZNE

Dane za październik 2026 r.

Nominalne i realne wynagrodzenia brutto

W październiku 2026 r. przeciętne miesięczne wynagrodzenie brutto w sektorze przedsiębiorstw[1] wyniosło 9405,19 zł i było o 6,1% wyższe niż przed rokiem (wobec wzrostu o 5,9% we wrześniu br. oraz o 6,6% w październiku ub. roku). Jego siła nabywcza zwiększyła się w skali roku o 2,4% (we wrześniu br. wzrosła o 1,6%, a w październiku ub. roku – o 3,8%).

Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w sektorze przedsiębiorstw
analogiczny okres roku poprzedniego=100



W okresie styczeń–październik br. przeciętne miesięczne wynagrodzenie brutto w sektorze przedsiębiorstw ukształtowało się na poziomie 9366,83 zł i było o 5,8% wyższe niż w analogicznym okresie ub. roku (kiedy wzrost wyniósł 8,1%). Jego siła nabywcza była o 2,7% większa niż rok wcześniej (wówczas zwiększyła się o 4,2%).

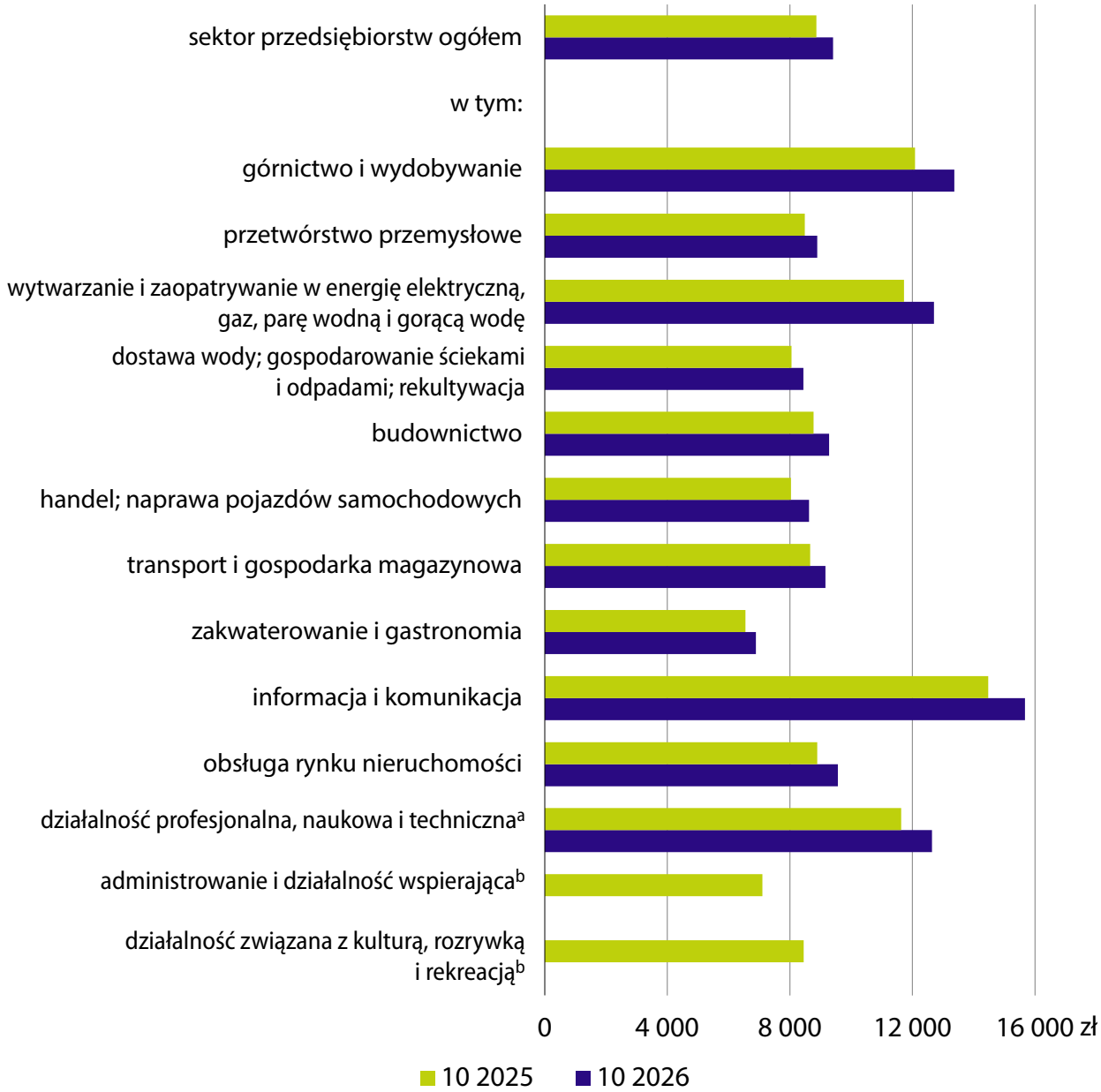
1 Przeciętne miesięczne wynagrodzenie brutto w sektorze przedsiębiorstw dotyczy podmiotów o liczbie pracujących powyżej 9 osób.

Wynagrodzenia brutto w sekcjach i działach sektora przedsiębiorstw

We wszystkich analizowanych sekcjach przeciętne nominalne wynagrodzenia brutto w październiku br. były wyższe niż przed rokiem, w tym najbardziej zwiększyły się w sekcji górnictwo i wydobywanie (o 10,6%). Bardziej niż przeciętnie w sektorze wzrosły również płace w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (8,4%), informacji i komunikacji (8,3%), obsłudze rynku nieruchomości (7,5%) oraz w handlu; naprawie pojazdów samochodowych (7,4%). W najmniejszym stopniu w stosunku do października ub. roku wzrosły wynagrodzenia w dostawie wody; gospodarce ściekami i odpadami; rekultywacji (o 4,7%) oraz w przetwórstwie przemysłowym (o 4,9%).

Spośród działów o znaczącym udziale w zatrudnieniu w największym stopniu w skali roku wzrosły płace w handlu hurtowym (o 10,7%). Bardziej niż przeciętnie w sektorze przedsiębiorstw zwiększyły się również wynagrodzenia w magazynowaniu i działalności usługowej wspomagającej transport (6,9%) oraz w budowie budynków (o 6,6%). Najmniejszy wzrost wynagrodzeń w porównaniu z analogicznym okresem ub. roku notowano w produkcji mebli (o 2,7%).

Przeciętne miesięczne wynagrodzenie brutto w sektorze przedsiębiorstw według rodzaju działalności



a Nie obejmuje działów: badania naukowe i prace rozwojowe oraz działalność weterynaryjna.

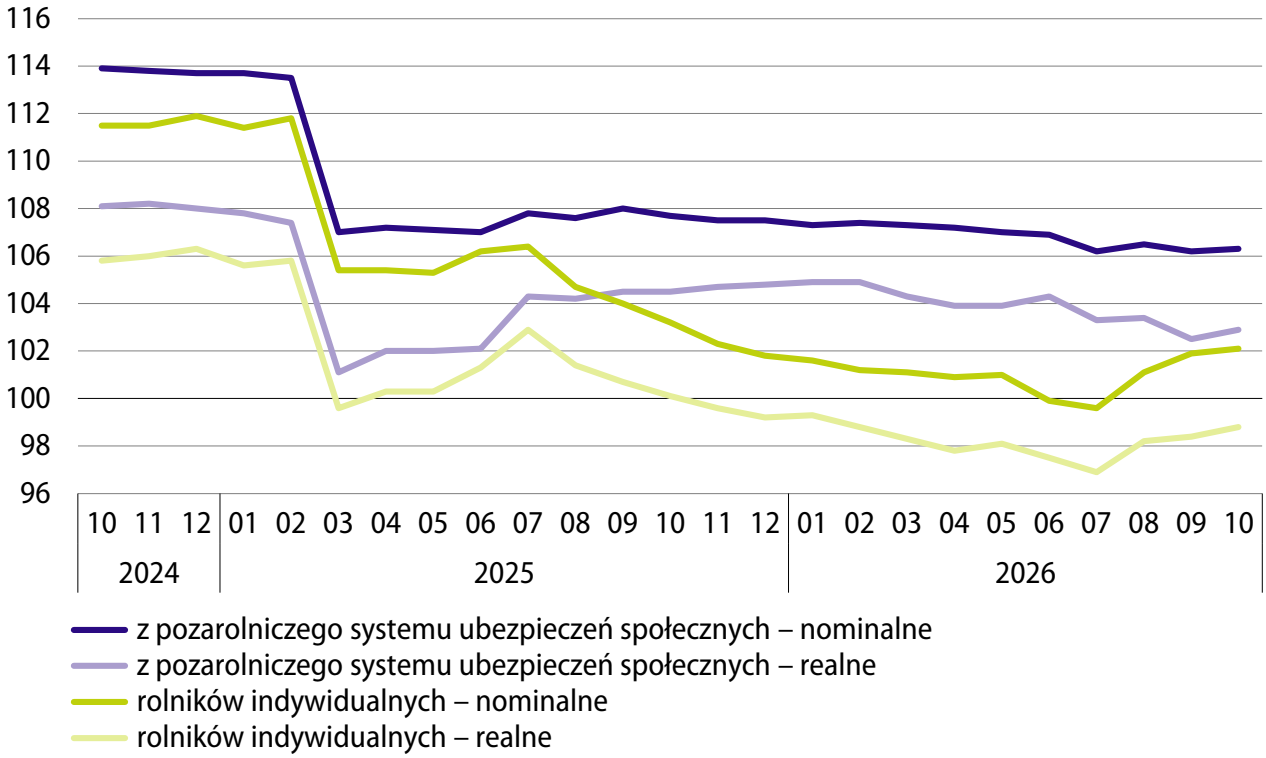
b Dla danych za październik br. – (.) brak informacji, konieczność zachowania tajemnicy statystycznej lub wypełnienie pozycji jest niemożliwe albo niecelowe.

Nominalne i realne emerytury i renty brutto

Przeciętna miesięczna nominalna emerytura i renta brutto z pozarolniczego systemu ubezpieczeń społecznych w październiku 2026 r. wyniosła 4510,15 zł, tj. wzrosła w skali roku o 6,3% (wobec wzrostu o 6,2% we wrześniu br. oraz o 7,7% w październiku ub. roku). Jej siła nabywcza była o 2,9% większa niż rok wcześniej (we wrześniu br. jej wzrost wyniósł 2,5%, a w październiku ub. roku – 4,5%).

W okresie styczeń–październik br. przeciętna miesięczna nominalna emerytura i renta brutto z tego systemu ukształtowała się na poziomie 4443,33 zł i była o 6,8% wyższa niż przed rokiem, natomiast jej siła nabywcza wzrosła o 3,8% w skali roku.

Przeciętne miesięczne emerytury i renty brutto
analogiczny okres roku poprzedniego=100



Przeciętna miesięczna nominalna emerytura i renta brutto rolników indywidualnych w październiku br. wyniosła 2266,95 zł, tj. o 2,1% więcej niż rok wcześniej (wobec wzrostu we wrześniu br. o 1,9% oraz o 3,2% w październiku ub. roku). Siła nabywcza tych świadczeń była o 1,2% mniejsza niż przed rokiem (we wrześniu br. spadła o 1,6%, a w październiku ub. roku wzrosła o 0,1%).

W okresie styczeń–październik br. przeciętna miesięczna emerytura i renta brutto rolników indywidualnych wyniosła 2252,5 zł, tj. wzrosła o 0,6% w skali roku, natomiast realnie obniżyła się o 2,2%.

Przeciętna liczba emerytów i rencistów w październiku br. wniosła 9592,4 tys., tj. o 0,8% więcej niż przed rokiem. Emerytury i renty z pozarolniczego systemu ubezpieczeń społecznych pobierało przeciętnie 8556,2 tys. osób (czyli o 0,7% więcej niż w październiku ub. roku) natomiast świadczenia rolników indywidualnych otrzymywało 1036,2 tys. osób (tj. o 1,9% więcej niż przed rokiem).

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 01. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI
TABL. 19. PRZECIĘTNE MIESIĘCZNE WYNAGRODZENIA BRUTTO W SEKTORZE PRZEDSIĘBIORSTW
TABL. 20. ŚWIADCZENIA SPOŁECZNE

CENY TOWARÓW I USŁUG KONSUMPCYJNYCH[1]

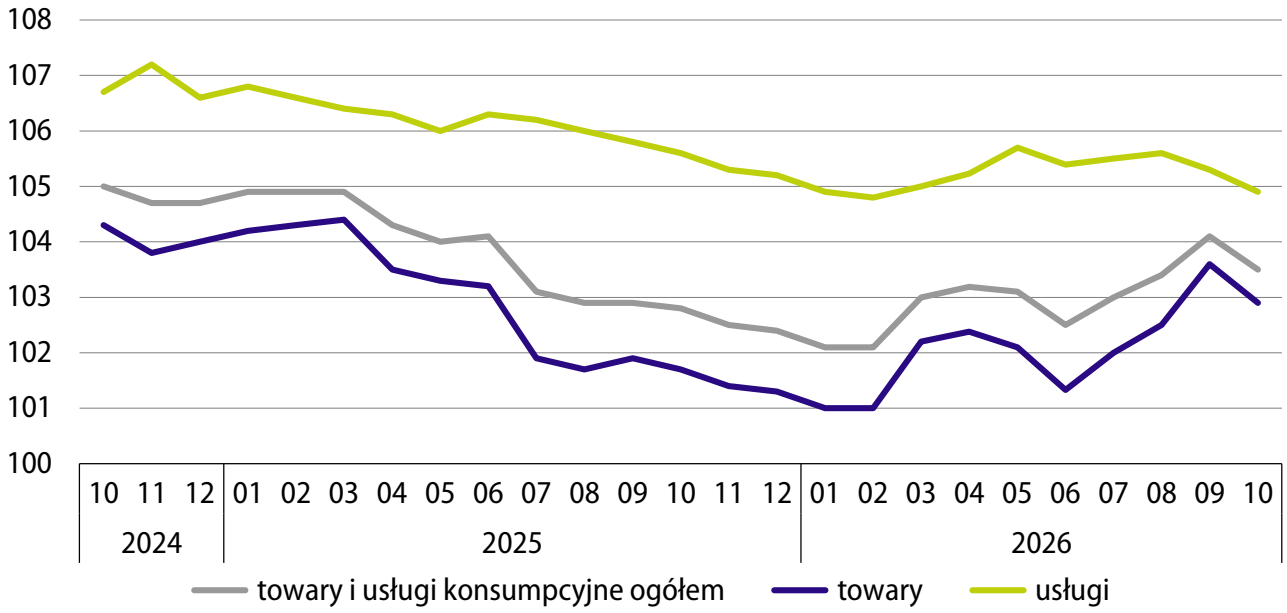
Dane za październik 2026 r.

Wskaźnik cen konsumpcyjnych ogółem

W październiku 2026 r. wzrost cen towarów i usług konsumpcyjnych[2] w skali roku wyniósł 3,5%, tj. był mniejszy od notowanego przed miesiącem (kiedy wzrost wyniósł 4,1%) i kształtował się w górnej granicy odchyleń od celu inflacyjnego. Wolniejsze niż we wrześniu br. było tempo wzrostu cen zarówno towarów, jak i usług – towary podrożały o 2,9%, a usługi o 4,9%.

W porównaniu z poprzednim miesiącem ceny towarów i usług konsumpcyjnych w październiku br. spadły o 0,4% (miesiąc wcześniej wzrosły o 0,7%).

Wskaźnik cen towarów i usług konsumpcyjnych
analogiczny okres roku poprzedniego=100



1 Wskaźnik cen towarów i usług konsumpcyjnych od stycznia 2026 r. jest obliczany według klasyfikacji COICOP 2018. Szersze informacje na temat wdrożenia aktualnej klasyfikacji COICOP znajdują się na portalu informacyjnym GUS: Informacje o zmianach w badaniu cen konsumpcyjnych w 2026 r.

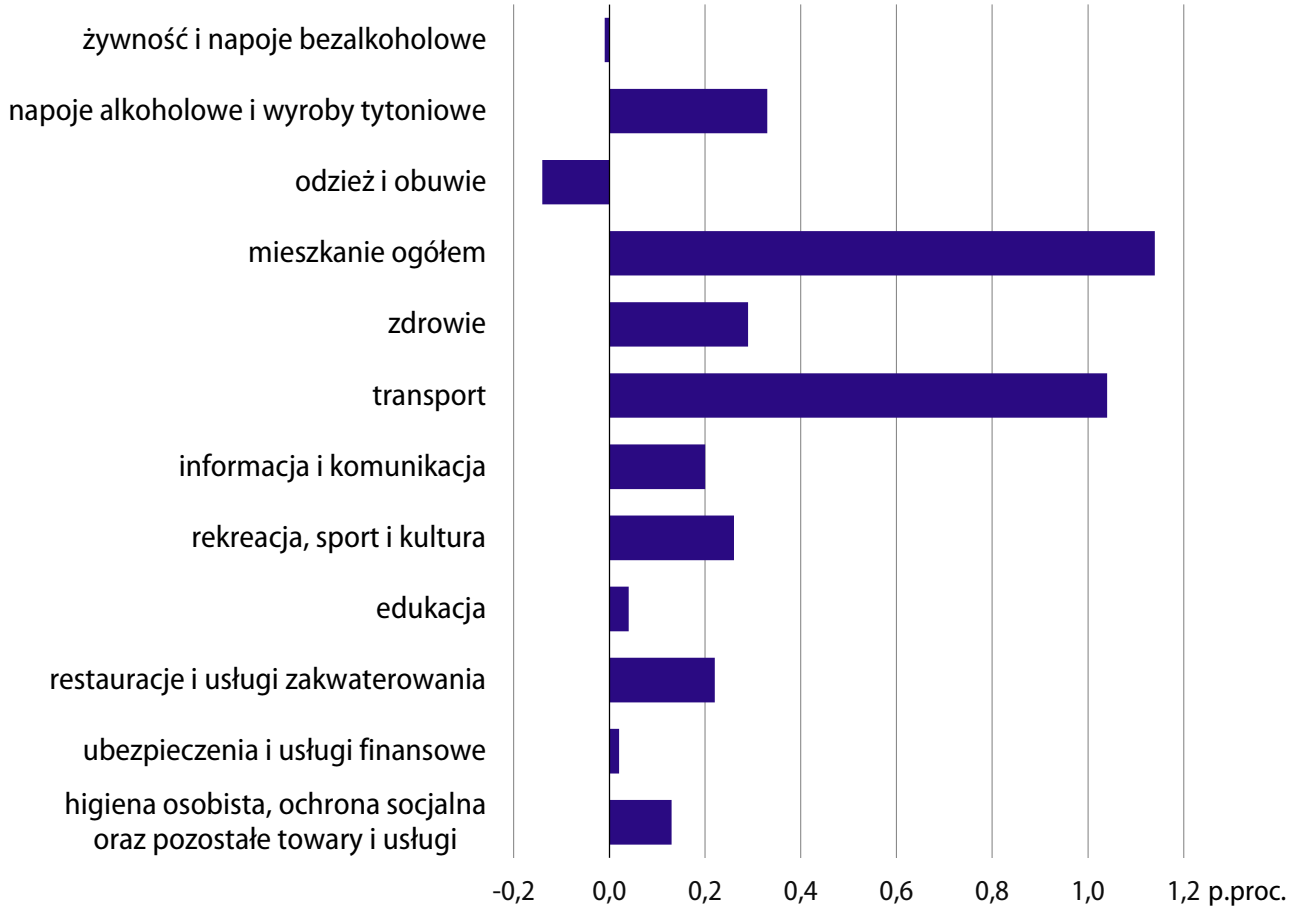
2 Szczegółowe dane dostępne w tablicach załączonych do informacji sygnalnej dotyczącej cen konsumpcyjnych oraz w bazie danych na portalu informacyjnym GUS: Informacja sygnalna wskaźniki cen towarów i usług konsumpcyjnych w październiku 2026 r. Dziedzinowe Bazy Wiedzy.
Od 3 października br. ponownie wdrożono rządowy program „Ceny Paliw Niżej".

Wpływy zmian cen na wskaźnik cen towarów i usług konsumpcyjnych

W październiku br. wskaźnik cen towarów i usług konsumpcyjnych ogółem odnoszący się do analogicznego okresu ub. roku podwyższył głównie wzrost cen towarów i usług związanych z mieszkaniem – o 1,14 p.proc. (w tym cen energii elektrycznej, gazu i innych paliw – o 0,70 p.proc. oraz cen w zakresie zaopatrzenia w wodę i pozostałych usług związanych z użytkowaniem mieszkania lub domu – o 0,37 p.proc.) oraz w zakresie transportu – o 1,04 p.proc. (w tym cen paliw do prywatnych środków transportu – o 1,12 p.proc.). Na wskaźnik podwyższająco wpłynął również m.in. wzrost cen napojów alkoholowych i wyrobów tytoniowych – o 0,33 p.proc., cen związanych ze zdrowiem – o 0,29 p.proc. oraz cen dotyczących rekreacji, sportu i kultury – o 0,26 p.proc. Spadek m.in. cen odzieży i obuwia oraz cen żywności obniżył natomiast wskaźnik cen ogółem odpowiednio o 0,14 p.proc. i o 0,07 p.proc.

W porównaniu z poprzednim miesiącem obniżająco na wskaźnik cen towarów i usług konsumpcyjnych ogółem wpłynął głównie spadek cen w zakresie transportu – o 0,69 p.proc. (w tym cen paliw do prywatnych środków transportu – o 0,65 p.proc.). Obniżająco oddziaływał również spadek cen w zakresie m.in. rekreacji, sportu i kultury (o 0,17 p.proc.). Podwyższająco zadziałał natomiast m.in. wzrost cen dotyczących mieszkania (o 0,20 p.proc., głównie cen energii elektrycznej, gazu i innych paliw – o 0,19 p.proc.). Wzrosty m.in. cen odzieży i obuwia oraz cen żywności podwyższyły wskaźnik ogółem odpowiednio po 0,10 p.proc.

Wpływ zmian cen grup towarów i usług na wskaźnik cen towarów i usług konsumpcyjnych ogółem w październiku 2026 r.
analogiczny okres roku poprzedniego=100



Wskaźnik cen według COICOP

Ceny większości grup towarów i usług konsumpcyjnych w październiku br. były wyższe niż przed rokiem. Wzrost cen dotyczących transportu pozostał wysoki, ale był wyraźnie mniejszy od notowanego w poprzednim miesiącu (10,4% wobec 17,9%). Wolniejsze niż we wrześniu br. było również tempo wzrostu cen w zakresie:

- napojów alkoholowych i wyrobów tytoniowych (6,6% wobec 6,9%),
- edukacji (4,1% wobec 4,5%),
- rekreacji, sportu i kultury (4,0% wobec 5,5%),
- restauracji i usług zakwaterowania (4,0% wobec 4,1%).

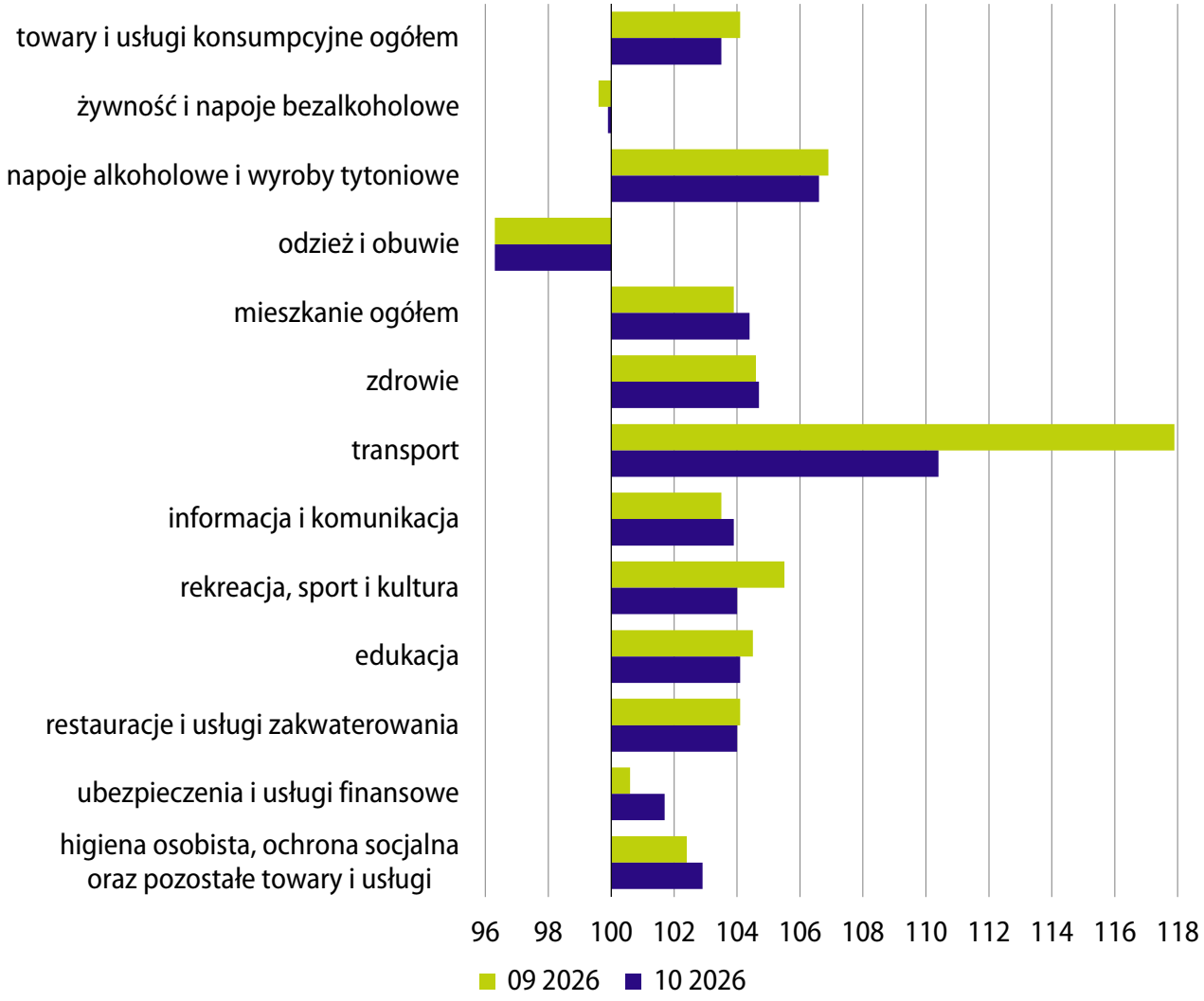
Wyższy niż we wrześniu br. był wzrost cen dotyczących:

- zdrowia (4,7% wobec 4,6%),
- mieszkania (4,4% wobec 3,9%),
- informacji i komunikacji (3,9% wobec 3,5%),
- higieny osobistej, ochrony socjalnej oraz pozostałych towarów i usług (2,9% wobec 2,4%),
- ubezpieczeń i usług finansowych (1,7% wobec 0,6%).

Nadal nieco niższe niż przed rokiem były ceny żywności i napojów bezalkoholowych (spadek wyniósł 0,1% wobec 0,4% miesiąc wcześniej). Utrzymał się spadek cen odzieży i obuwia (3,7%).

W porównaniu z poprzednim miesiącem w największym stopniu spadły ceny związane z transportem – o 6,1% (we wrześniu br. ceny te wzrosły o 4,7%), w tym ceny paliw do prywatnych środków transportu – o 9,8%. Poniżej poziomu sprzed miesiąca kształtowały się także ceny m.in. towarów i usług w zakresie rekreacji, sportu i kultury – o 2,6% oraz ubezpieczeń i usług finansowych – o 0,1%. Droższe niż miesiąc wcześniej były natomiast odzież i obuwie – o 2,9%. Więcej niż we wrześniu br. konsumenci płacili również m.in. za towary i usługi związane z mieszkaniem – o 0,8% (w tym za energię elektryczną, gaz i inne paliwa – o 1,7% więcej) oraz za żywność i napoje bezalkoholowe – o 0,4%.

Wskaźniki cen towarów i usług konsumpcyjnych według COICOP
analogiczny okres roku poprzedniego=100



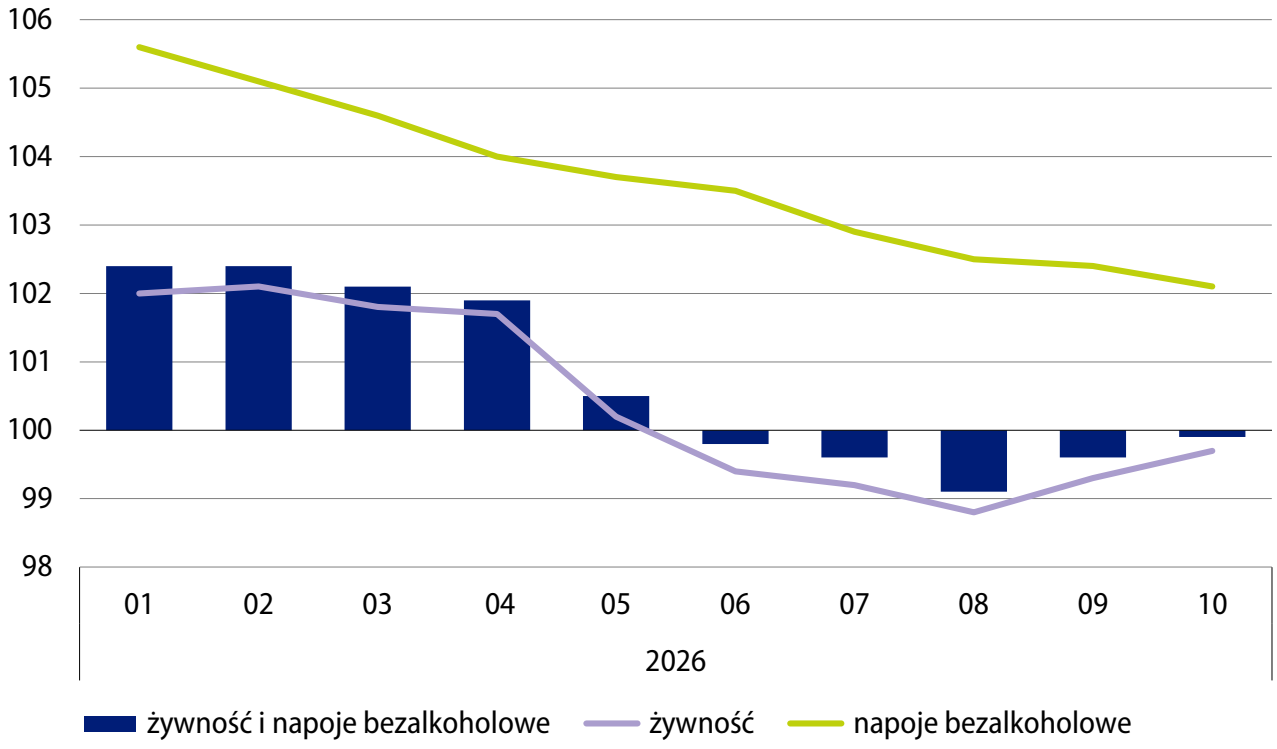
Ceny żywności i napojów bezalkoholowych

Ceny żywności i napojów bezalkoholowych w październiku br. nadal były niższe niż przed rokiem, a ich spadek wyniósł 0,1%. Mniej niż w październiku ub. roku konsumenci płacili za żywność – o 0,3%, więcej natomiast za napoje bezalkoholowe – o 2,1%. Wśród towarów żywnościowych znacznie potaniał cukier trzcinowy lub buraczany – o 17,7% oraz oleje i tłuszcze – przeciętnie o 13,8%, z tego tłuszcze zwierzęce o 19,7% (w tym masło[3] o 20,9%), a tłuszcze roślinne o 4,5%. Tańsze niż w październiku ub. roku były również produkty należące do grupy zboża – przeciętnie o 3,0% (ceny ryżu spadły o 4,7%, a pozostałych zbóż, w tym kasz –

3 Masło i pozostałe tłuszcze i oleje z mleka.

o 0,6%). Potaniała także mąka ze zbóż (o 1,2%) oraz makarony, kluski, kuskus i podobne produkty makaronowe (o 0,4%). Mniej niż przed rokiem płacono również za czekoladę – o 0,6%. Na poziomie podobnym jak w październiku ub. roku kształtowały się ogółem ceny w grupie mleko, pozostałe produkty mleczne i jaja. W ramach tej grupy potaniało m.in. mleko (o 5,8%) oraz sery dojrzewające i topione (o 0,9%), a podrożały jaja (o 3,2%), jogurt i podobne produkty[4] (o 0,9%) oraz śmietana (słodka) i twarogi (po 0,5%). Zmiany cen produktów mięsnych były zróżnicowane: znacznie spadły w skali roku ceny mięsa wieprzowego (o 7,9%) i drobiowego (o 7,0%), a w niewielkim stopniu – ceny wędlin i pozostałych przetworów mięsnych (o 0,1%). Wzrosły natomiast ceny mięsa wołowego i cielęcego (o 6,4%). Więcej niż w październiku ub. roku konsumenci płacili m.in. za ryby i owoce morza (o 6,0%), warzywa[5] (o 1,6%), pieczywo (o 1,4%) oraz za owoce i orzechy (o 0,7%). Spośród napojów droższa niż w październiku ub. roku była m.in. woda (o 5,6%) oraz napoje bezalkoholowe orzeźwiające (o 4,1%).

Wskaźniki cen żywności i napojów bezalkoholowych
analogiczny okres roku poprzedniego=100



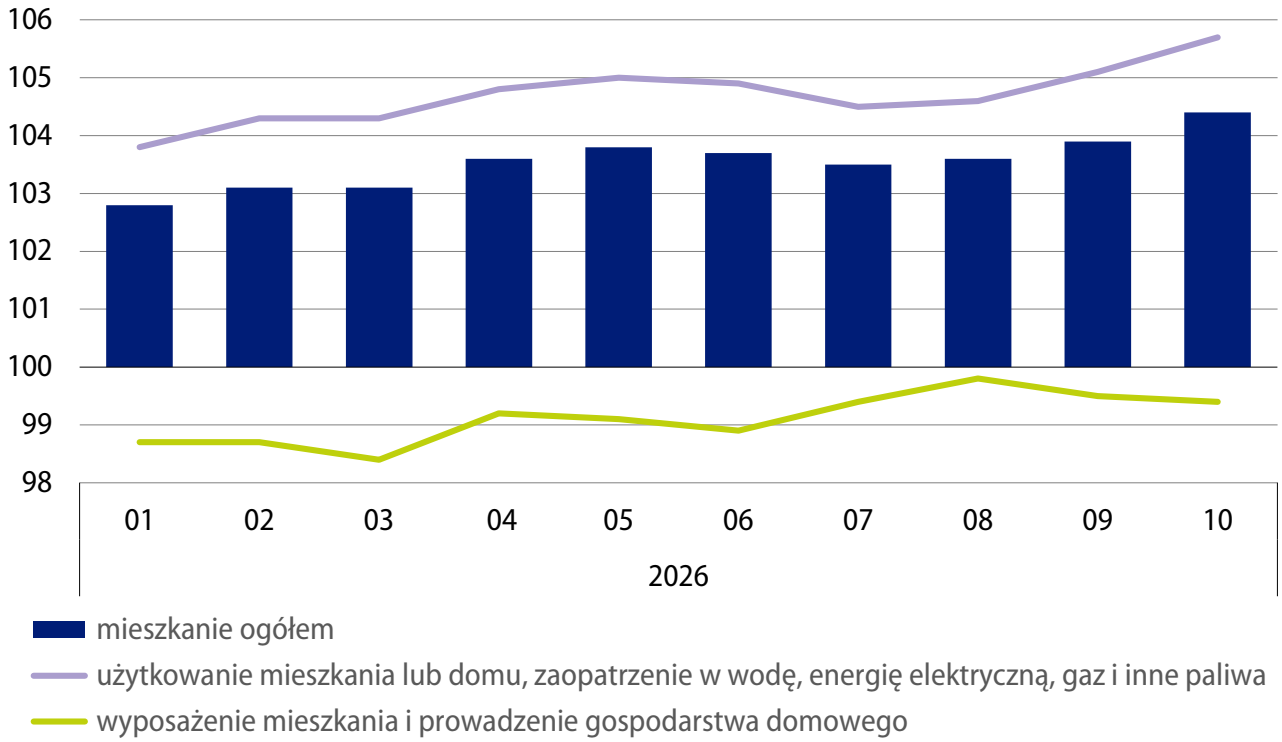
4 Grupowanie jogurty i podobne produkty, obejmuje również śmietanę kwaśną.

5 Warzywa, warzywa bulwiaste, plantany, banany przeznaczone do gotowania i nasiona roślin strączkowych.

Ceny związane z mieszkaniem

Ceny towarów i usług dotyczących mieszkania ogółem w październiku br. były o 4,4% wyższe niż przed rokiem (wobec wzrostu o 3,9% we wrześniu br.). Użytkowanie mieszkania lub domu, zaopatrzenie w wodę, energię elektryczną, gaz i inne paliwa było droższe niż rok wcześniej przeciętnie o 5,7% (w tym energia elektryczna, gaz i inne paliwa podrożały o 6,1%). Opłaty za energię elektryczną oraz za pozostałe rodzaje energii, energię do ogrzewania i chłodzenia[6] były po 4,2% wyższe niż rok wcześniej. Mocno podrożały w skali roku paliwa płynne – o 80,8%, znacznie droższy był opał[7] – o 25,5%. Więcej konsumenci płacili również za wywóz śmieci – o 7,6%, usługi kanalizacyjne – o 6,2% oraz za zaopatrzenie w wodę – o 4,9%. Tańsze niż rok wcześniej były towary i usługi związane z wyposażeniem mieszkania i prowadzeniem gospodarstwa domowego (o 0,6%), w tym sprzęt gospodarstwa domowego (o 3,2%).

Wskaźniki cen związanych z mieszkaniem
analogiczny okres roku poprzedniego=100



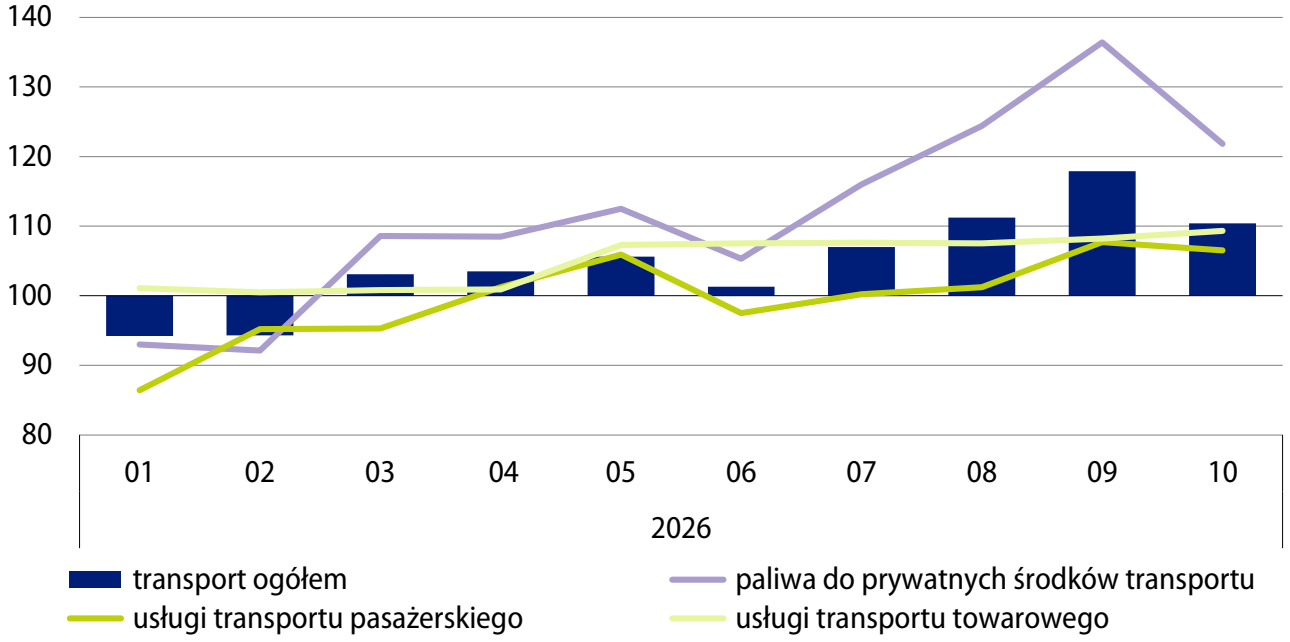
6 Grupowanie pozostałe rodzaje energii, energię do ogrzewania i chłodzenia obejmuje centralne ogrzewanie i ciepłą wodę.

7 Grupowanie opał obejmuje paliwa płynne i stałe, oprócz węgla drzewnego i pozostałych paliw stałych.

Ceny związane z transportem

Tempo wzrostu (w skali roku) cen towarów i usług związanych z transportem spowolniło do 10,4% i kształtowało się głównie po wpływem wzrostu cen paliw do prywatnych środków transportu, który wyniósł 21,8% (wobec 36,4% we wrześniu br.). Olej napędowy podrożał o 31,1%, benzyna – o 16,5%, a pozostałe paliwa[8] do prywatnych środków transportu – o 28,3%. Za usługi transportu towarowego konsumenci płacili przeciętnie o 9,3% więcej niż rok wcześniej. Droższe niż w październiku ub. roku były również usługi transportu pasażerskiego – o 6,5%. Niższe niż w październiku ub. roku były ceny samochodów osobowych (o 7,8%).

Wybrane wskaźniki cen związanych z transportem
analogiczny okres roku poprzedniego=100



8 Grupowanie pozostałe paliwa obejmuje m.in. gaz ciekły.

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 01. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI
TABL. 40. WSKAŹNIKI CEN TOWARÓW I USŁUG KONSUMPCYJNYCH WG COICOP 2018, OD 2026 R.
TABL. 40. WSKAŹNIKI CEN TOWARÓW I USŁUG KONSUMPCYJNYCH WG COICOP 1999, LATA 2010–2025
INFORMACJA SYGNALNA WSKAŹNIKI CEN TOWARÓW I USŁUG KONSUMPCYJNYCH W PAŹDZIERNIKU 2026 R.

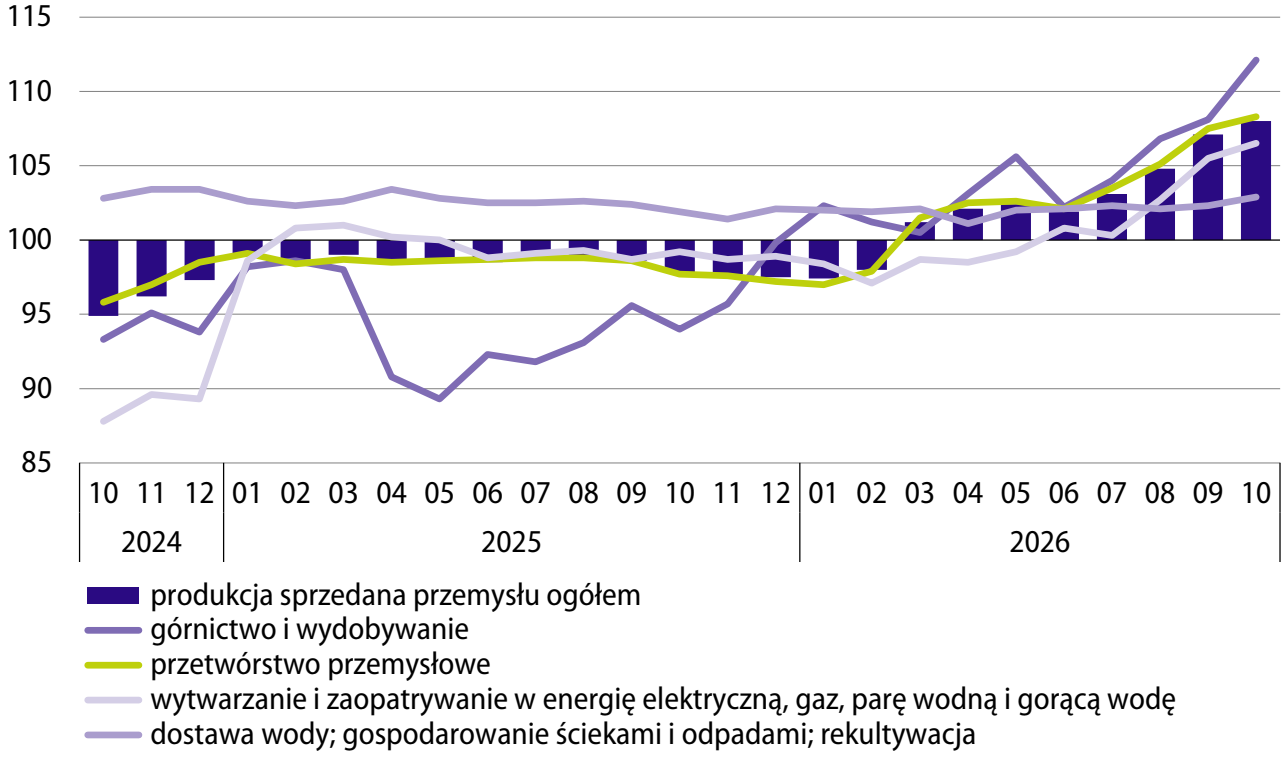
CENY PRODUKCJI[1] SPRZEDANEJ PRZEMYSŁU ORAZ BUDOWLANO-MONTAŻOWEJ

Dane za październik 2026 r. (wstępne)

Ceny produkcji sprzedanej przemysłu

W październiku 2026 r. tempo wzrostu cen produkcji sprzedanej przemysłu w skali roku uległo dalszemu przyspieszeniu – do 8,0% (we wrześniu br. wzrost wyniósł 7,1%, natomiast w październiku ub. roku obserwowano spadek cen o 2,2%). We wszystkich sekcjach przemysłu dynamika cen była większa niż w poprzednich miesiącach. W górnictwie i wydobywaniu wzrost cen w skali roku wyniósł 12,1%, w przetwórstwie przemysłowym – 8,3%, w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – 6,5%, a w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – 2,9%.

Wskaźnik cen produkcji sprzedanej przemysłu
analogiczny okres roku poprzedniego=100



1 Na wskaźniki cen mogły wpływać czynniki wynikające z sytuacji geopolitycznej na Bliskim Wschodzie.

W większości działów przetwórstwa przemysłowego wystąpił wzrost cen w skali roku (inaczej niż rok wcześniej, gdy dominowały spadki). W największym stopniu wzrosły ceny w produkcji koksu i produktów ropy naftowej (o 77,3%). Znacznie wyższe niż w październiku ub. roku były ceny w produkcji metali (o 13,1%) oraz chemikaliów i wyrobów chemicznych (o 10,5%). Poziom sprzed roku przekroczyły również ceny m.in. w produkcji pojazdów samochodowych, przyczep i naczep (o 3,8%), w produkcji komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych, urządzeń elektrycznych oraz w produkcji wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny (po 3,4%). Wzrosły także ceny m.in. w produkcji wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (o 3,1%), wyrobów tytoniowych (o 2,9%) oraz w produkcji skór i wyrobów skórzanych (o 2,7%). Niższe niż przed rokiem były natomiast ceny w produkcji m.in. artykułów spożywczych (o 1,9%), wyrobów farmaceutycznych (o 1,1%), odzieży (o 1,0%) oraz w produkcji wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych (o 0,4%).

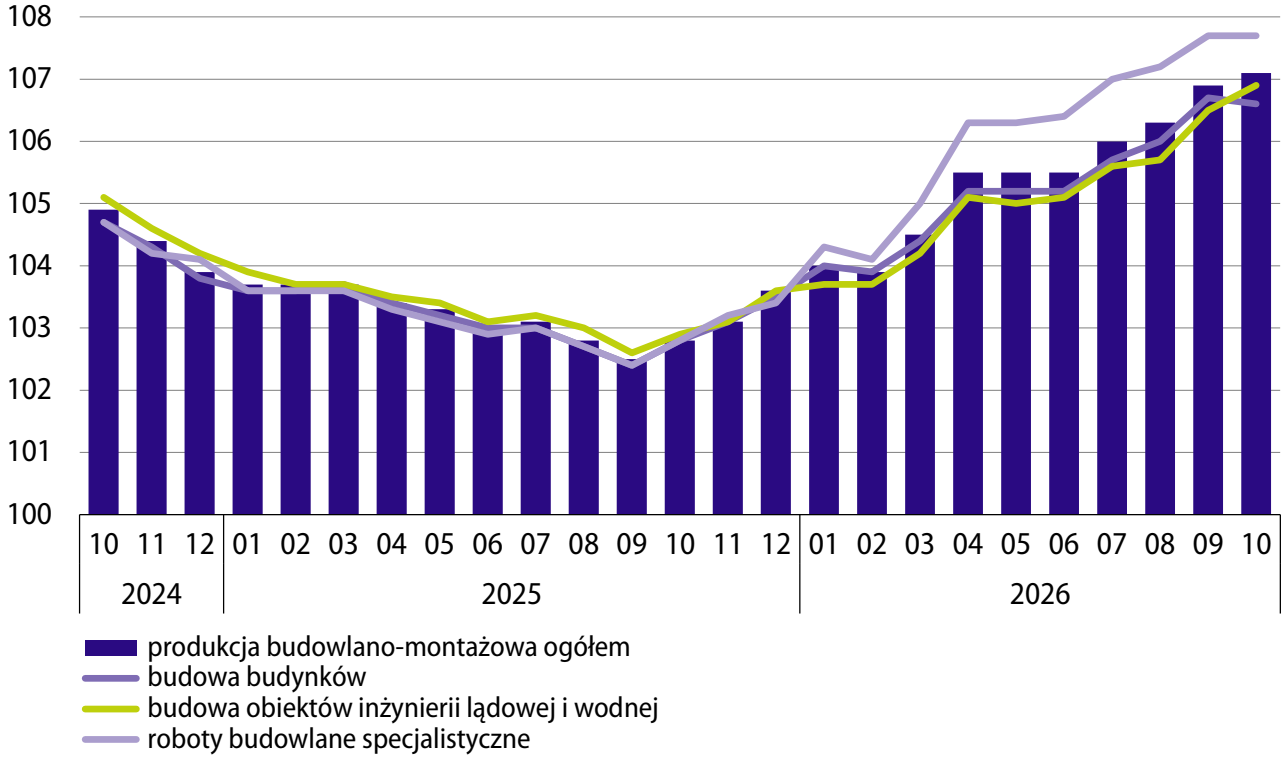
W porównaniu z wrześniem br. ceny produkcji sprzedanej przemysłu wzrosły o 0,6% (wobec wzrostu o 1,7% przed miesiącem).

Ceny produkcji budowlano-montażowej

Ceny produkcji budowlano-montażowej w październiku br. wzrosły w skali roku o 7,1%, tj. w tempie najszybszym od ponad dwóch lat (po wzroście o 6,9% we wrześniu br. oraz o 2,8% w październiku ub. roku). Spośród działów budownictwa nadal najwyższą dynamikę cen obserwowano w zakresie robót budowlanych specjalistycznych, gdzie wzrost wyniósł 7,7% i był podobny do obserwowanego miesiąc wcześniej. Przyspieszeniu uległo natomiast tempo wzrostu cen w budowie obiektów inżynierii lądowej i wodnej – do 6,9% oraz budowie budynków – do 6,6%.

W porównaniu z poprzednim miesiącem ceny produkcji budowlano-montażowej w październiku br. wzrosły o 1,0% (wobec 0,6% we wrześniu br.).

Wskaźniki cen produkcji budowlano-montażowej
analogiczny okres roku poprzedniego=100



Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 01. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI
TABL. 33. WSKAŹNIKI CEN PRODUKCJI SPRZEDANEJ PRZEMYSŁU
TABL. 35. WSKAŹNIKI CEN NAKŁADÓW INWESTYCYJNYCH I PRODUKCJI BUDOWLANO-MONTAŻOWEJ

ROLNICTWO

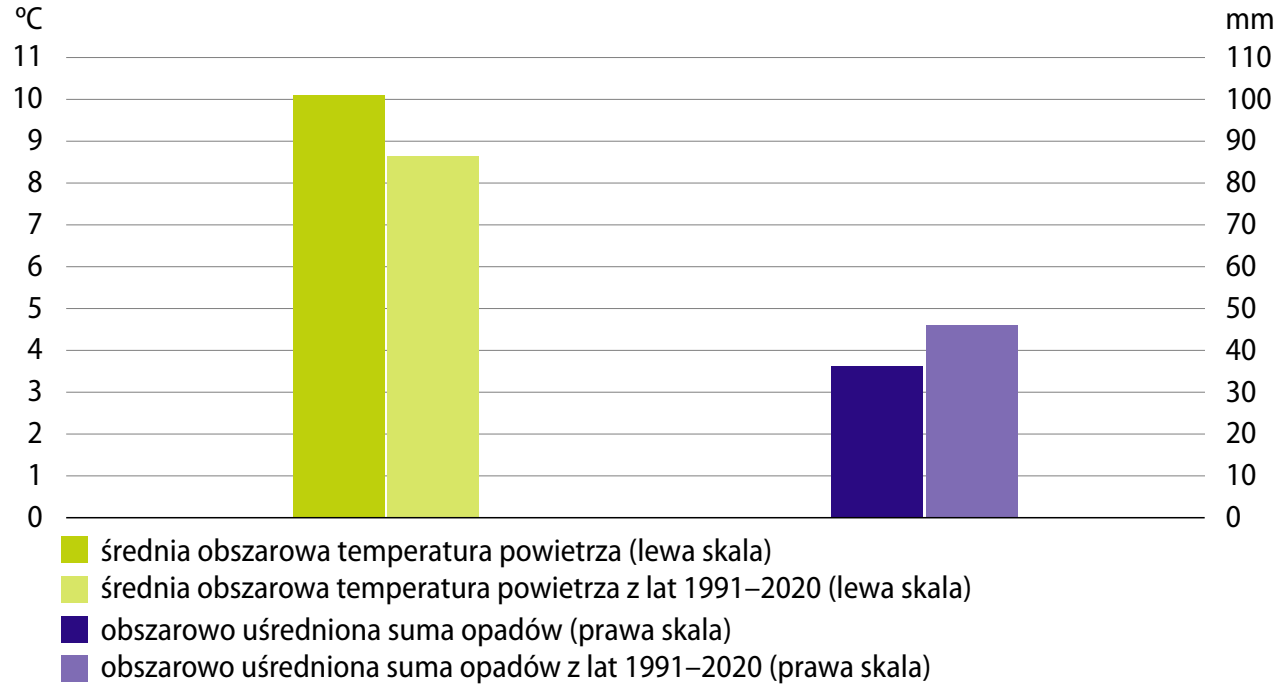
Dane za październik 2026 r. (wstępne)

Warunki meteorologiczne

Średnia obszarowa temperatura powietrza w październiku br. wyniosła 10,1 °C i była o 1,4 °C wyższa od średniej normy z lat 1991–2020. Obszarowo uśredniona suma opadów ukształtowała się na poziomie 37,1 mm, tj. o 20,4% niższym od normy z wielolecia.

Ciepła i słoneczna pogoda w październiku br., z okresowymi opadami deszczu, stwarzała dobre warunki dla wykonywania prac polowych. Do końca drugiej dekady miesiąca zakończono rozpoczęte we wrześniu siewy żyta, pszenżyta i pszenicy ozimej. Wcześniej wysiane oziminy zaczęły się krzewić pod koniec października. Stan wschodów upraw ozimych w październiku br. oceniono jako dobry (na 3,9 – 4,0 stopnia kwalifikacyjnego[1] wobec 3,8–4,0 stopnia przed rokiem).

Warunki meteorologiczne w październiku 2026 r.



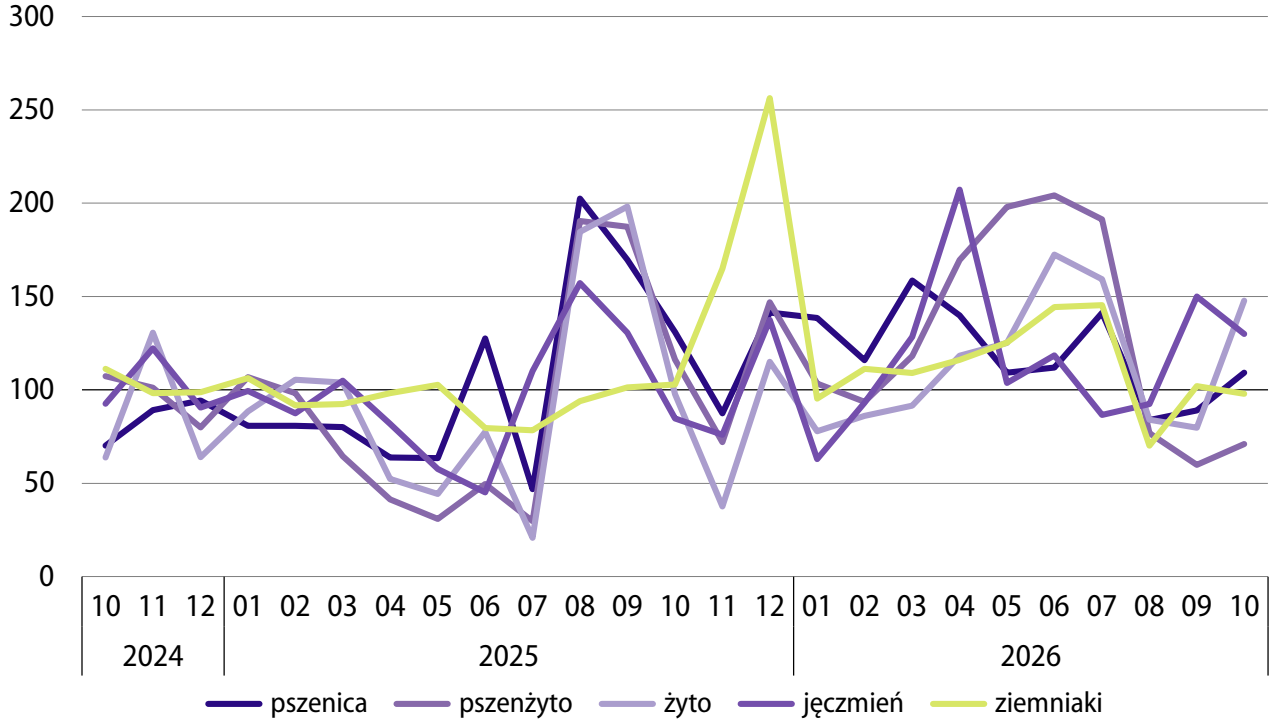
1 Stopień 5 oznacza bardzo dobry stan wschodów, 4 – dobry, 3 – dostateczny, 2 – słaby, 1 – zły, klęskowy.

Skup produktów rolnych[2]

Skup zbóż podstawowych[3] w październiku br. był o 16,4% mniejszy niż przed miesiącem. Spadła podaż wszystkich podstawowych gatunków zbóż: jęczmienia o 33,5%, pszenżyta o 33,4%, żyta o 14,2% i pszenicy o 11,4%. W porównaniu z październikiem ub. roku do skupu dostarczono o 8,0% więcej ziarna, w wyniku zwiększonej podaży: pszenicy o 9,3%, jęczmienia o 29,9% i żyta o 47,8%. Z kolei pszenżyta dostarczono do skupu mniej o 29,0%.

W październiku br. dostawy ziemniaków do skupu były większe niż przed miesiącem (o 11,2%), ale mniejsze niż przed rokiem (o 2,0%).

Skup wybranych produktów pochodzenia roślinnego
analogiczny okres roku poprzedniego=100



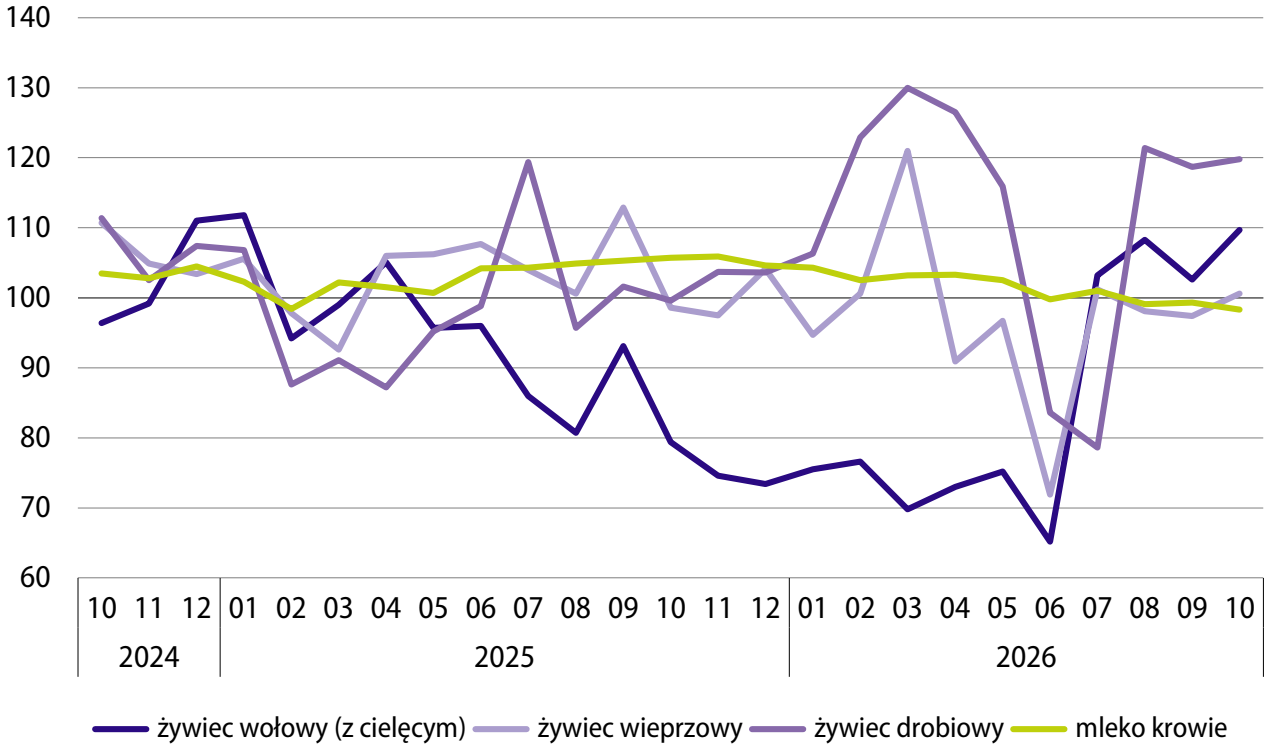
2 W okresie od lipca do października br. bez skupu realizowanego przez osoby fizyczne.

3 Z mieszankami zbożowymi, bez ziarna siewnego.

Skup żywca rzeźnego ogółem[4] (w wadze poubojowej ciepłej) w październiku br. był o 10,0% większy niż we wrześniu br., na co wpłynęło zwiększenie podaży wszystkich jego podstawowych gatunków: drobiowego o 10,9%, wieprzowego o 8,6% oraz wołowego – o 6,2%. W ujęciu rocznym skup żywca rzeźnego zwiększył się o 13,1%. Producenci dostarczyli do skupu więcej żywca drobiowego (o 19,8%), wołowego (o 9,7%) oraz wieprzowego (o 0,6%).

W październiku br. podaż mleka w skupie była większa niż przed miesiącem (o 0,9%), ale mniejsza niż przed rokiem (o 1,7%).

Skup wybranych produktów pochodzenia zwierzęcego
analogiczny okres roku poprzedniego=100



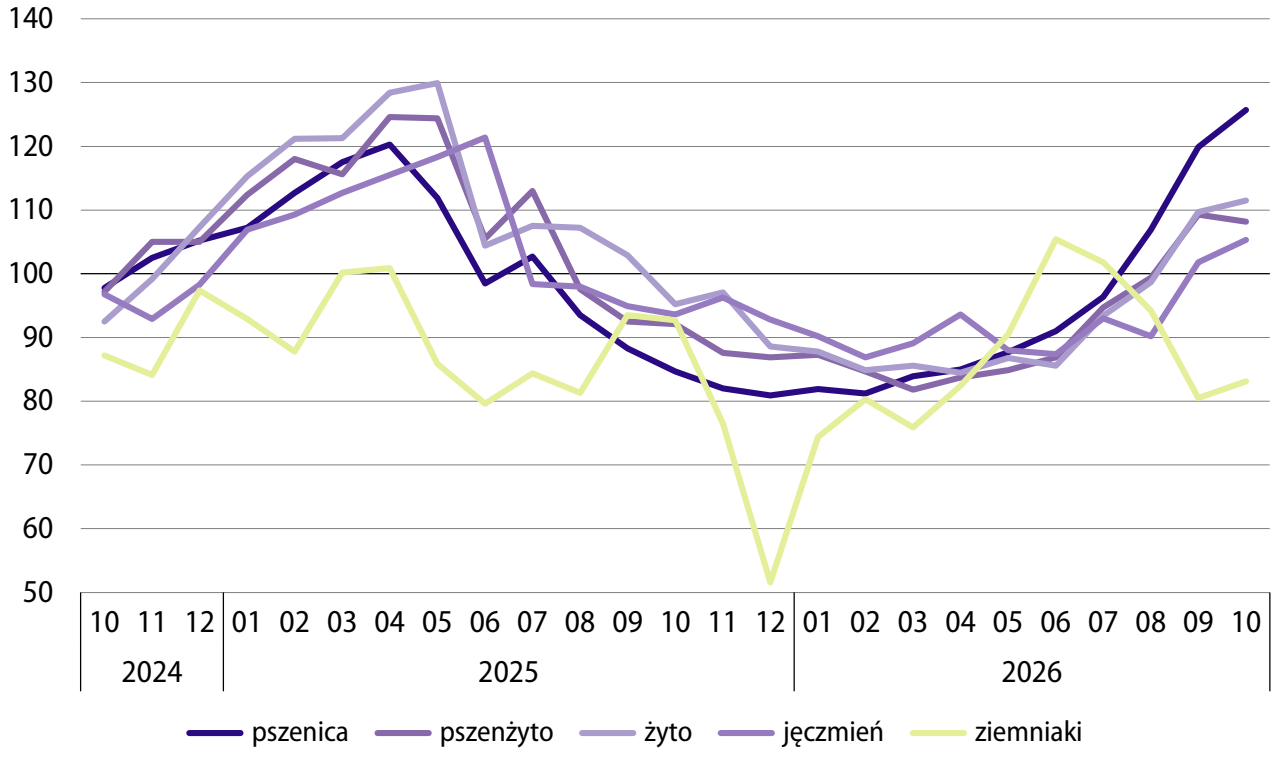
4 Skup żywca rzeźnego ogółem obejmuje bydło, cielęta, trzodę chlewną, owce, konie i drób; w przeliczeniu na mięso (łącznie z tłuszczami) w wadze poubojowej ciepłej.

Ceny produktów rolnych

Przeciętne ceny podstawowych gatunków zbóż[5] w październiku br. wzrosły w porównaniu z poprzednim miesiącem, zarówno w skupie, jak i na targowiskach. Najwyższy był wzrost cen pszenicy. W porównaniu z wrześniem br. ceny skupu tego zboża wzrosły o 4,2%. Za pozostałe zboża w skupie płacono również więcej niż przed miesiącem: za jęczmień o 3,0%, żyto i pszenżyto – po 2,0%. W skali roku wzrost cen skupu pszenicy wyniósł 25,7%, żyta – 11,5%, pszenżyta – 8,2%, a jęczmienia – 5,3%. W obrocie targowiskowym ceny zbóż kształtowały się powyżej poziomu sprzed miesiąca (w granicach 3,9–1,5%) i roku (w granicach 5,6–1,2%).

Przeciętne ceny ziemniaków[6] w październiku br. zmieniły się nieznacznie w porównaniu z poprzednim miesiącem – w skupie były o 0,3% wyższe, a na targowiskach o 0,1% niższe. W porównaniu z październikiem ub. roku za ziemniaki w skupie płacono o 16,9% mniej, natomiast w obrocie targowiskowym o 5,0% więcej.

Przeciętne ceny skupu wybranych produktów pochodzenia roślinnego
analogiczny okres roku poprzedniego=100



5 Ceny podstawowych gatunków zbóż w skupie bez ziarna siewnego.

6 Ceny ziemniaków na targowiskach dotyczą odmiany jadalne późne.

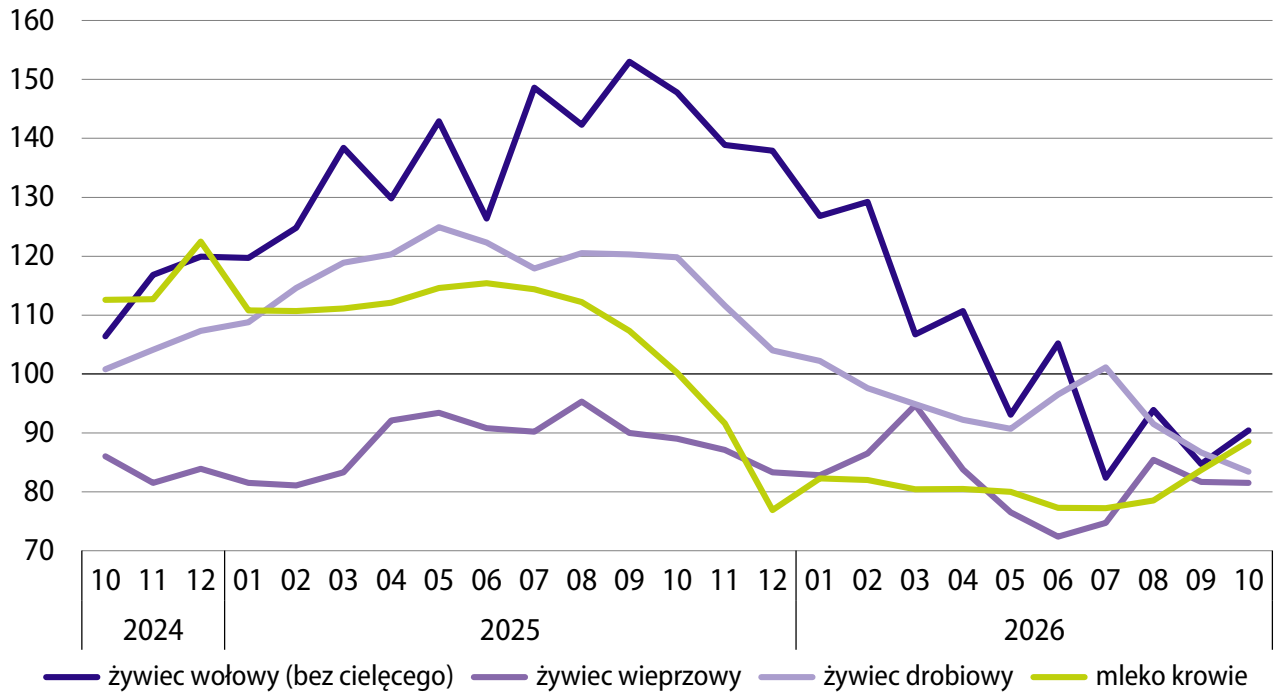
Przeciętna cena skupu żywca wieprzowego w październiku br. spadła o 5,8% w porównaniu z poprzednim miesiącem i o 18,5%. w skali roku. Relacja cen skupu żywca wieprzowego do cen żyta na targowiskach w październiku br. pogorszyła się do 5,9 (z 6,5 we wrześniu br. oraz 7,4 w październiku ub. roku).

Za drób rzeźny w skupie w październiku br. płacono mniej niż przed miesiącem (o 4,3%) oraz niż przed rokiem (o 16,6%).

Przeciętne ceny skupu żywca wołowego i młodego bydła rzeźnego w październiku br. wzrosły w porównaniu z wrześniem br. (odpowiednio o 6,1% i o 6,7%), natomiast obniżyły się w skali roku (ceny żywca wołowego o 9,6%, a młodego bydła o 9,0%). Na targowiskach za kilogram żywca wołowego[7] płacono nieznacznie więcej niż w poprzednim miesiącu (o 0,7%) oraz o 3,6% więcej niż w październiku ub. roku.

Cena skupu mleka w październiku br. była wyższa niż w przed miesiącem (o 4,4%), ale niższa niż rok wcześniej (o 11,5%).

Przeciętne ceny skupu żywca rzeźnego i mleka
analogiczny okres roku poprzedniego=100



7 Na targowiskach średnia ważona cena bydła rzeźnego została obliczona przy przyjęciu struktury ilości skupu młodego bydła i krów rzeźnych.

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 01. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI
TABL. 37. PRZECIĘTNE CENY SKUPU WAŻNIEJSZYCH PRODUKTÓW ROLNYCH
TABL. 38. PRZECIĘTNE CENY UZYSKIWANE PRZEZ ROLNIKÓW NA TARGOWISKACH
TABL. 39. RELACJE CEN W ROLNICTWIE
TABL. 45. SKUP WAŻNIEJSZYCH PRODUKTÓW ROLNYCH

PRZEMYSŁ[1]

Dane za październik 2026 r. (wstępne)

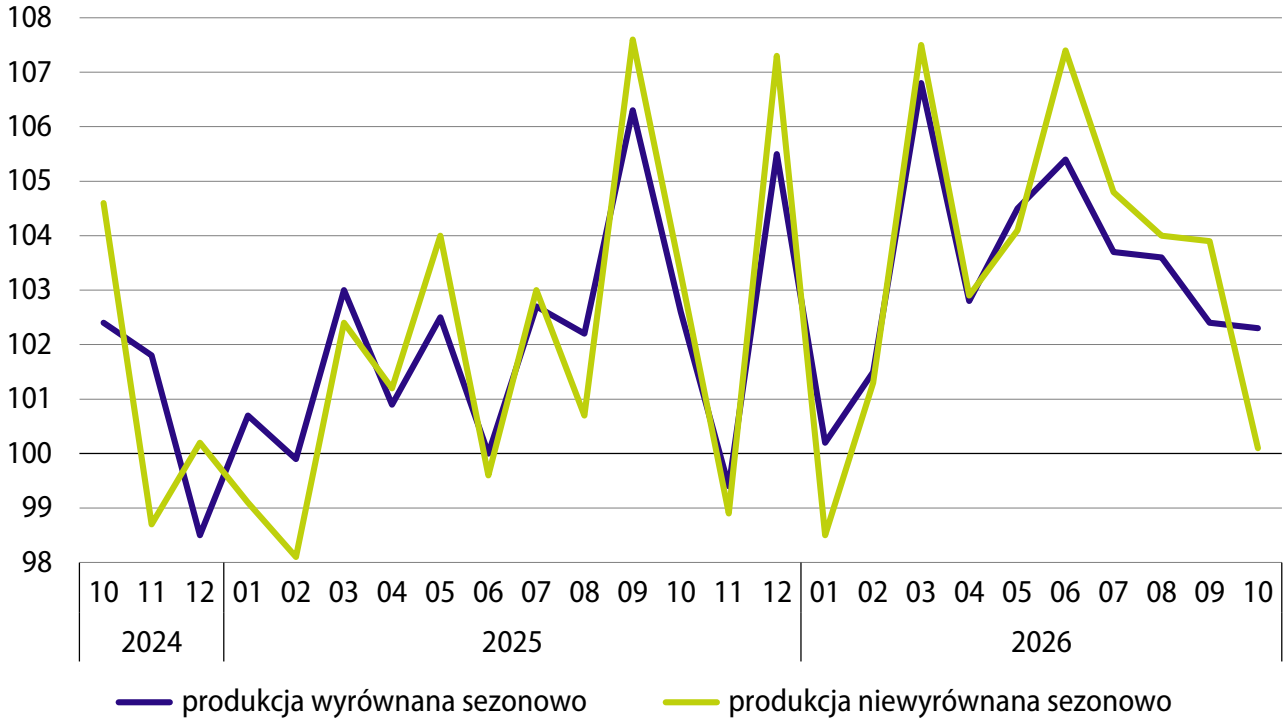
Produkcja sprzedana przemysłu

Produkcja sprzedana przemysłu w październiku 2026 r. była o 0,1% większa niż przed rokiem (wobec wzrostu odpowiednio o 3,9% we wrześniu br. oraz o 3,3% w październiku ub. roku).

Po wyeliminowaniu wpływu czynników o charakterze sezonowym produkcja sprzedana w październiku br. była o 1,9% niższa niż w poprzednim miesiącu, natomiast w stosunku do października ub. roku wzrosła o 2,3%.

W okresie styczeń–październik br. produkcja sprzedana przemysłu była o 3,1% wyższa niż w analogicznym okresie ub. roku (kiedy notowano jej wzrost w skali roku o 2,8%).

Produkcja sprzedana przemysłu
ceny stałe, analogiczny okres roku poprzedniego=100



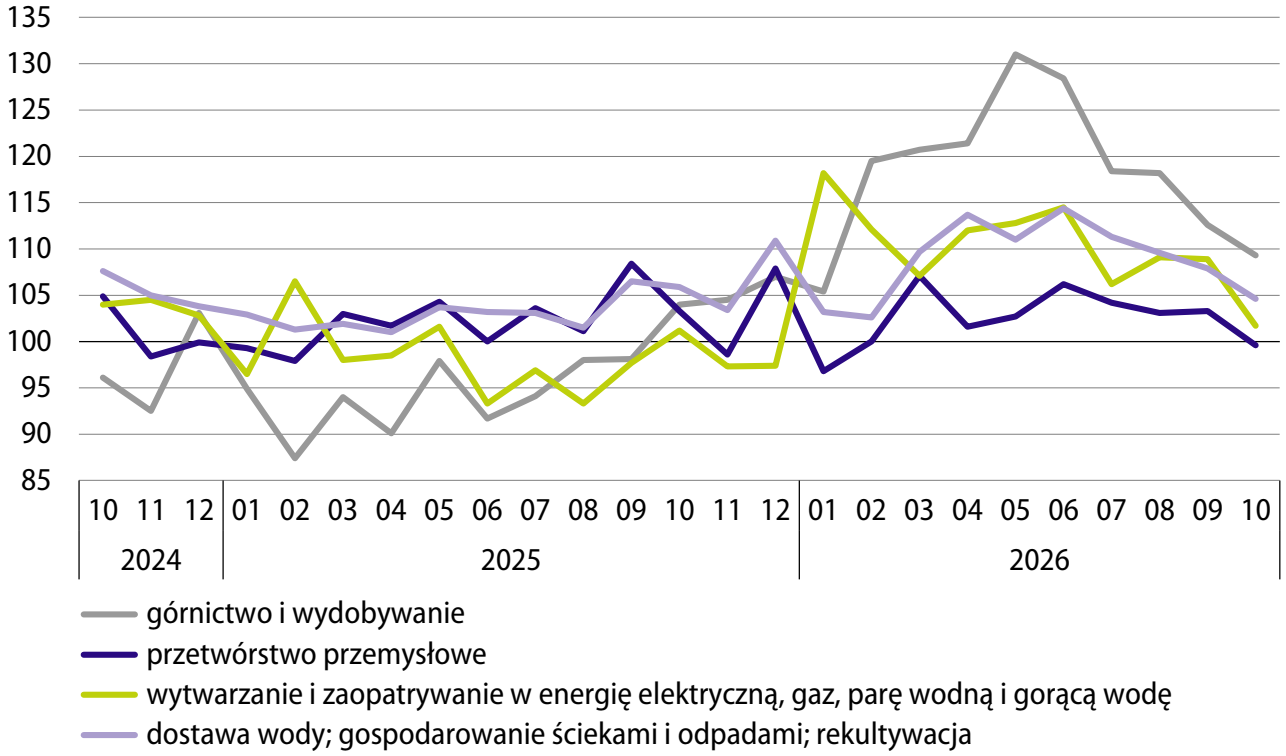
1 Jeśli nie zaznaczono inaczej, prezentowane dane odnoszą się do produkcji realizowanej w przedsiębiorstwach o liczbie pracujących powyżej 9 osób.

Produkcja sprzedana przemysłu według sekcji

W październiku br. produkcja sprzedana wzrosła w skali roku w górnictwie i wydobywaniu – o 9,3%, dostawie wody, gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 4,6% oraz w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 1,7%. Spadek odnotowano natomiast w przetwórstwie przemysłowym (głównej sekcji przemysłu) – o 0,4%.

W okresie styczeń–październik br. produkcja sprzedana zwiększyła się w stosunku do analogicznego okresu ub. roku we wszystkich sekcjach zaliczanych do przemysłu: w górnictwie i wydobywaniu – o 16,7%, w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 10,0%, w dostawie wody, gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 7,3%, a w przetwórstwie przemysłowym – o 2,2%.

Produkcja sprzedana przemysłu według sekcji
ceny stałe, analogiczny okres roku poprzedniego=100

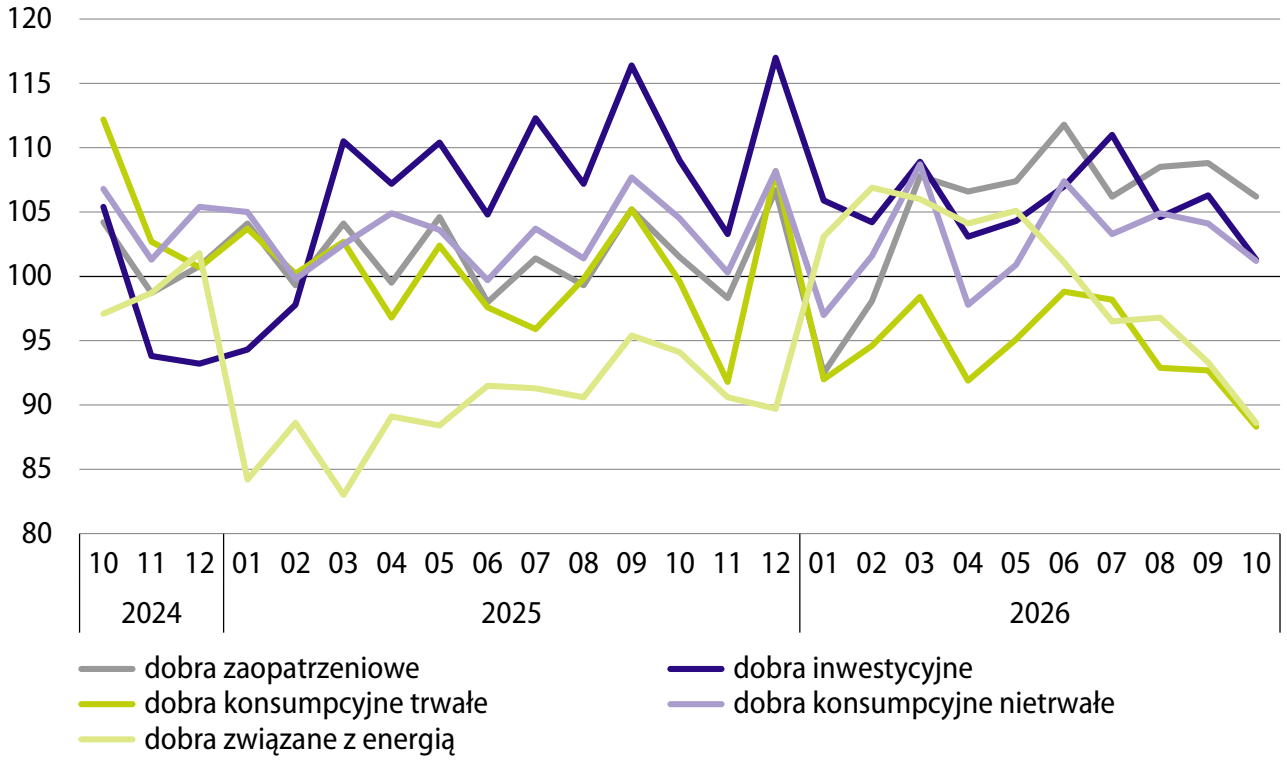


Produkcja sprzedana według głównych grupowań przemysłowych

Wśród głównych grupowań przemysłowych w październiku br. produkcja sprzedana zwiększyła się w trzech z pięciu głównych grupowań przemysłowych, tj. w produkcji dóbr zaopatrzeniowych (o 6,2%), inwestycyjnych (o 1,3%) oraz konsumpcyjnych nietrwałych (o 1,2%). Niższa niż przed rokiem była natomiast sprzedaż w produkcji dóbr konsumpcyjnych trwałych (o 11,7%) oraz dóbr związanych z energią (o 11,4%).

Podobne tendencje obserwowano w okresie styczeń–październik br. Zwiększyła się w skali roku sprzedaż w produkcji dóbr zaopatrzeniowych (o 6,4%), inwestycyjnych (o 5,2%), a także konsumpcyjnych nietrwałych (o 2,5%). Spadek odnotowano natomiast w produkcji dóbr konsumpcyjnych trwałych (o 6,0%) oraz dóbr związanych z energią (o 2,1%).

Produkcja sprzedana według głównych grupowań przemysłowych (MIG-s)
ceny stałe, analogiczny okres roku poprzedniego=100



Produkcja sprzedana w wybranych działach przemysłu

Spośród 34 działów zaliczanych do przemysłu, w 20 produkcja sprzedana w październiku br. była wyższa niż przed rokiem. Wzrost notowano m.in. w przedsiębiorstwach specjalizujących się w produkcji:

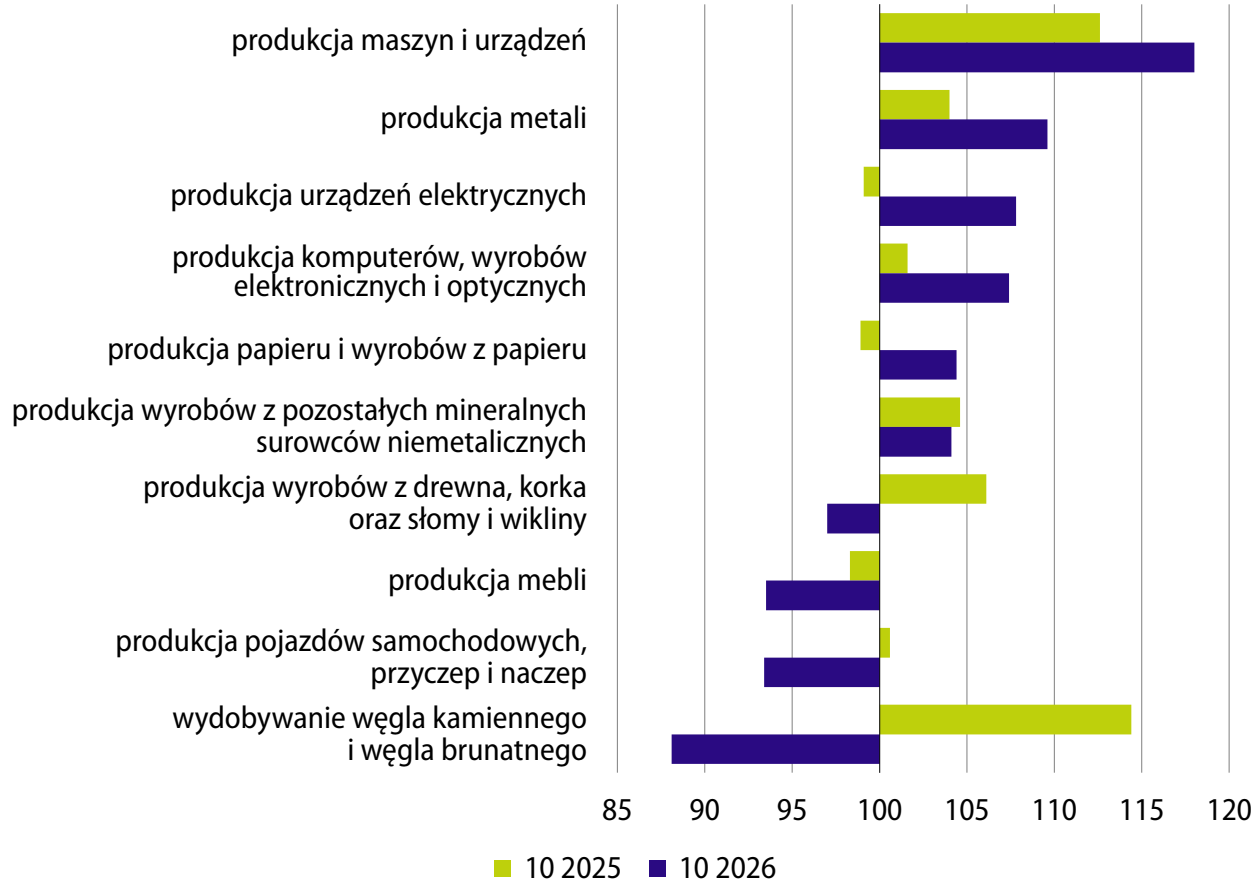
- maszyn i urządzeń – o 18,0%,
- metali – o 9,6%,
- urządzeń elektrycznych – o 7,8%,
- komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych – o 7,4%,
- papieru i wyrobów z papieru – o 4,4%,
- wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych – o 4,1%.

W 14 działach przemysłu produkcja sprzedana była niższa niż w październiku ub. roku, w tym m.in. w:

- wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego – o 11,9%,
- produkcji pojazdów samochodowych, przyczep i naczep – o 6,6%,
- produkcji mebli – o 6,5%,
- produkcji wyrobów z drewna, korka oraz słomy i wikliny – o 3,0%.

Niewielki spadek odnotowano także w dziale o największym udziale w produkcji sprzedanej przemysłu (16,8%), tj. w produkcji artykułów spożywczych – o 0,1%.

Produkcja sprzedana w wybranych działach przemysłu
ceny stałe, analogiczny okres roku poprzedniego=100



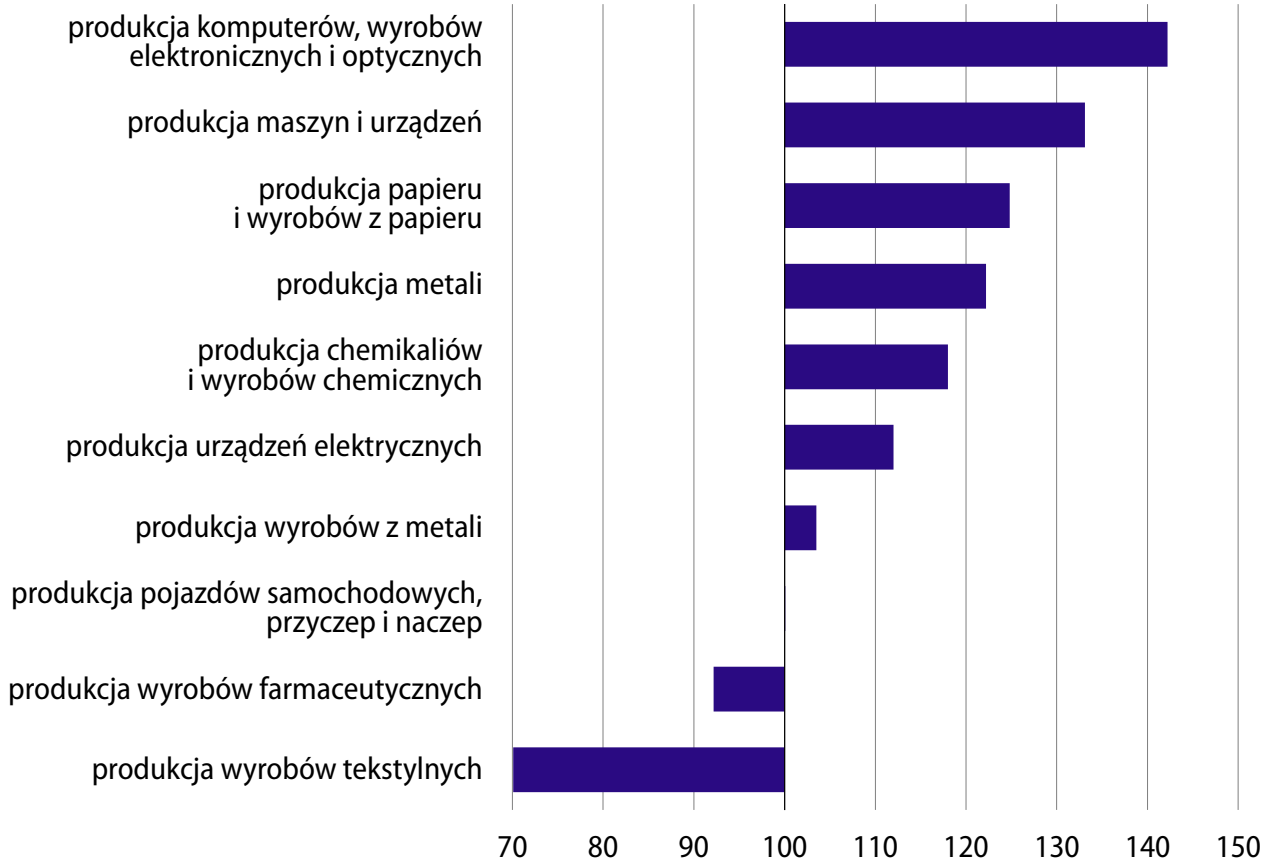
Nowe zamówienia[2]

Wartość nowych zamówień otrzymanych przez badane przedsiębiorstwa przetwórstwa przemysłowego w październiku br. była o 14,1% wyższa niż przed rokiem (w tym wzrost dla zamówień na eksport wyniósł 13,0%). Wzrosła wartość nowych zamówień w większości badanych działów przetwórstwa przemysłowego, w tym znacznie – w podmiotach specjalizujących się w produkcji m.in. komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych, maszyn i urządzeń, papieru i wyrobów z papieru oraz metali. Więcej nowych zamówień napłynęło także m.in. do producentów chemikaliów i wyrobów chemicznych oraz urządzeń elektrycznych. Spadek wartości nowych zamówień w skali roku odnotowano natomiast m.in. w produkcji wyrobów tekstylnych oraz farmaceutycznych.

2 W cenach bieżących; dane dotyczą wybranych działów przetwórstwa przemysłowego (podmioty o liczbie pracujących 50 osób i więcej oraz ok. 10% próba podmiotów o liczbie pracujących od 10 do 49 osób).

Nowe zamówienia w wybranych działach przetwórstwa przemysłowego w październiku 2026 r.

ceny bieżące, analogiczny miesiąc roku poprzedniego=100



Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 01. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI
TABL. 46. PRODUKCJA SPRZEDANA PRZEMYSŁU
TABL. 47. INDEKS PRODUKCJI SPRZEDANEJ PRZEMYSŁU
TABL. 48. PRODUKCJA SPRZEDANA PRZEMYSŁU WEDŁUG GŁÓWNYCH GRUPOWAŃ PRZEMYSŁOWYCH
TABL. 49. PRODUKCJA WAŻNIEJSZYCH WYROBÓW

BUDOWNICTWO[1]

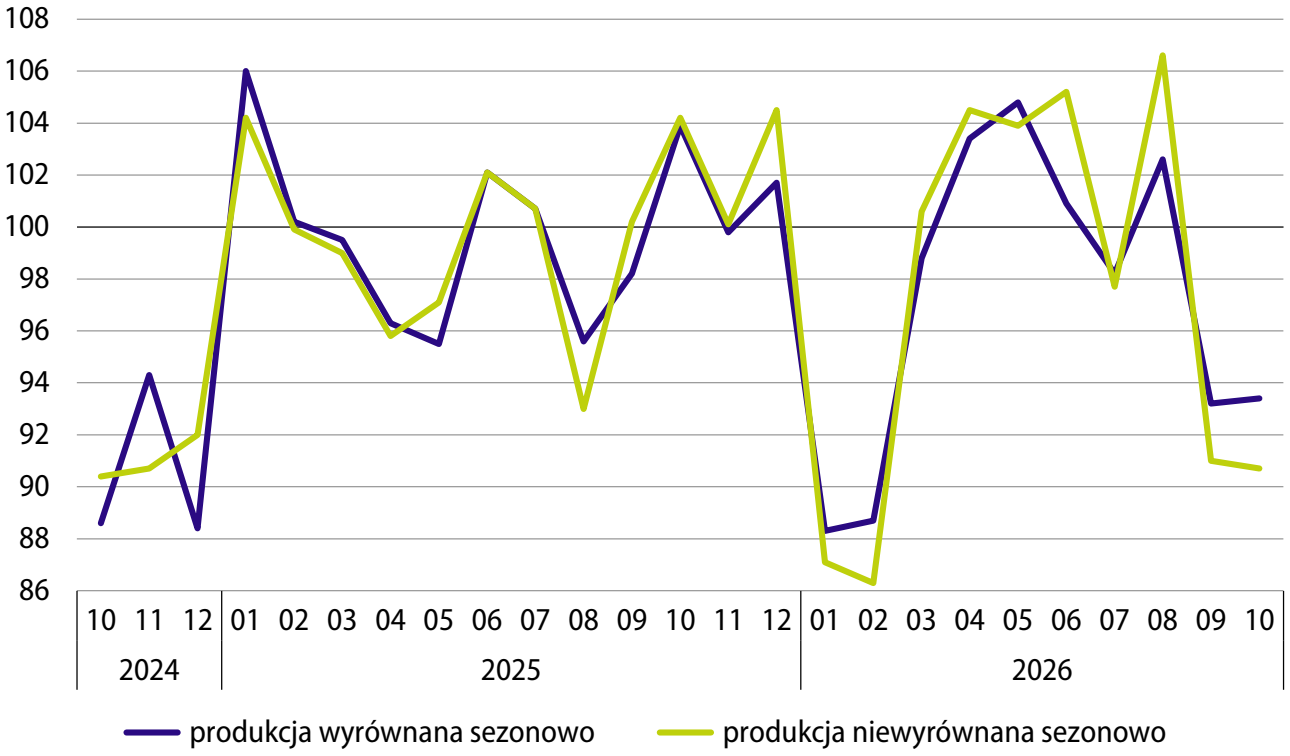
Dane za październik 2026 r. (wstępne)

Produkcja budowlano-montażowa

W październiku 2026 r. produkcja budowlano-montażowa (w cenach stałych) była o 9,3% mniejsza niż w analogicznym miesiącu ub. roku (wobec odpowiednio spadku o 9,0% we wrześniu br. oraz wzrostu o 4,2% w październiku ub. roku).

Po wyeliminowaniu wpływu czynników o charakterze sezonowym produkcja budowlano-montażowa w październiku br. była o 2,3% większa niż we wrześniu br., a jej spadek w stosunku do października ub. roku wyniósł 6,6%.

Produkcja budowlano-montażowa
ceny stałe, analogiczny okres roku poprzedniego=100



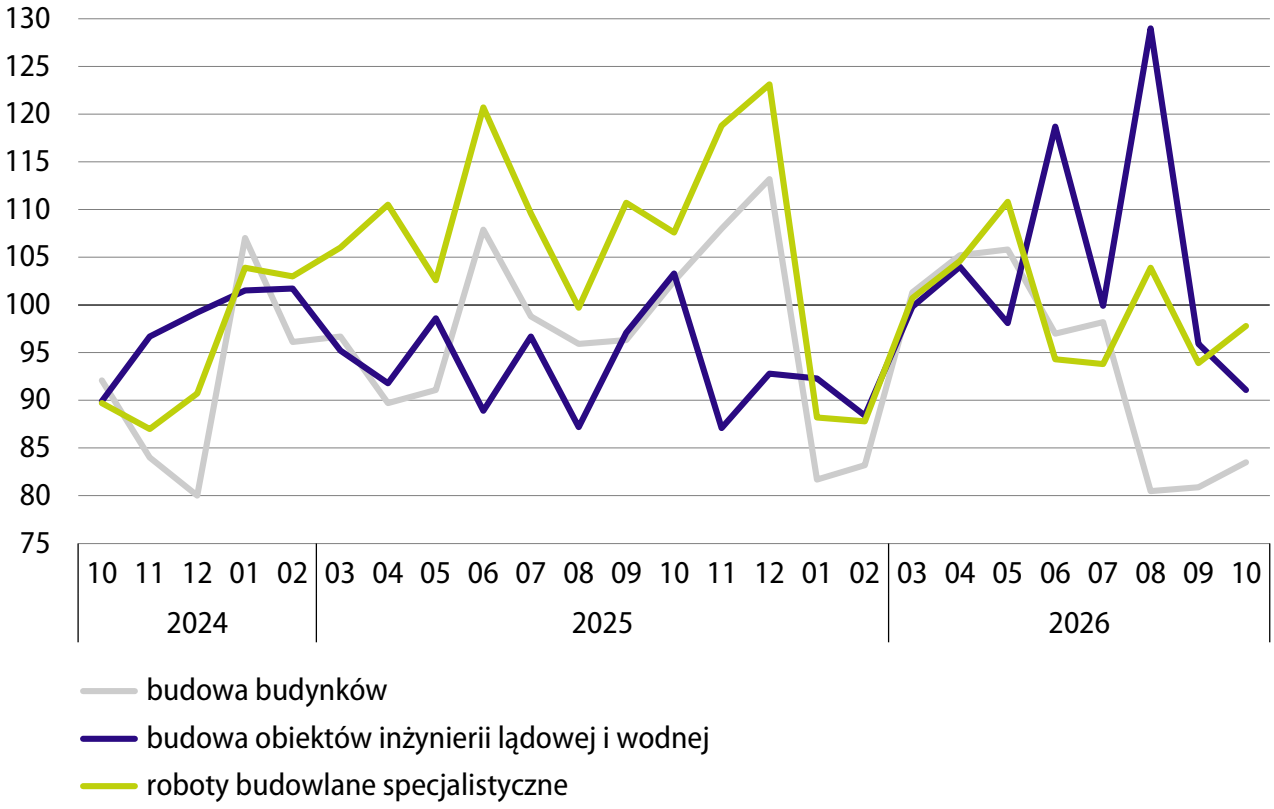
1 Jeśli nie zaznaczono inaczej, prezentowane dane odnoszą się do produkcji budowlano-montażowej zrealizowanej na terenie kraju, systemem zleceniowym, siłami własnymi, przez przedsiębiorstwa budowlane o liczbie pracujących powyżej 9 osób.

Produkcja budowlano-montażowa (w cenach stałych) zrealizowana w okresie styczeń–październik br. była o 4,1% mniejsza niż w analogicznym okresie ub. roku (wobec odpowiednio spadku o 4,7% w okresie trzech kwartałów br. oraz wzrostu o 0,6% w okresie styczeń–październik ub. roku).

Produkcja budowlano-montażowa w działach budownictwa

W październiku br. produkcja budowlano-montażowa obniżyła się w skali roku we wszystkich działach budownictwa (wobec wzrostu we wszystkich działach rok wcześniej). Najgłębszy jej spadek odnotowano w przedsiębiorstwach specjalizujących się w budowie budynków – o 16,5%. W podmiotach o podstawowej działalności z zakresu budowy obiektów inżynierii lądowej i wodnej produkcja była mniejsza niż w październiku ub. roku o 8,9%, a w jednostkach realizujących głównie roboty budowlane specjalistyczne – o 2,2%.

Produkcja budowlano-montażowa według rodzaju działalności przedsiębiorstw (działy PKD)
ceny stałe, analogiczny okres roku poprzedniego=100



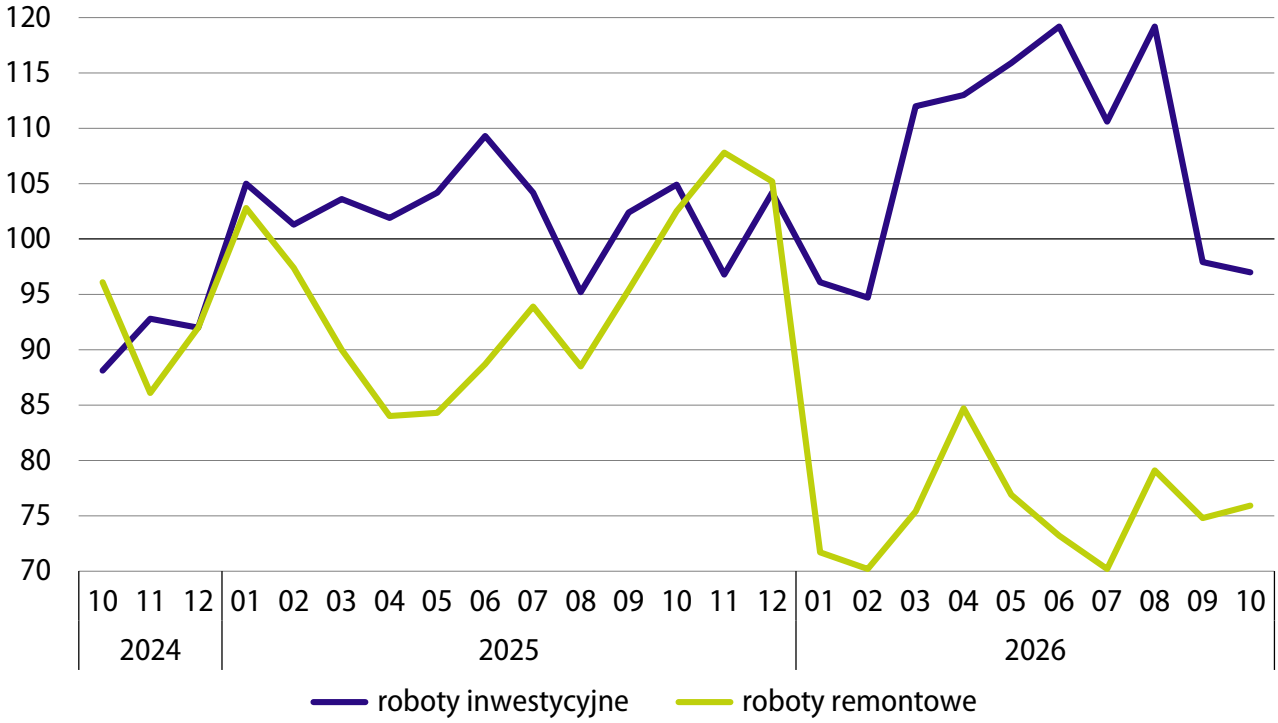
W okresie styczeń–październik br. produkcja budowlano-montażowa również we wszystkich działach budownictwa była mniejsza niż w analogicznym okresie ub. roku. W podmiotach głównie wznoszących budynki obniżyła się o 8,6%, w przedsiębiorstwach realizujących głównie roboty budowlane specjalistyczne – o 2,5% (przy czym rok wcześniej tylko w tym dziale notowano wzrost – o 9,4%), a w jednostkach specjalizujących się w budowie obiektów inżynierii lądowej i wodnej – o 1,8%.

Produkcja budowlano-montażowa według ekonomicznego charakteru robót

W październiku br., tak jak w poprzednich miesiącach, obserwowano głęboki spadek w skali roku sprzedaży robót budowlanych remontowych[2] (wyniósł 24,1%). W drugim z kolei miesiącu obniżyła się sprzedaż robót inwestycyjnych (o 3,0%). W okresie styczeń–październik br. wartość sprzedaży robót o charakterze remontowym była o 21,2% mniejsza niż w analogicznym okresie ub. roku, a tych o charakterze inwestycyjnym – odpowiednio o 3,2% większa. Przełożyło się to na wzrost udziału robót inwestycyjnych w produkcji budowlano-montażowej ogółem do 75,6% (z 70,3% w okresie styczeń–październik ub. roku).

2 Roboty remontowe – łącznie z tzw. robotami pozostałymi (obejmującymi prace związane z konserwacją obiektów budowlanych i ich otoczenia, rozbiórkowo-porządkowe oraz dotyczące obiektów tymczasowych na terenie budowy).

Produkcja budowlano-montażowa według charakteru ekonomicznego robót
ceny stałe, analogiczny okres roku poprzedniego=100



Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 01. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 50. SPRZEDAŻ PRODUKCJI BUDOWLANO-MONTAŻOWEJ

TABL. 51. SPRZEDAŻ PRODUKCJI BUDOWLANO-MONTAŻOWEJ WEDŁUG RODZAJÓW OBIEKTÓW BUDOWLANYCH

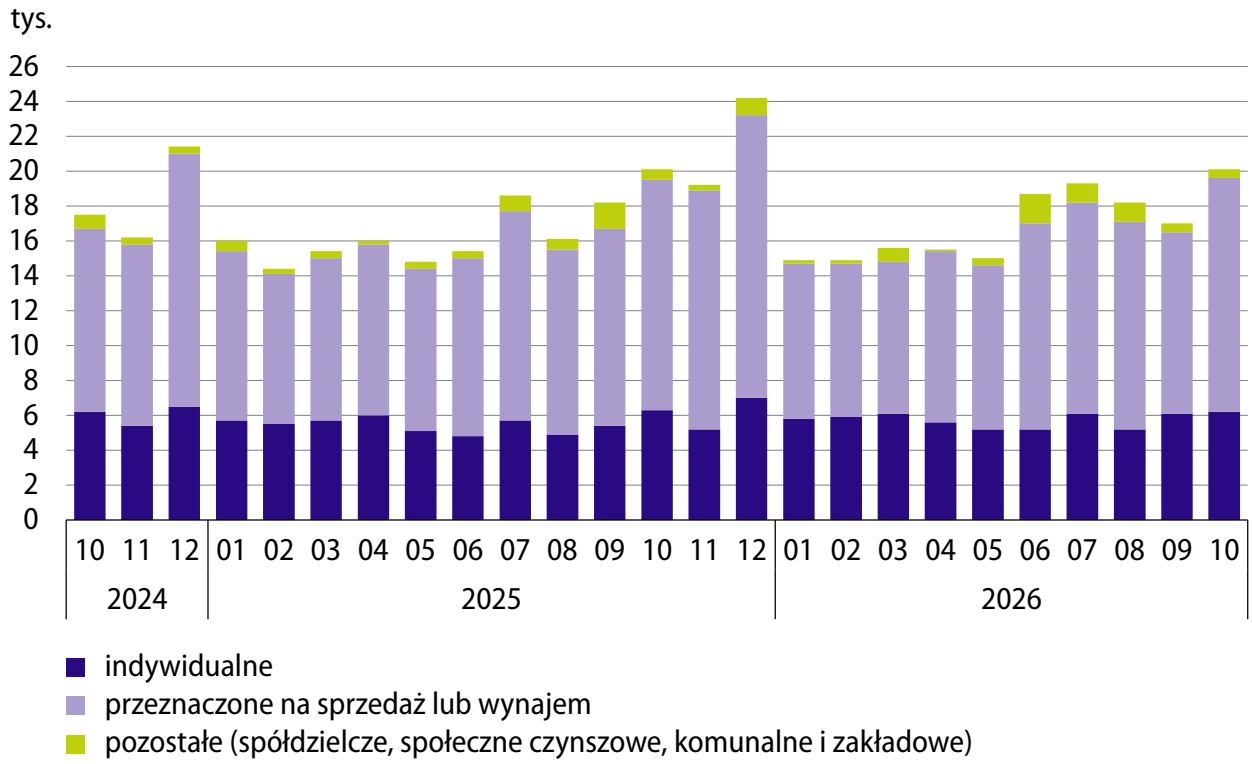
BUDOWNICTWO MIESZKANIOWE

Dane za październik 2026 r. (wstępne[1])

Mieszkania oddane do użytkowania

W październiku 2026 r. oddano do użytkowania 20,0 tys. mieszkań, tj. o 0,4% mniej niż rok wcześniej (kiedy notowano wzrost o 15,0%). Spadła liczba mieszkań oddanych w budownictwie indywidualnym (o 2,4%), wzrosła natomiast w budownictwie przeznaczonym na sprzedaż lub wynajem (o 1,7%). W pozostałych formach budownictwa łącznie oddano 0,5 tys. mieszkań, tj. mniej niż w październiku ub. roku (wówczas oddano 0,6 tys. mieszkań).

Mieszkania oddane do użytkowania



1 Dane mogą ulec zmianie po opracowaniu sprawozdań kwartalnych.

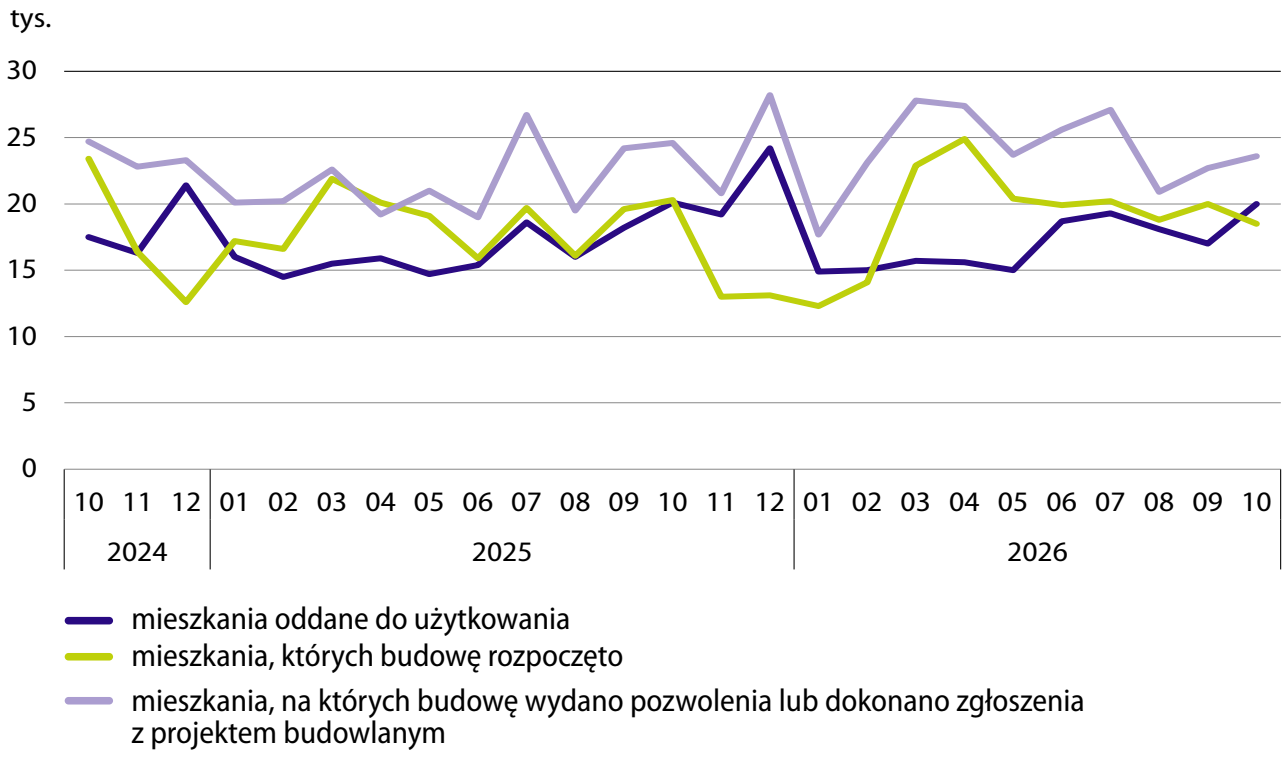
W okresie styczeń–październik br. oddano do użytkowania 169,3 tys. mieszkań, tj. o 2,7% więcej niż przed rokiem (wówczas notowano wzrost o 1,5%). Liczba mieszkań oddanych do użytkowania w budownictwie indywidualnym wzrosła o 4,4%, a w budownictwie przeznaczonym na sprzedaż lub wynajem zwiększyła się o 1,2%. W pozostałych formach budownictwa przekazano łącznie 6,5 tys. mieszkań (w analogicznym okresie ub. roku oddano 5,8 tys. mieszkań).

Przeciętna powierzchnia użytkowa mieszkania oddanego do użytkowania w okresie styczeń–październik br. wyniosła 87,8 m^2 (o 0,4 m^2 mniej niż przed rokiem), w tym w budownictwie przeznaczonym na sprzedaż lub wynajem – 62,6 m^2 (odpowiednio o 0,2 m^2 mniej), a w budownictwie indywidualnym – 138,4 m^2 (o 1,9 m^2 mniej).

Mieszkania, na których budowę wydano pozwolenia, których budowę rozpoczęto oraz mieszkania w budowie

W październiku br. wydano pozwolenia lub dokonano zgłoszenia z projektem budowlanym na budowę 23,6 tys. mieszkań, tj. o 4,0% mniej niż rok wcześniej. Po siedmiu miesiącach wzrostu odnotowano spadek w skali roku liczby mieszkań, których budowę rozpoczęto – o 8,9% do 18,5 tys. (przed rokiem również obserwowano spadek – o 13,1%).

Budownictwo mieszkaniowe



W okresie styczeń–październik br. liczba mieszkań, na których budowę wydano pozwolenia lub dokonano zgłoszenia z projektem budowlanym, wzrosła w skali roku o 10,4% (do 239,6 tys.). Zwiększyła się również liczba mieszkań, których budowę rozpoczęto – o 3,1% (do 192,1 tys.).

Szacuje się, że w końcu października br. w budowie pozostawało 861,6 tys. mieszkań, tj. o 0,6% więcej niż w końcu października ub. roku.

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 01. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI
TABL. 43. MIESZKANIA

RYNEK WEWNĘTRZNY[1]

Dane za październik 2026 r.

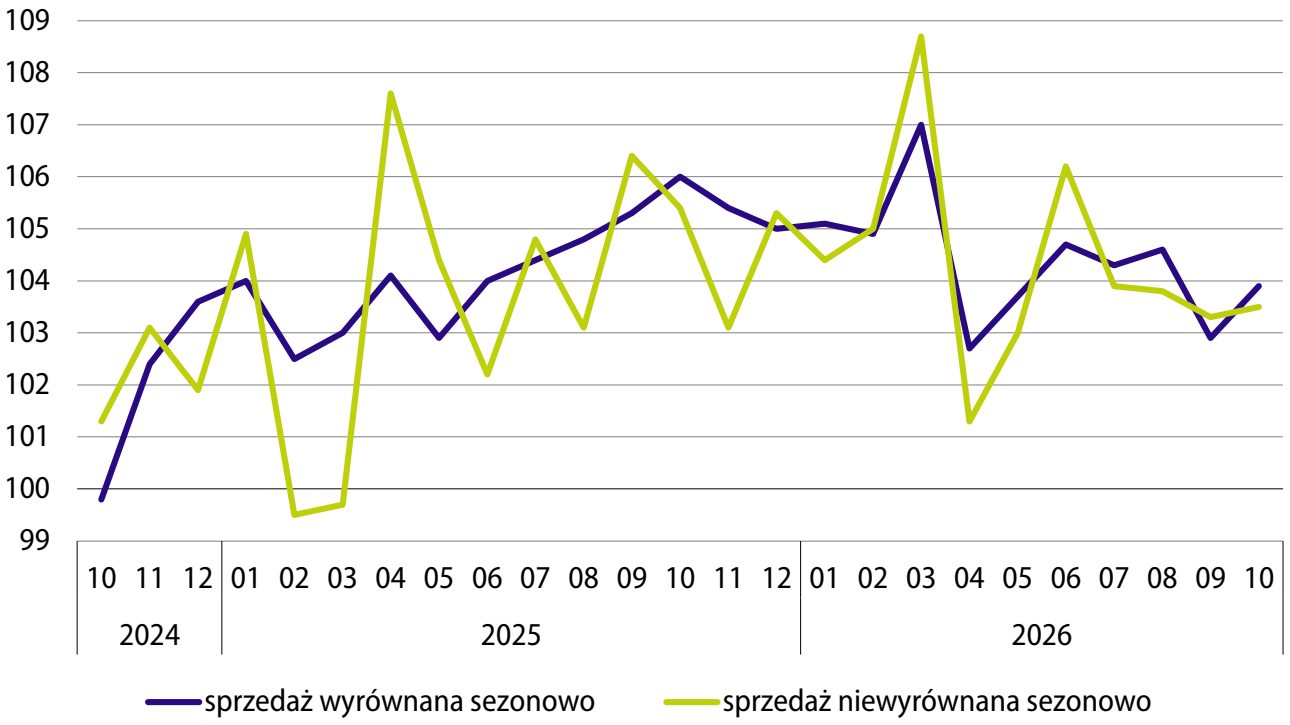
Sprzedaż detaliczna towarów

W październiku 2026 r. sprzedaż detaliczna była o 3,5% wyższa niż przed rokiem (wobec wzrostu o 3,3% w poprzednim miesiącu i o 5,4% w październiku ub. roku).

Po wyeliminowaniu wpływu czynników o charakterze sezonowym sprzedaż detaliczna zwiększyła się o 1,9% w porównaniu z poprzednim miesiącem, a jej wzrost w skali roku wyniósł 3,9%.

W okresie styczeń–październik br. sprzedaż detaliczna zwiększyła się w skali roku o 2,7% (wobec wzrostu o 4,3% rok wcześniej).

Sprzedaż detaliczna towarów
ceny stałe, analogiczny okres roku poprzedniego=100

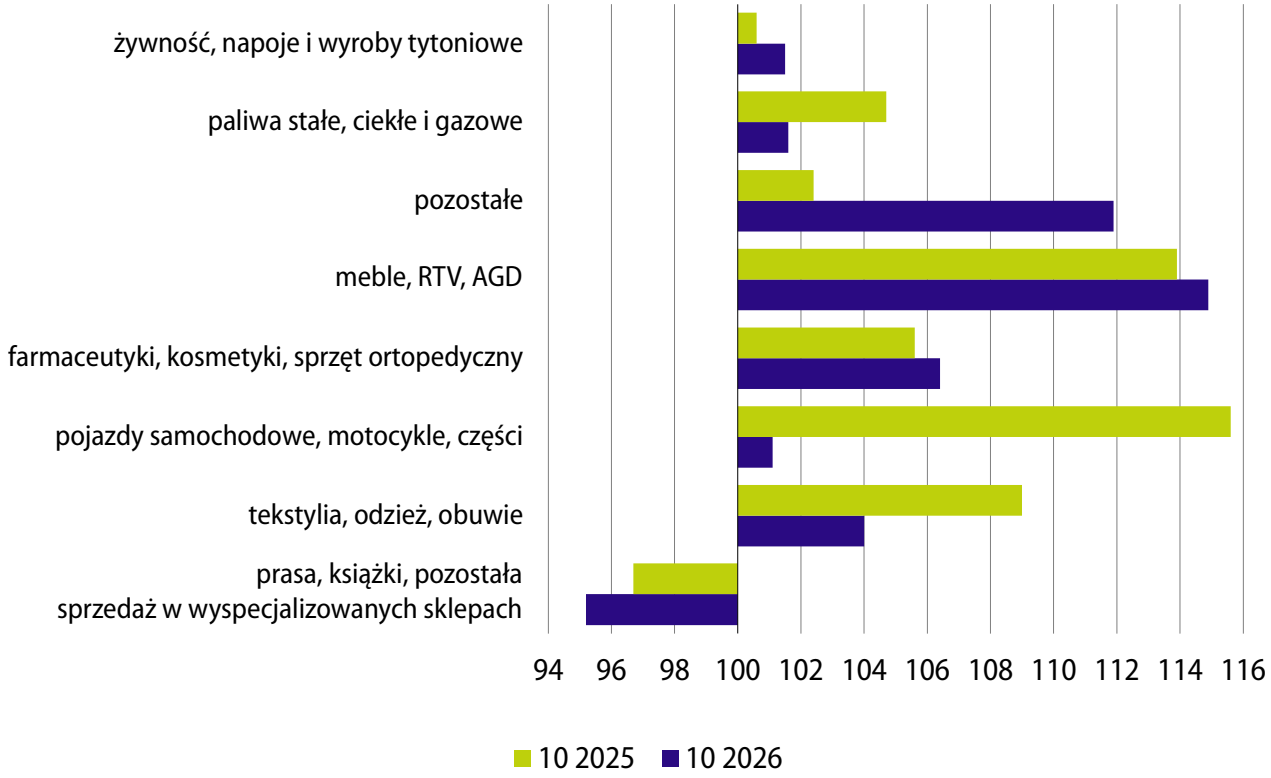


1 Jeśli nie zaznaczono inaczej dane dotyczą przedsiębiorstw handlowych i niehandlowych o liczbie pracujących powyżej 9 osób.

Sprzedaż detaliczna towarów według grup[2]

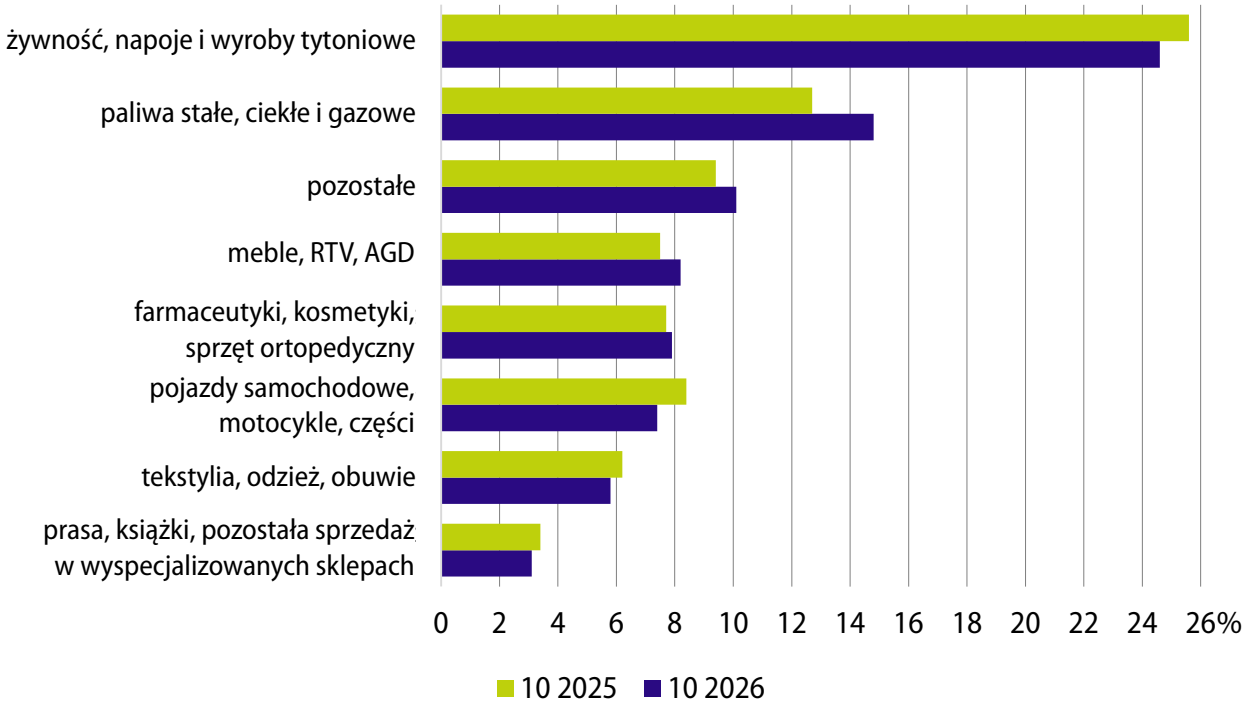
W większości grup w październiku br. sprzedaż detaliczna była wyższa niż przed rokiem. Jej wzrost (ale mniejszy niż sprzedaży ogółem) notowano m.in. w grupach o największej wartości sprzedaży, tj. w żywności, napojach i wyrobach tytoniowych (o 1,5%) oraz w paliwach stałych, ciekłych i gazowych (o 1,6%, po spadku przed miesiącem). Spośród pozostałych prezentowanych grup wysoki wzrost sprzedaży obserwowano m.in. w grupie meble, RTV, AGD (o 14,9%). Bardziej niż sprzedaż ogółem wzrosła również sprzedaż w grupie farmaceutyki, kosmetyki, sprzęt ortopedyczny (zwiększyła się ona o 6,4%) oraz w grupie tekstylia, odzież, obuwie (o 4,0%). W jednostkach handlujących pojazdami samochodowymi, motocyklami, częściami wzrost sprzedaży był niewielki i wyniósł 1,1% (po wysokich wzrostach w poprzednich miesiącach).

Sprzedaż detaliczna towarów według wybranych grup
ceny stałe, analogiczny okres roku poprzedniego=100



2 Grupowania przedsiębiorstw dokonano na podstawie Polskiej Klasyfikacji Działalności 2007 (PKD 2007), zaliczając przedsiębiorstwo do określonej kategorii wg przeważającego rodzaju działalności, zgodnie z aktualnym w omawianym okresie stanem organizacyjnym. Odnotowane zmiany (wzrost/spadek) dynamiki sprzedaży detalicznej w poszczególnych grupach rodzajów działalności przedsiębiorstw mogą zatem również wynikać ze zmiany przeważającego rodzaju działalności przedsiębiorstwa oraz zmian organizacyjnych (np. połączenia przedsiębiorstw). Nie ma to wpływu na dynamikę sprzedaży detalicznej ogółem.

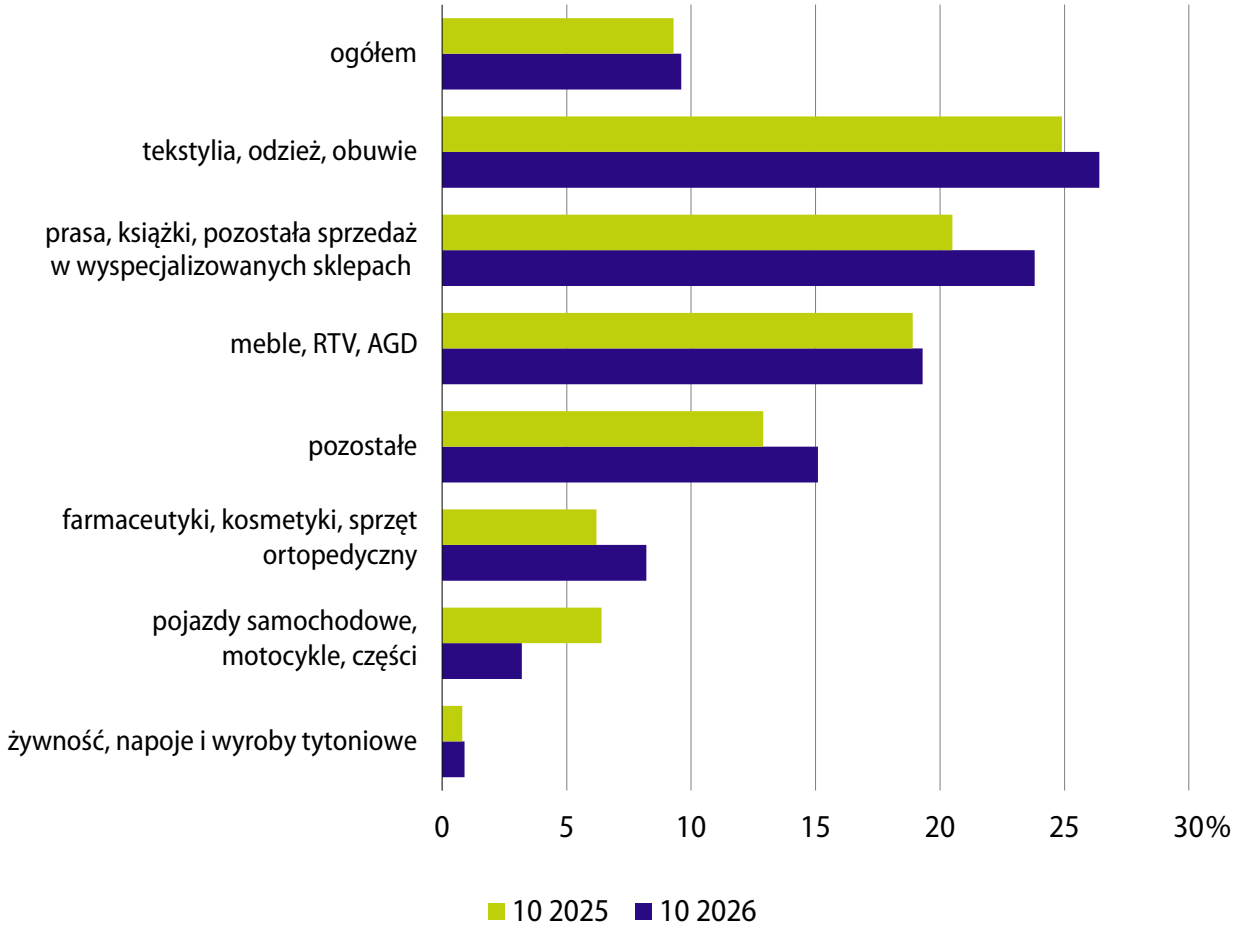
Udział poszczególnych grup towarów w sprzedaży detalicznej ogółem



Sprzedaż detaliczna realizowana przez Internet

W październiku br. przez Internet[3] zrealizowano 9,6% sprzedaży detalicznej ogółem (w cenach bieżących), tj. o 0,3 p.proc. więcej niż przed rokiem. Większy niż w październiku ub. roku był udział tej formy handlu w całkowitej sprzedaży m.in. grup tekstylia, odzież, obuwie (26,4% wobec 24,9%), prasa, książki, pozostała sprzedaż w wyspecjalizowanych sklepach (23,8% wobec 20,5%) oraz meble, RTV, AGD (19,3% wobec 18,9%).

Udział sprzedaży detalicznej przez Internet w wybranych grupach sprzedaży detalicznej



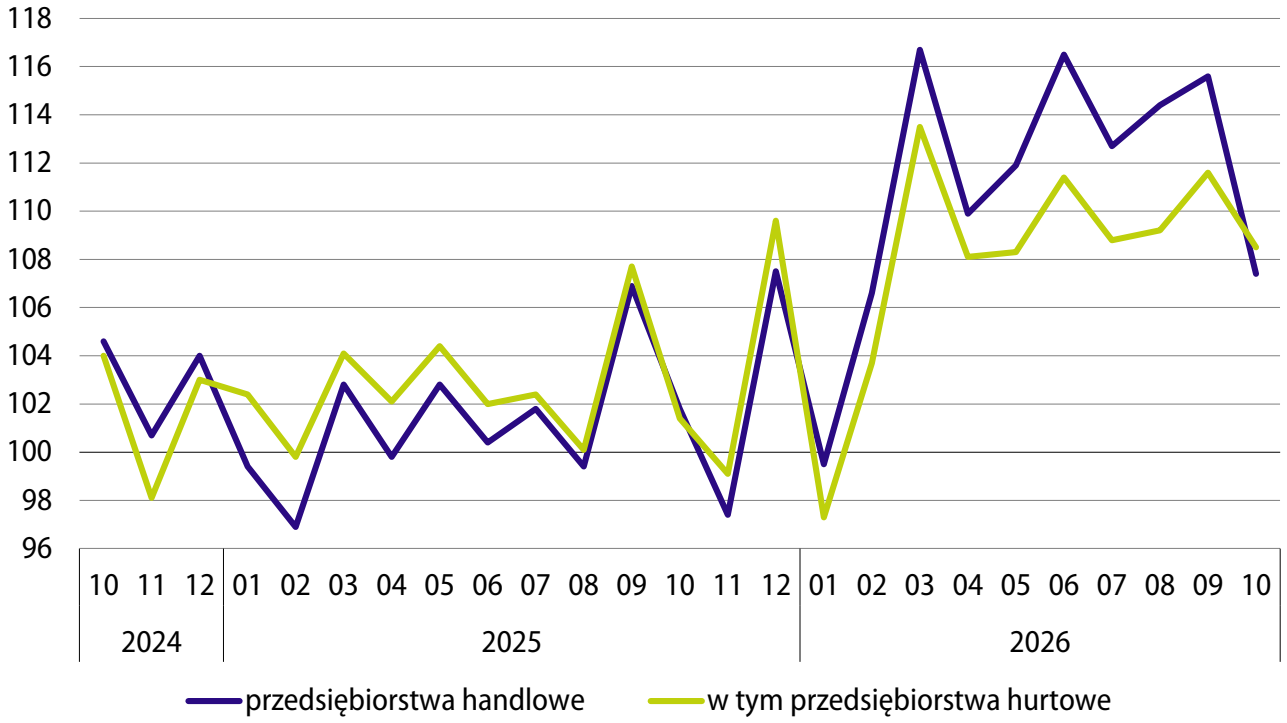
3 Podmioty, dla których sprzedaż internetowa jest przeważającą formą sprzedaży są ujęte w grupie „Sprzedaż detaliczna prowadzona przez domy sprzedaży wysyłkowej lub Internet". Natomiast sprzedaż przez Internet może być realizowana również przez podmioty w innych grupach, dla których podstawową formą jest sprzedaż stacjonarna.

Sprzedaż hurtowa towarów

Sprzedaż hurtowa[4] w przedsiębiorstwach handlowych w październiku br. była o 7,4% wyższa niż przed rokiem, w tym w przedsiębiorstwach hurtowych zwiększyła się o 8,5% (w październiku ub. roku odnotowano odpowiednio wzrost o 1,8% i o 1,4%). Wśród grup o znaczącym udziale w sprzedaży hurtowej ogółem, wysoki wzrost notowano w grupie narzędzia technologii informacyjnej i komunikacyjnej, maszyny, urządzenia i dodatkowe wyposażenie (o 24,6% po spadku przed rokiem o 16,9%). Zwiększyła się również sprzedaż w grupach półprodukty i odpady pochodzenia nierolniczego oraz złom (o 5,8%) oraz żywność (o 0,5%). Spadek sprzedaży odnotowano natomiast w grupie kosmetyki i wyroby farmaceutyczne (o 2,5%, po wzroście o 9,2% przed rokiem).

W okresie styczeń–październik br. sprzedaż hurtowa w przedsiębiorstwach handlowych zwiększyła się w skali roku o 9,6%, w tym w przedsiębiorstwach hurtowych wzrosła o 7,8% (przed rokiem notowano odpowiednio wzrost o 0,2% i o 1,7%).

Sprzedaż hurtowa towarów
ceny bieżące, analogiczny okres roku poprzedniego=100



4 Sprzedaż hurtowa towarów dotyczy przedsiębiorstw handlowych o liczbie pracujących powyżej 9 osób.

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 01. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 54. SPRZEDAŻ DETALICZNA TOWARÓW WEDŁUG RODZAJÓW DZIAŁALNOŚCI PRZEDSIĘBIORSTWA

TABL. 55. SPRZEDAŻ HURTOWA TOWARÓW WEDŁUG RODZAJÓW DZIAŁALNOŚCI PRZEDSIĘBIORSTWA

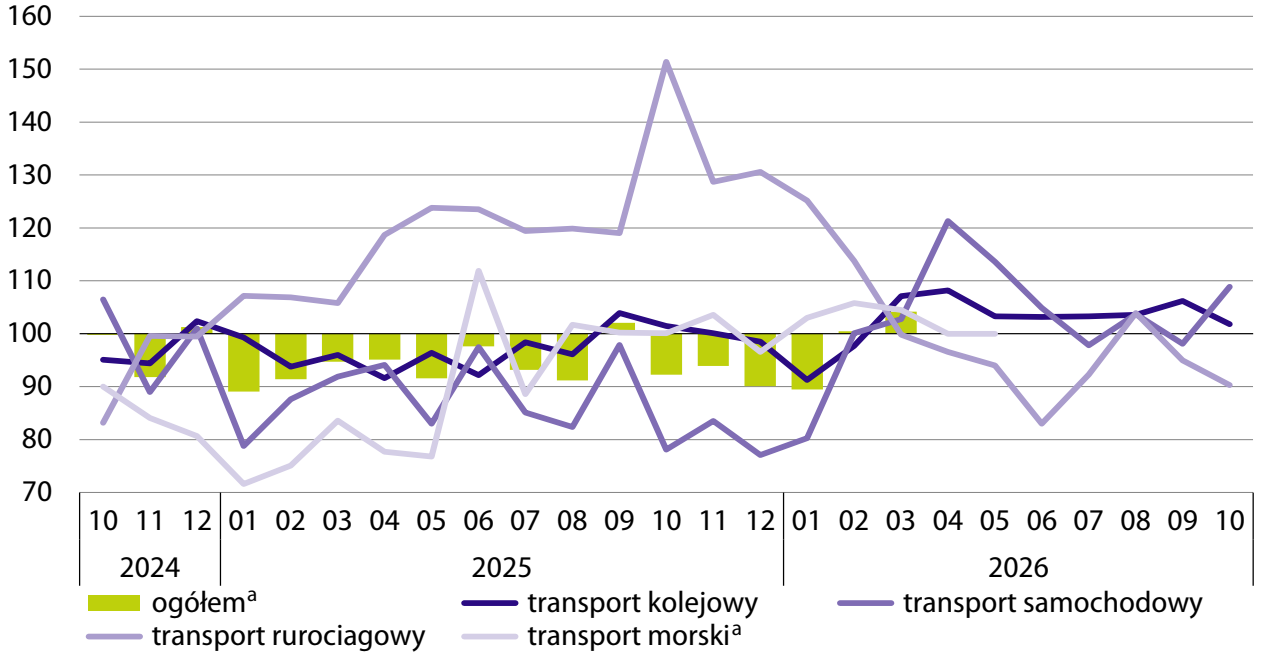
TRANSPORT[1]

Dane za październik 2026 r. (wstępne)

Przewozy ładunków[2]

W październiku 2026 r. transportem samochodowym[3] przewieziono 23,6 mln ton ładunków, tj. więcej o 8,9% niż w analogicznym okresie ub. roku (po spadku o 21,9% w październiku ub. roku). Zwiększyła się również masa ładunków przewiezionych transportem kolejowym – o 1,8% do 20,5 mln ton. Natomiast w przewozach ładunków transportem rurociągowym odnotowano spadek w skali roku o 9,7% (do 4,7 mln ton).

Przewozy ładunków według wybranych rodzajów transportu
analogiczny okres roku poprzedniego=100



a Dla danych od kwietnia br. do października br. – (.) brak informacji, konieczność zachowania tajemnicy statystycznej lub wypełnienie pozycji jest niemożliwe albo niecelowe.

1 Dane miesięczne i narastające dotyczące przewozów ładunków i pasażerów według wybranych rodzajów transportu są wstępne i mogą ulec zmianie. Dane ostateczne za rok poprzedni są publikowane w grudniu br.
W tej edycji opracowania nie zaprezentowano danych dotyczących obrotów ładunkowych w portach morskich ze względu na niewystarczający zakres dostępnych informacji do opracowania wiarygodnych wyników za październik 2026 r.

2 Dane o przewozach ładunków dotyczą polskich przewoźników. Pozycja ogółem obejmuje transport kolejowy, samochodowy, rurociągowy, morski, lotniczy oraz żeglugę śródlądową.
Brak informacji o przewozach ładunków ogółem oraz przewozach ładunków transportem morskim od kwietnia br. do sierpnia br. oraz za okres styczeń–sierpień 2026 r. wynika m.in. ze zmian organizacyjnych w sektorze transportu morskiego oraz przesunięcia działalności przewozowej do podmiotów nieobjętych bieżącym badaniem statystycznym.

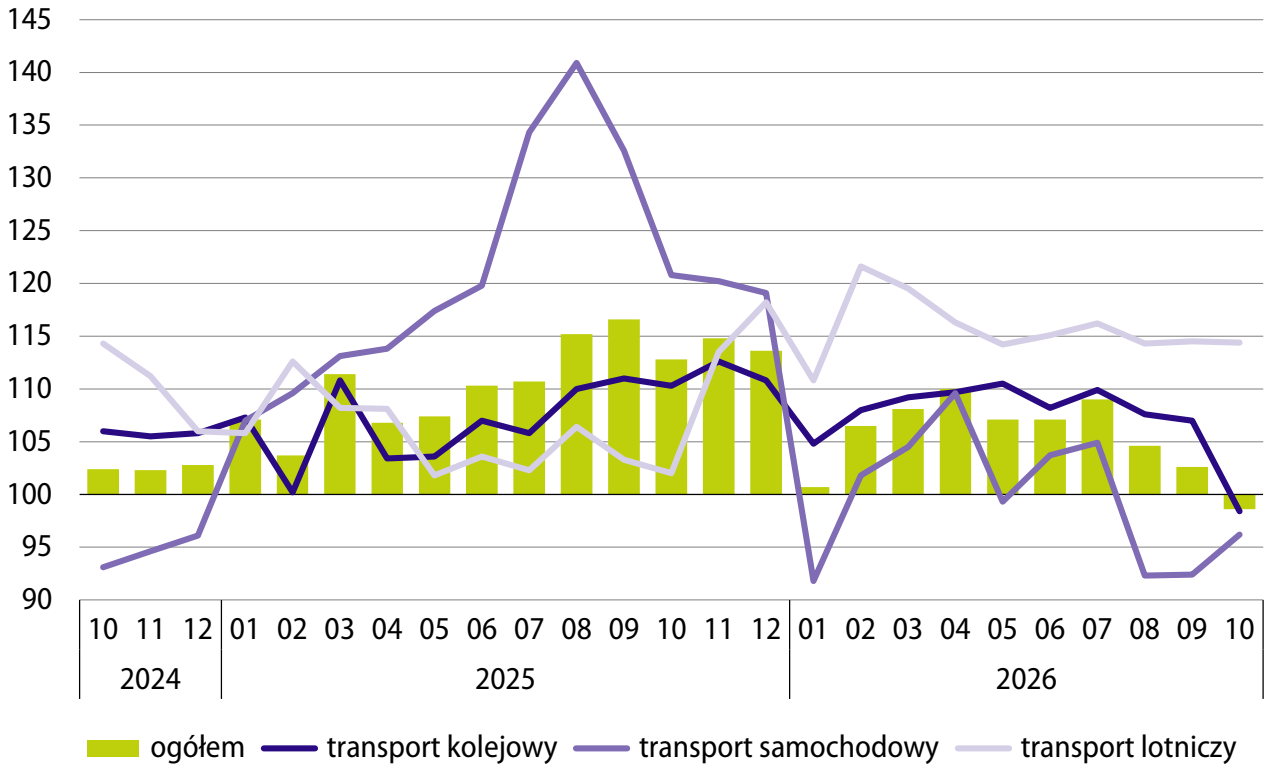
3 Ładunki transportem samochodowym bez transportu gospodarczego. Dane częściowo szacunkowe.

W okresie styczeń–październik br. wyższe niż przed rokiem były przewozy transportem samochodowym[4] (o 3,4%) oraz kolejowym (o 2,6%). Niższe niż w analogicznym okresie ub. roku były natomiast przewozy w transporcie rurociągowym (o 1,5%).

Przewozy pasażerów[5]

W październiku br. środkami transportu publicznego przewieziono ogółem 63,1 mln pasażerów, tj. o 1,4% mniej niż rok wcześniej (wówczas notowano wzrost o 12,8%). Odnotowano spadek liczby pasażerów korzystających z transportu kolejowego o 1,6% (który ma największy udział w przewozach pasażerskich ogółem, ok. 62%) oraz samochodowego[6] o 3,8% (30% udział w przewozach). Natomiast większe niż przed rokiem o 14,4% były przewozy transportem lotniczym[7] (który ma ok. 7% udział w przewozach ogółem).

Przewozy pasażerów według wybranych rodzajów transportu
analogiczny okres roku poprzedniego=100



4 Ładunki transportem samochodowym bez transportu gospodarczego. Dane częściowo szacunkowe.

5 Dane o przewozach pasażerów dotyczą polskich przewoźników.

6 Pasażerowie podróżujący transportem samochodowym bez przedsiębiorstw komunikacji miejskiej.

7 Dane miesięczne i narastające o przewozach pasażerów transportem lotniczym mogą obejmować zarówno przewozy realizowane przez polskich przewoźników lotniczych, jak i przez oddziały obcych przewoźników lotniczych zarejestrowane w Polsce.

W okresie styczeń–październik br. przewieziono ogółem 602,1 mln pasażerów, tj. o 5,3% więcej niż przed rokiem (kiedy wzrost wyniósł 10,2%). Zwiększyła się liczba pasażerów podróżujących transportem kolejowym (o 7,2%) oraz lotniczym[8] (o 15,5%). Odnotowano nieznaczny spadek przewozów pasażerów transportem samochodowym[9] (o 0,4%).

8 Dane miesięczne i narastające o przewozach pasażerów transportem lotniczym mogą obejmować zarówno przewozy realizowane przez polskich przewoźników lotniczych, jak i przez oddziały obcych przewoźników lotniczych zarejestrowane w Polsce.

9 Pasażerowie podróżujący transportem samochodowym bez przedsiębiorstw komunikacji miejskiej.

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 01. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI
TABL. 52. PRZEWOZY ŁADUNKÓW I PASAŻERÓW
TABL. 53. ŁADUNKI ZAŁADOWANE I WYŁADOWANE W PORTACH MORSKICH

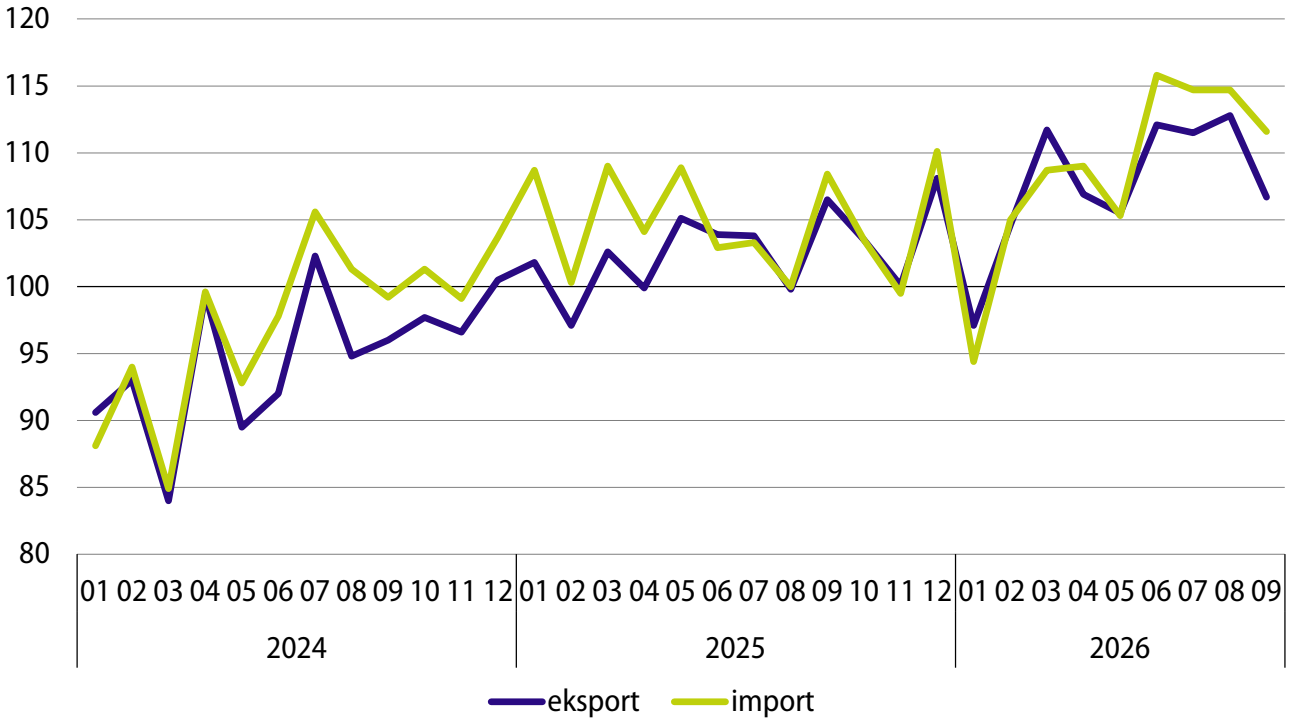
HANDEL ZAGRANICZNY

Dane za okres styczeń–wrzesień 2026 r. (wstępne)

Obroty towarowe w cenach bieżących

W okresie styczeń–wrzesień 2026 r. eksport (liczony w złotych) wzrósł w porównaniu z analogicznym okresem ub. roku o 7,6% do 1248,1 mld zł, a import zwiększył się o 8,8% do 1285,5 mld zł (przed rokiem notowano wzrost odpowiednio o 2,3% i o 5,1%). Wymiana zamknęła się ujemnym saldem w kwocie 37,4 mld zł (wobec minus 22,1 mld zł przed rokiem).

Obroty towarowe handlu zagranicznego
ceny bieżące, analogiczny okres roku poprzedniego=100

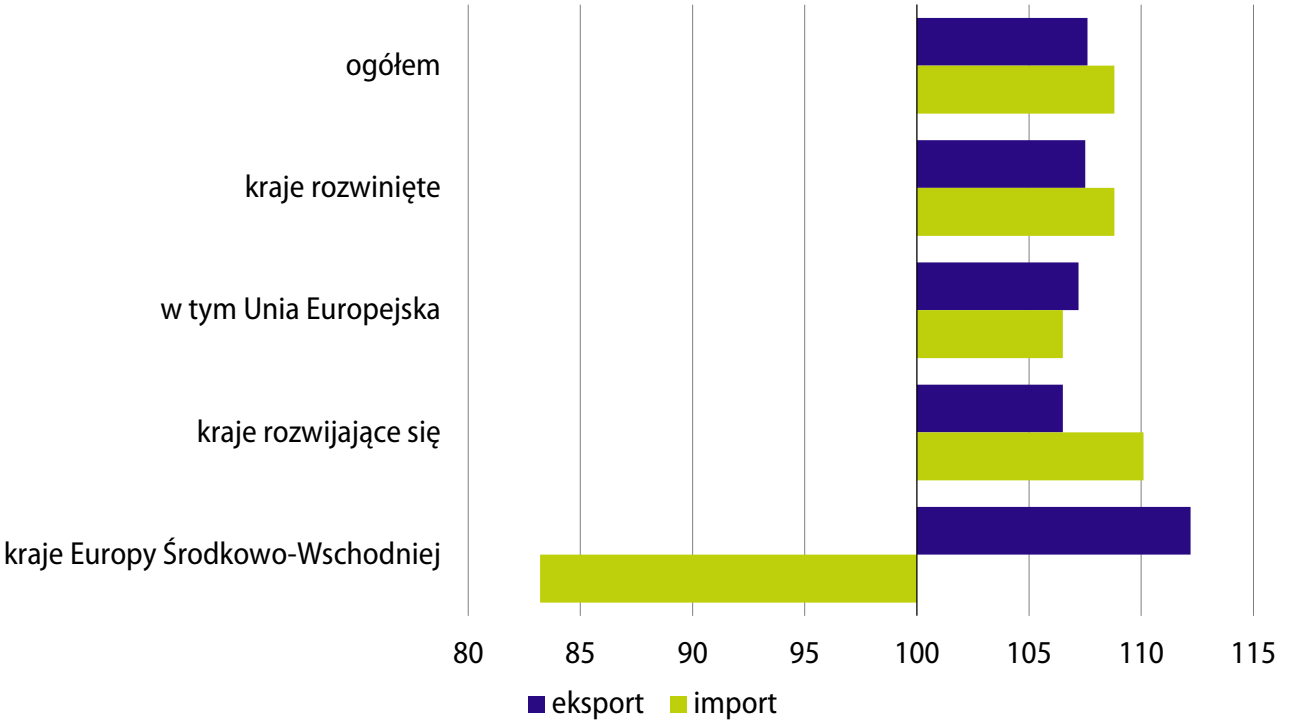


Obroty towarowe według grup krajów w cenach bieżących

Eksport do krajów rozwiniętych, głównych partnerów handlowych Polski, w okresie dziewięciu miesięcy zwiększył się w porównaniu z analogicznym okresem ub. roku o 7,5% do 1089,9 mld zł, w tym do krajów UE – o 7,2% do 934,6 mld zł. Wzrost odnotowano również w eksporcie do krajów rozwijających się (o 6,5% do 99,0 mld zł) oraz do krajów Europy Środkowo-Wschodniej (o 12,2% do 59,2 mld zł, w tym wartość towarów wysyłanych do Ukrainy wzrosła o 16,1% do 47,0 mld zł, a do Rosji obniżyła się o 9,9% do 6,1 mld zł).

Import[1] z krajów rozwiniętych zwiększył się o 8,8% do 832,4 mld zł, w tym z krajów UE wzrósł o 6,5% do 666,6 mld zł. Wyższa niż przed rokiem była także wartość towarów sprowadzanych z krajów rozwijających się (wzrost o 10,1% do 436,4 mld zł). Znacznie obniżył się natomiast import z krajów Europy Środkowo-Wschodniej (o 16,8% do 16,7 mld zł), na co wpłynęło m.in. kontynuowane ograniczenie dostaw z Rosji (o 63,7% do 1,6 mld zł) oraz spadek wartości towarów sprowadzanych z Ukrainy (o 3,3% do 14,1 mld zł).

Obroty towarowe handlu zagranicznego według grup krajów w okresie styczeń–wrzesień 2026 r.
ceny bieżące, analogiczny okres roku poprzedniego=100

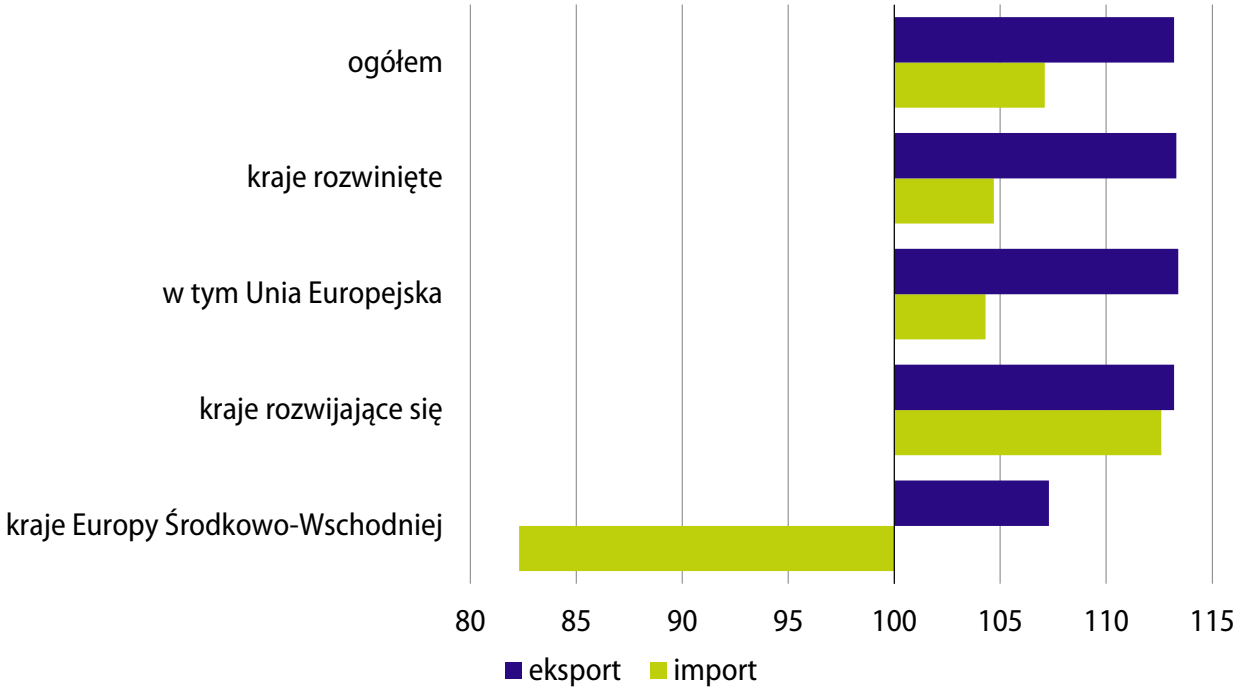


1 Dane dot. importu w podziale na grupy krajów prezentowane są wg kraju pochodzenia. Dane dot. importu wg kraju wysyłki dostępne są w informacji sygnalnej o wynikach wstępnych Obroty towarowe handlu zagranicznego ogółem i według krajów w styczniu – wrześniu 2026 r. na stronie internetowej GUS.

Obroty towarowe w cenach stałych

Eksport w cenach stałych w okresie styczeń–sierpień br. wzrósł w porównaniu z analogicznym okresem ub. roku o 13,2%, a import zwiększył się o 7,1%. Zwiększył się wolumen eksportu do wszystkich grup krajów: do krajów rozwiniętych – o 13,3% (w tym krajów UE – o 13,4%), krajów rozwijających się – o 13,2% oraz krajów Europy Środkowo-Wschodniej – o 7,3%. Wolumen towarów sprowadzanych z krajów rozwijających się wzrósł o 12,6%, a z krajów rozwiniętych o 4,7% (w tym z krajów UE zwiększył się o 4,3%), zmniejszył się natomiast wolumen importu z krajów Europy Środkowo-Wschodniej (o 17,7%).

Obroty towarowe handlu zagranicznego w okresie styczeń–sierpień 2026 r.
ceny stałe, analogiczny okres roku poprzedniego=100

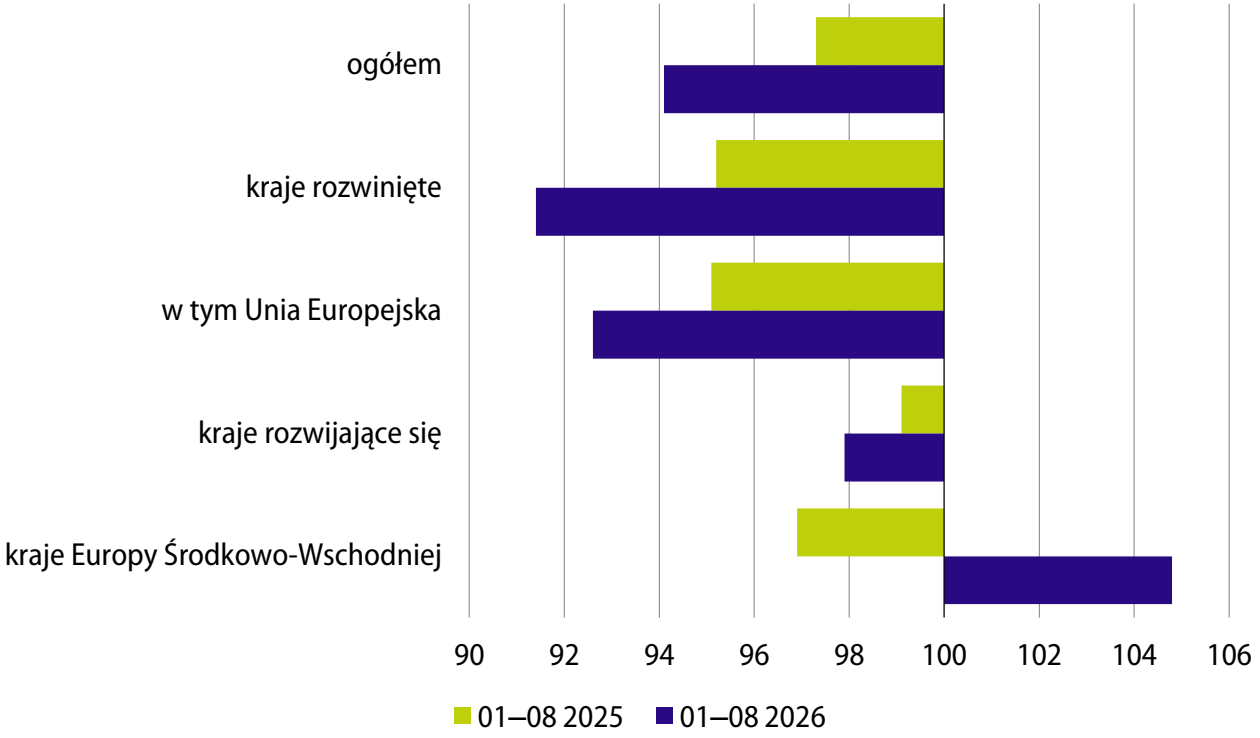


Ceny handlu zagranicznego

Ceny transakcyjne towarów eksportowanych (liczone w złotych) w okresie ośmiu miesięcy br. zmniejszyły się w skali roku o 4,8%, a towarów importowanych wzrosły o 1,2%.

Wskaźnik terms of trade w obrotach ogółem kształtował się bardziej niekorzystnie niż przed rokiem (94,1 wobec 97,3 w okresie styczeń–sierpień 2025 r.). Pogorszeniu uległy niekorzystne uwarunkowania cenowe w handlu z krajami rozwiniętymi (do 91,4 z 95,2 przed rokiem, w tym z krajami UE do 92,6 z 95,1) oraz z krajami rozwijającymi się (do 97,9 z 99,1). Korzystnie kształtował się wskaźnik terms of trade w obrotach z krajami Europy Środkowo-Wschodniej (104,8 wobec 96,9 przed rokiem).

Terms of trade

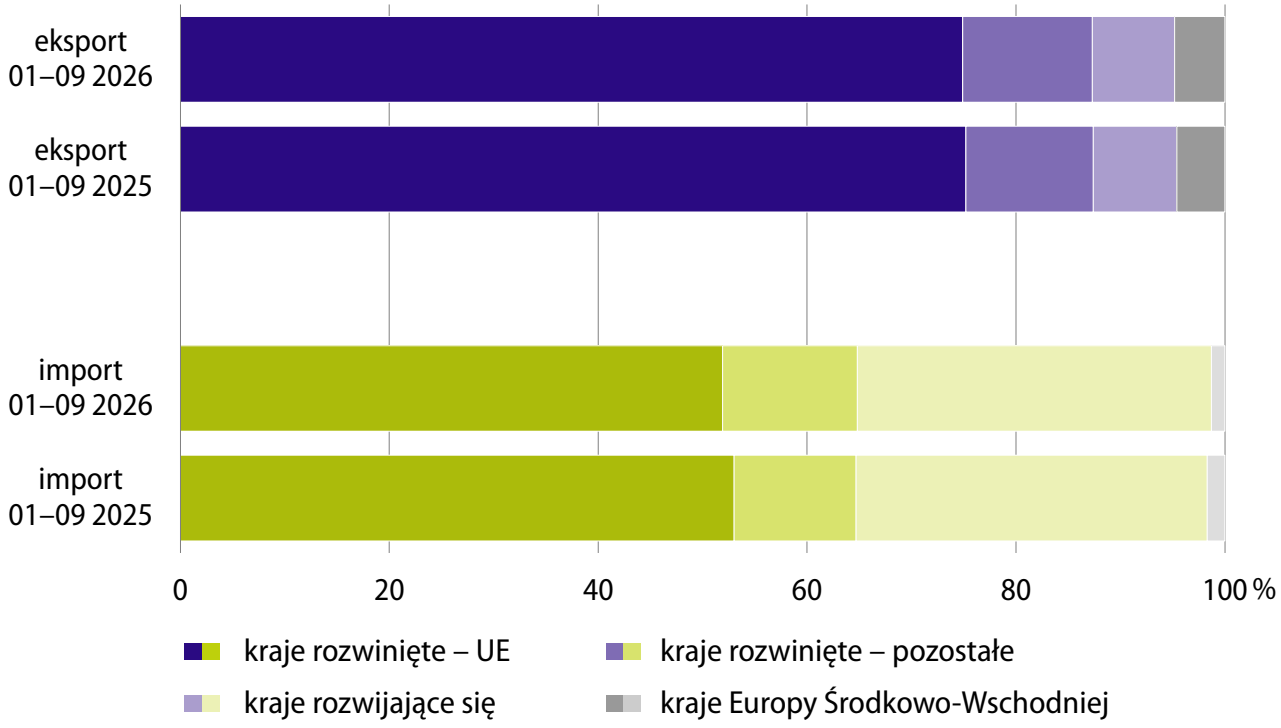


Struktura geograficzna obrotów handlu zagranicznego

Zmiany w strukturze geograficznej obrotów w porównaniu z okresem trzech kwartałów ub. roku były niewielkie. Po stronie eksportu nieco obniżył się udział krajów rozwiniętych (o 0,1 p.proc. do 87,3%, w tym udział krajów UE spadł o 0,3 p.proc. do 74,9%) oraz rozwijających się (o 0,1 p.proc. do 7,9%), natomiast wzrósł udział krajów Europy Środkowo-Wschodniej (o 0,2 p.proc. do 4,8%).

W imporcie ogółem nieco wzrósł udział krajów rozwiniętych (o 0,1 p.proc. do 64,8%, przy spadku udziału krajów UE o 1,1 p.proc. do 51,9%). Wyższy niż przed rokiem był również udział krajów rozwijających się (o 0,3 p.proc. i wyniósł 33,9%), natomiast zmniejszył się udział krajów Europy Środkowo-Wschodniej (o 0,4 p.proc. do 1,3%).

Struktura geograficzna obrotów handlu zagranicznego według grup krajów



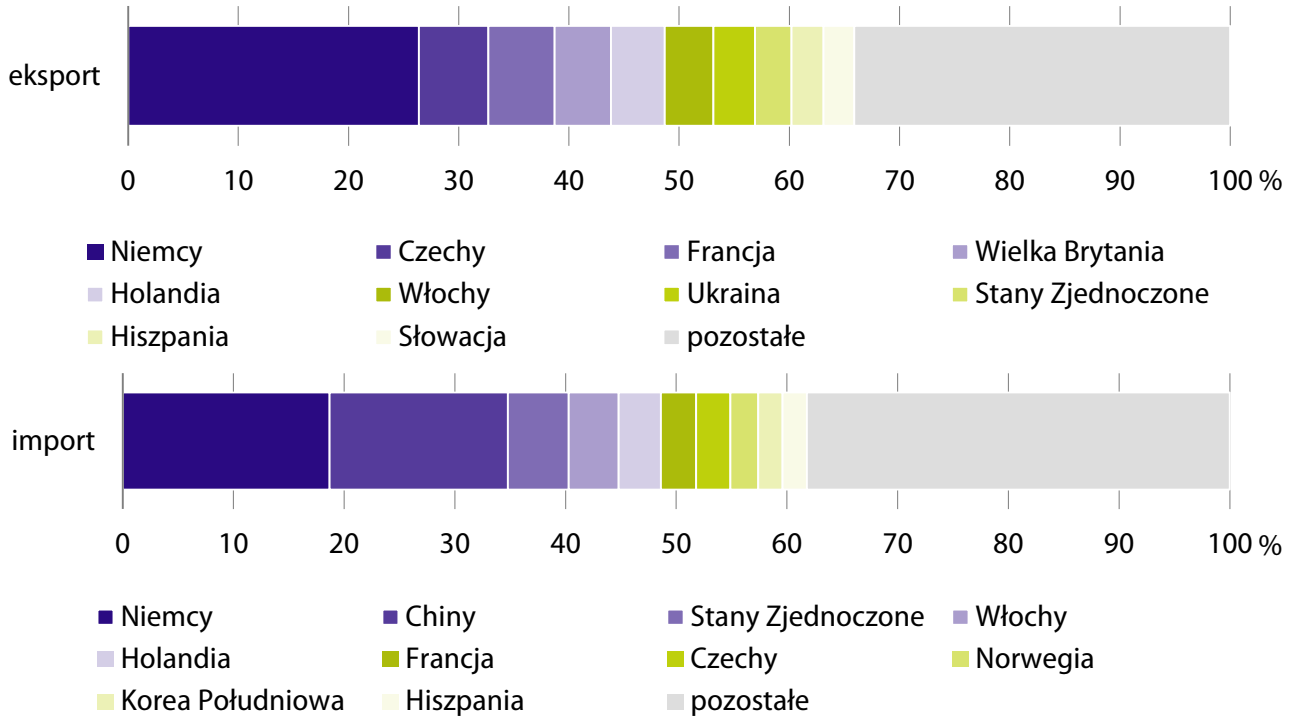
Obroty handlu zagranicznego według głównych partnerów

W okresie styczeń–wrzesień br. obroty handlowe Polski z dziesięcioma głównymi partnerami stanowiły 65,9% eksportu ogółem (wobec 66,3% przed rokiem) oraz 61,8% importu ogółem (wobec 61,5%).

Udział Niemiec, naszego głównego partnera handlowego, w eksporcie ogółem obniżył się w skali roku o 0,8 p.proc. do 26,4%, natomiast w imporcie ogółem zmniejszył się o 0,6 p.proc. do 18,7%. Wartość eksportu do tego kraju wzrosła o 4,6% do 329,7 mld zł, natomiast wartość importu z niego zwiększyła się o 5,0% do 239,9 mld zł. Wymiana handlowa z Niemcami zamknęła się dodatnim saldem w wysokości 89,8 mld zł (wobec 86,7 mld zł rok wcześniej).

Lista głównych partnerów handlowych Polski nie zmieniła się istotnie w porównaniu z okresem trzech kwartałów ub. roku. Dziesięciu najważniejszych odbiorców polskich towarów utrzymało swoje pozycje, natomiast niewielkie przesunięcia odnotowano w zestawieniu naszych głównych dostawców. Do pierwszej dziesiątki importerów dołączyła Norwegia (awansując z dwunastego miejsca na ósme). Jednocześnie Korea Południowa i Hiszpania spadły o jedną pozycję (odpowiednio na dziewiąte i dziesiąte miejsce), natomiast Belgia przesunęła się z dziesiątego miejsca na trzynaste.

Struktura geograficzna obrotów handlu zagranicznego według wybranych krajów w okresie styczeń–wrzesień 2026 r.

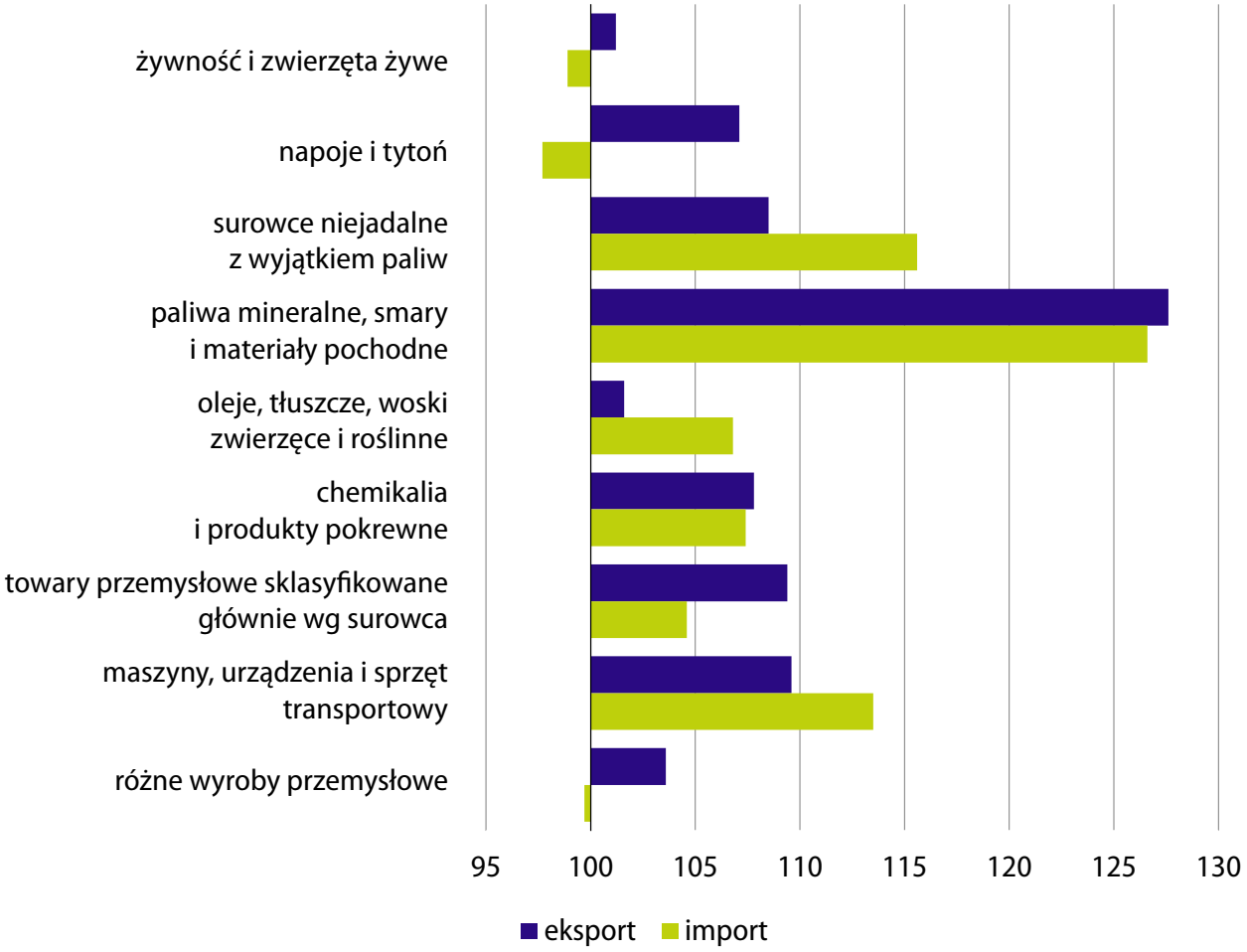


Eksport i import według sekcji SITC

W wymianie ogółem wg nomenklatury SITC, w porównaniu z okresem styczeń–wrzesień ub. roku, wzrost eksportu odnotowano we wszystkich sekcjach towarowych. Najbardziej wzrosła wartość eksportowanych towarów z sekcji paliwa mineralne, smary i materiały pochodne (o 27,6%). Znacznie wyższy niż przed rokiem był także eksport maszyn, urządzeń i sprzętu transportowego (o 9,6%) oraz towarów przemysłowych sklasyfikowanych głównie wg surowca (o 9,4%).

Po stronie importu najbardziej wzrosła wartość towarów z sekcji paliwa mineralne, smary i materiały pochodne (o 26,6%). Wyższa niż przed rokiem była również wartość dostaw m.in. w sekcjach surowce niejadalne z wyjątkiem paliw oraz maszyny, urządzenia i sprzęt transportowy (odpowiednio o 15,6% i 13,5%). Spadek odnotowano w trzech sekcjach: napoje i tytoń (o 2,3%), żywność i zwierzęta żywe (o 1,1%) oraz różne wyroby przemysłowe (o 0,3%).

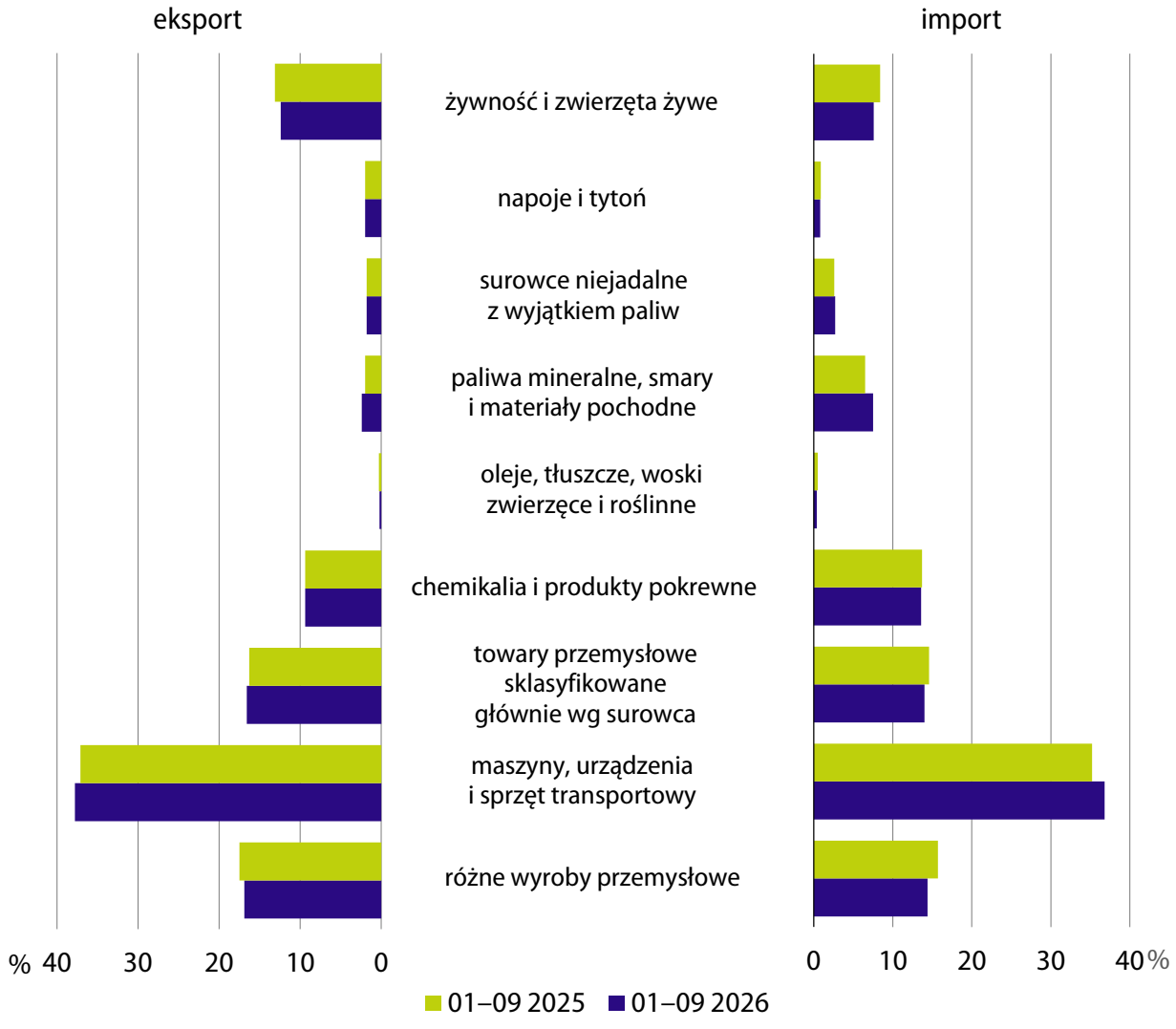
Obroty wybranych sekcji towarowych (według SITC) w okresie styczeń–wrzesień 2026 r.
analogiczny okres roku poprzedniego=100



Struktura eksportu i importu według sekcji SITC

W okresie styczeń–wrzesień br. umocniło się w porównaniu z sytuacją sprzed roku znaczenie sekcji maszyny, urządzenia i sprzęt transportowy. Charakteryzowała się ona największym spośród sekcji wzrostem udziału zarówno w eksporcie (o 0,7 p.proc. do 37,8%), jak i imporcie (o 1,6 p.proc. do 36,8%). Z kolei najgłębszy spadek udziału, po obu stronach wymiany, dotyczył sekcji różne wyroby przemysłowe (o 0,6 p.proc. do 16,9% w eksporcie oraz o 1,3 p.proc. do 14,4% w imporcie) oraz sekcji żywość i zwierzęta żywe (o 0,7 p.proc. do 12,4% w eksporcie i o 0,8 p.proc. do 7,6% w imporcie). Po stronie importu obniżył się również m.in. udział sekcji towary przemysłowe sklasyfikowane głównie wg surowca (o 0,6 p.proc. do 14,0%).

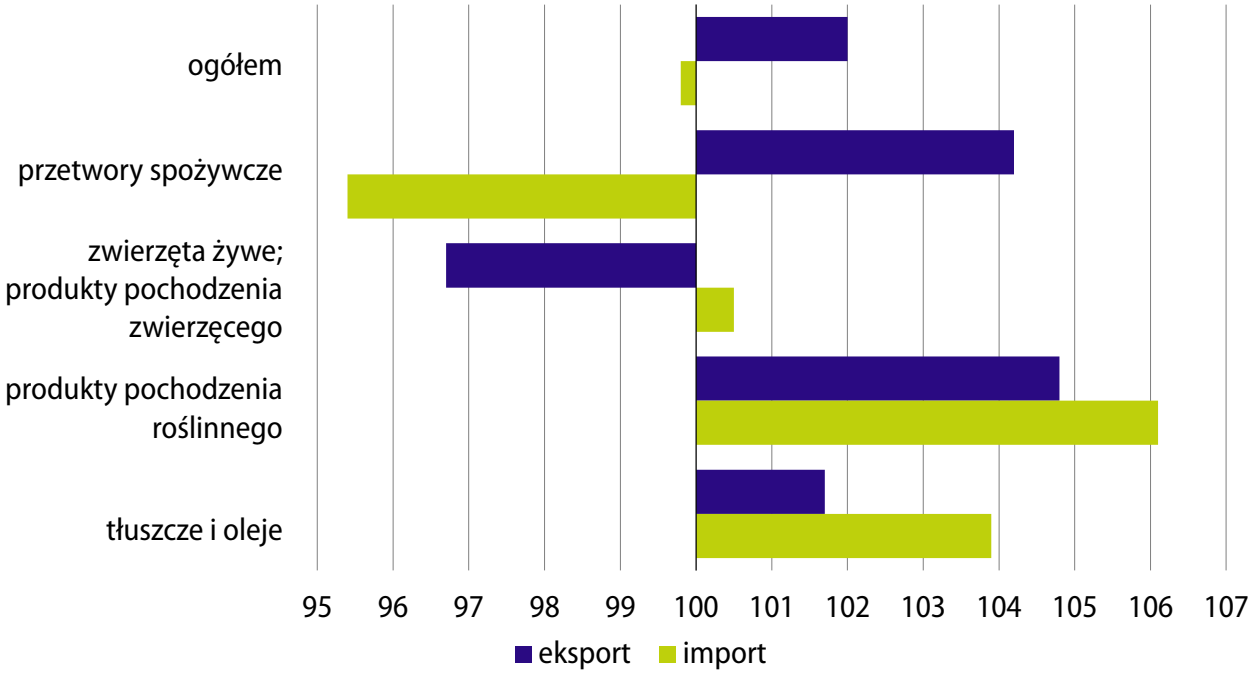
Udział wybranych sekcji towarowych (według SITC) w obrotach towarowych handlu zagranicznego ogółem



Eksport i import produktów rolno-spożywczych

Eksport produktów rolno-spożywczych (według CN) w okresie dziewięciu miesięcy br. wzrósł w porównaniu z analogicznym okresem ub. roku o 2,0% i wyniósł 188,0 mld zł, a ich import obniżył się o 0,2% do 123,0 mld zł. Obroty zamknęły się wyższym niż przed rokiem dodatnim saldem (65,0 mld zł wobec 61,1 mld zł). Udział tych produktów w obrotach ogółem zmniejszył się w takim samym stopniu po obu stronach wymiany (tj. po 0,8 p.proc. odpowiednio do 15,1% w eksporcie i do 9,6% w imporcie). W porównaniu z okresem trzech kwartałów ub. roku zwiększył się eksport produktów rolno-spożywczych do wszystkich grup krajów: do krajów rozwijających się – o 15,2%, do krajów Europy Środkowo-Wschodniej – o 5,2% oraz w niewielkim stopniu do krajów rozwiniętych – o 0,5% (w tym do krajów UE również o 0,5%). Po stronie importu zmniejszyła się wartość tych produktów sprowadzanych z krajów rozwiniętych (o 0,8%, w tym z krajów UE o 2,2%), natomiast zwiększył się ich import z krajów Europy Środkowo-Wschodniej (o 3,6%) oraz z krajów rozwijających się (o 1,7%).

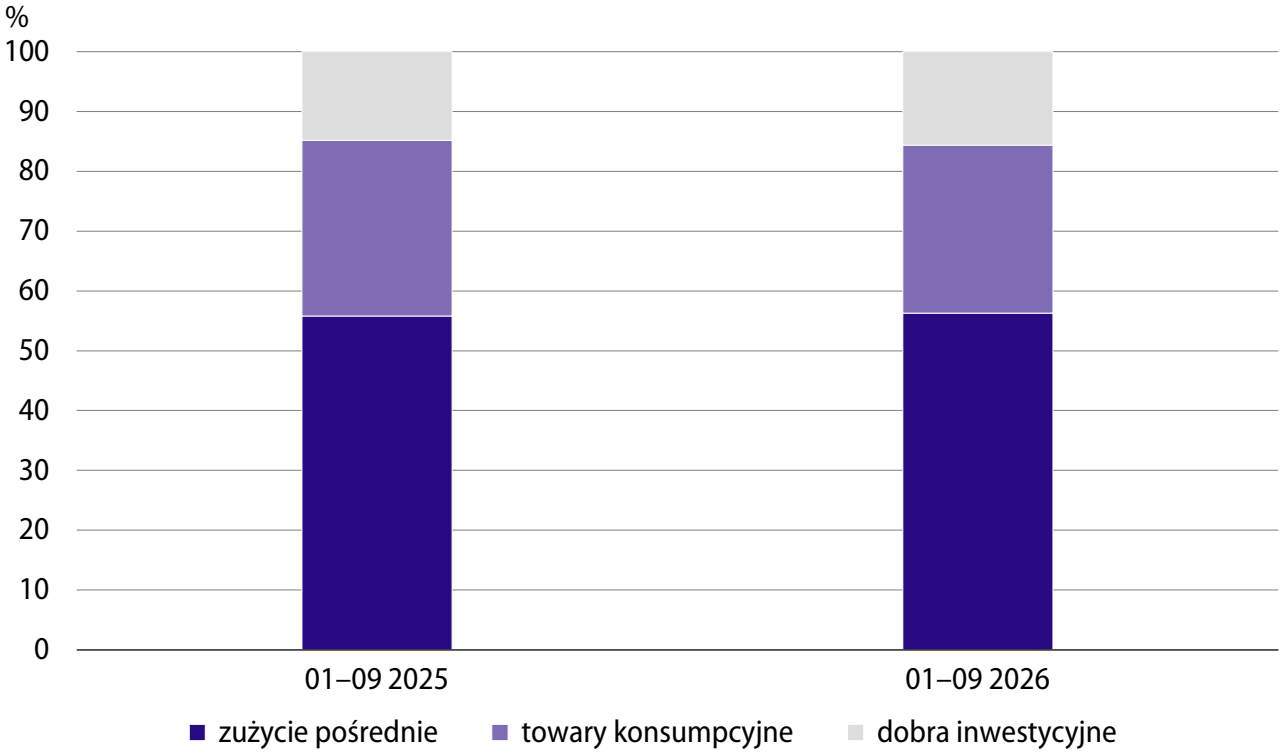
Obroty towarowe produktów rolno-spożywczych w okresie styczeń–wrzesień 2026 r.
analogiczny okres roku poprzedniego=100



Rozdysponowanie importu według głównych kategorii ekonomicznych

W strukturze rozdysponowania importu według głównych kategorii ekonomicznych, w porównaniu z okresem styczeń–wrzesień ub. roku, zwiększył się udział towarów z przeznaczeniem na zużycie pośrednie (z 55,8% do 56,3%) oraz dóbr inwestycyjnych (z 14,8% do 15,6%), a obniżył się udział towarów konsumpcyjnych (z 29,4% do 28,1%). We wszystkich kategoriach ekonomicznych notowano wzrost wartości importu, w tym najwyższy towarów inwestycyjnych – o 14,9%, natomiast towarów przeznaczonych na zużycie pośrednie o 9,6%, a dóbr konsumpcyjnych o 4,1%.

Struktura rozdysponowania importu według głównych kategorii ekonomicznych



Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 01. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 58. OBROTY HANDLU ZAGRANICZNEGO WEDŁUG GRUP KRAJÓW I NOMENKLATURY SITC

TABL. 59. OBROTY HANDLU ZAGRANICZNEGO WEDŁUG GRUP KRAJÓW

WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW NIEFINANSOWYCH[1]

Dane za okres styczeń–wrzesień 2026 r.

Przychody i koszty przedsiębiorstw niefinansowych

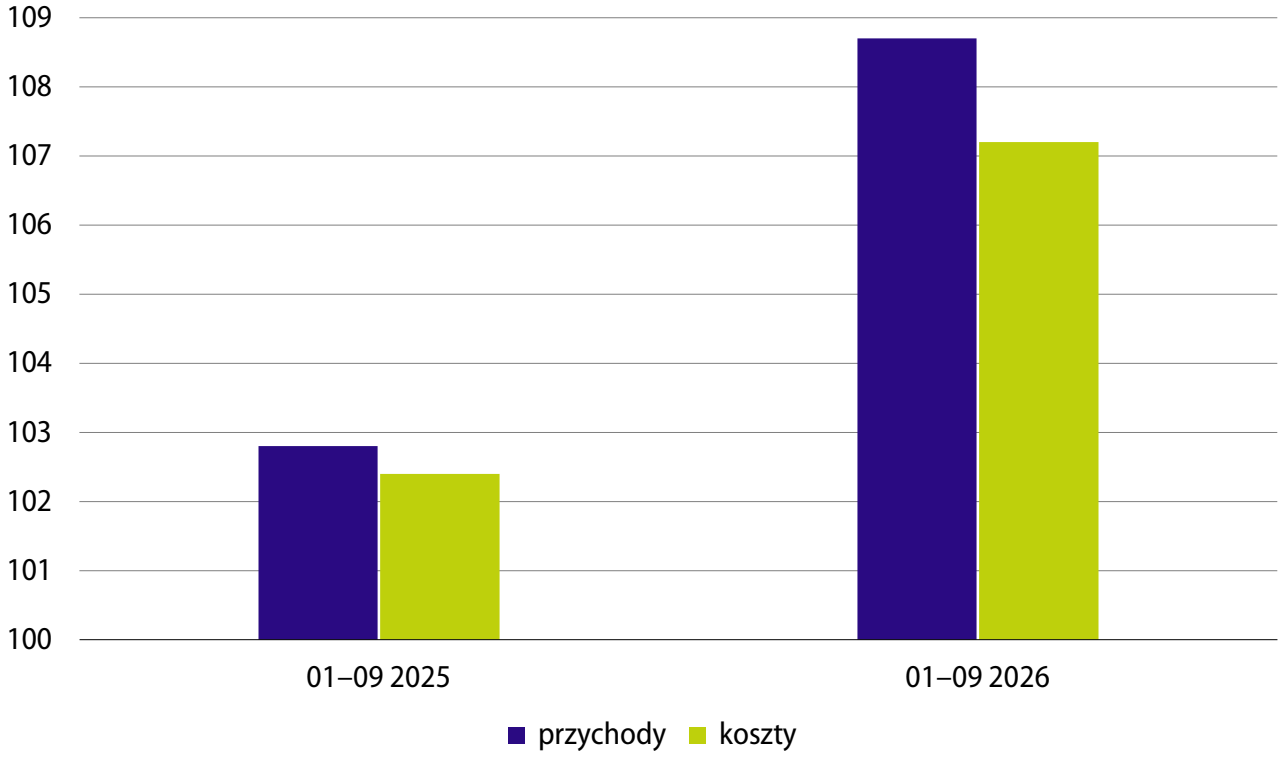
Przychody ogółem badanych przedsiębiorstw niefinansowych w okresie styczeń–wrzesień 2026 r. zwiększyły się o 8,7% w stosunku do osiągniętych w analogicznym okresie poprzedniego roku, a koszty ogółem wzrosły o 7,2%. Przychody netto ze sprzedaży produktów i towarów były o 8,1% wyższe niż przed rokiem. Ich wzrost notowano we wszystkich sekcjach, m.in. w górnictwie i wydobywaniu (o 21,5%), wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (o 16,8%), transporcie i gospodarce magazynowej (o 11,0%), zakwaterowaniu i gastronomii (o 10,9%), informacji i komunikacji (o 10,4%) oraz w handlu; naprawie pojazdów samochodowych (o 8,7%).

Pozostałe przychody operacyjne były większe niż pozostałe koszty operacyjne, co przełożyło się na dodatni wynik na pozostałej działalności operacyjnej (15,3 mld zł wobec 14,9 mld zł przed rokiem). Również na operacjach finansowych uzyskano dodatni wynik, znacznie wyższy niż przed rokiem (20,2 mld zł z 1,0 mld zł), co było skutkiem wzrostu przychodów finansowych przy spadku kosztów finansowych.

1 Dane prezentowane w niniejszym opracowaniu dotyczą 17 552 przedsiębiorstw niefinansowych (jednostek prawnych) prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób. Dane nie obejmują rolnictwa, leśnictwa, łowiectwa i rybactwa (sekcja A według PKD 2007); działalności finansowej i ubezpieczeniowej (sekcja K według PKD 2007); szkół wyższych; samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej; instytucji kultury posiadających osobowość prawną oraz związków zawodowych, organizacji religijnych i politycznych.

Zgodnie z nowelizacją Ustawy o rachunkowości, od 2026 r. w rachunku zysków i strat nastąpiła zmiana klasyfikacji sprzedaży materiałów z podstawowej działalności operacyjnej (dotychczas wykazywane w pozycji „przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów" i odpowiednio w „wartości sprzedanych towarów i materiałów") do pozostałej działalności operacyjnej („pozostałe przychody operacyjne" oraz „pozostałe koszty operacyjne"). Wpływ tego przeklasyfikowania na dane nie jest znaczący, w związku z powyższym dane z lat poprzednich są porównywalne. Skalę zmian z danymi za 3 kwartały 2025 r. po przeklasyfikowaniu, można zobaczyć w Informacji sygnalnej w tablicy 2: Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych za 3 kwartały 2026 r. (wyniki wstępne).

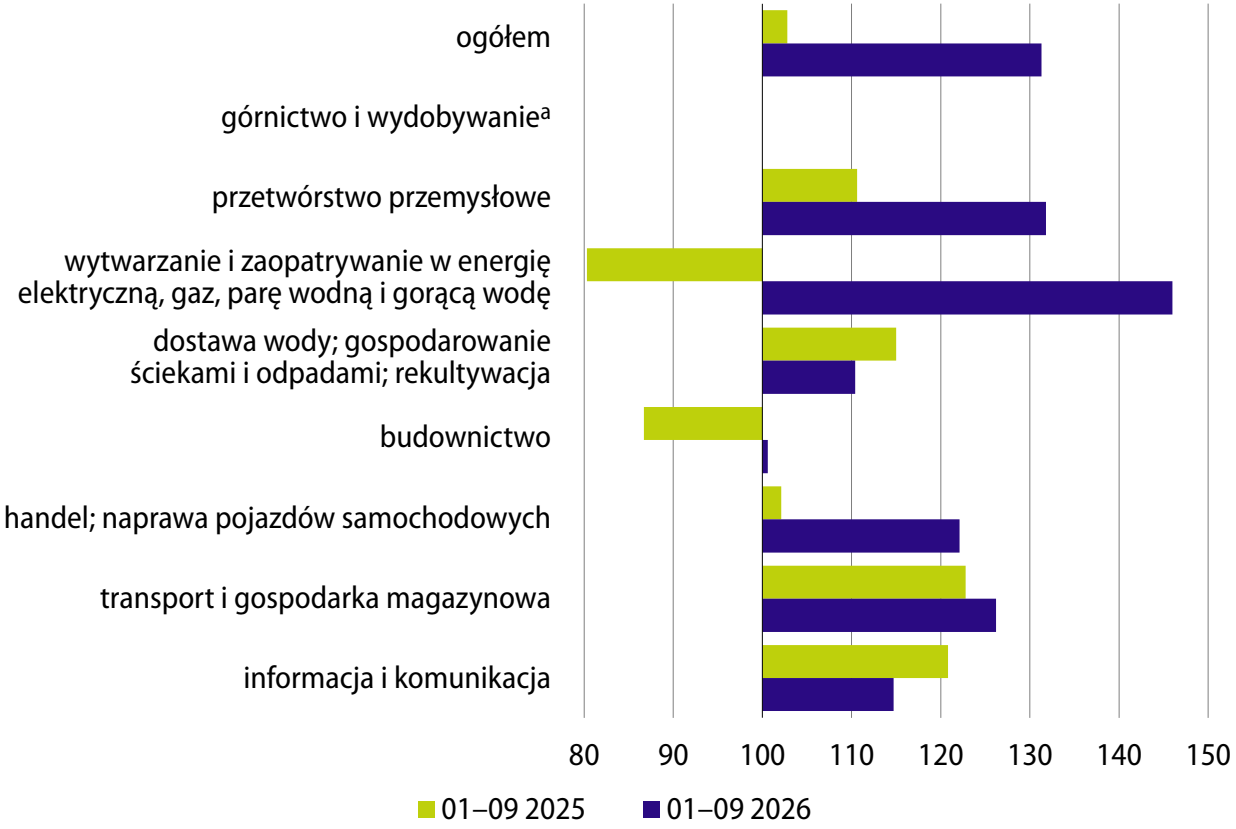
Przychody i koszty przedsiębiorstw niefinansowych
ceny bieżące, analogiczny okres roku poprzedniego=100



Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych

Wynik finansowy ze sprzedaży produktów i towarów wyniósł 217,5 mld zł i był o 31,3% wyższy niż w okresie styczeń–wrzesień ub. roku. W większości sekcji notowano jego wzrost, w tym najwyższy w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 46,0% (do 25,4 mld zł), przetwórstwie przemysłowym – o 31,8% (do 97,7 mld zł), transporcie i gospodarce magazynowej – o 26,2% (do 8,3 mld zł) oraz w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – o 22,1% (do 41,0 mld zł).

Wynik finansowy ze sprzedaży produktów i towarów według wybranych sekcji
ceny bieżące, analogiczny okres roku poprzedniego=100



a (.) Brak informacji, konieczność zachowania tajemnicy statystycznej lub wypełnienie pozycji jest niemożliwe albo niecelowe.

Wynik finansowy brutto wyniósł 253,0 mld zł i był o 39,3% wyższy niż w analogicznym okresie ub. roku (zysk brutto – 294,3 mld zł, strata brutto – 41,3 mld zł). Obciążenia wyniku finansowego brutto zwiększyły się o 16,6% do 42,2 mld zł. Wynik finansowy netto ukształtował się na poziomie 210,8 mld zł (zysk netto – 252,0 mld zł, strata netto – 41,1 mld zł) i był o 45,0% wyższy niż przed rokiem.

Poprawę wyników finansowych brutto i netto odnotowano m.in. w przetwórstwie przemysłowym, wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę, handlu; naprawie pojazdów samochodowych, transporcie i gospodarce magazynowej oraz górnictwie i wydobywaniu (w którym przed rokiem notowano wartości ujemne), a także w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji. Pogorszyły się wyniki finansowe brutto i netto m.in. w budownictwie.

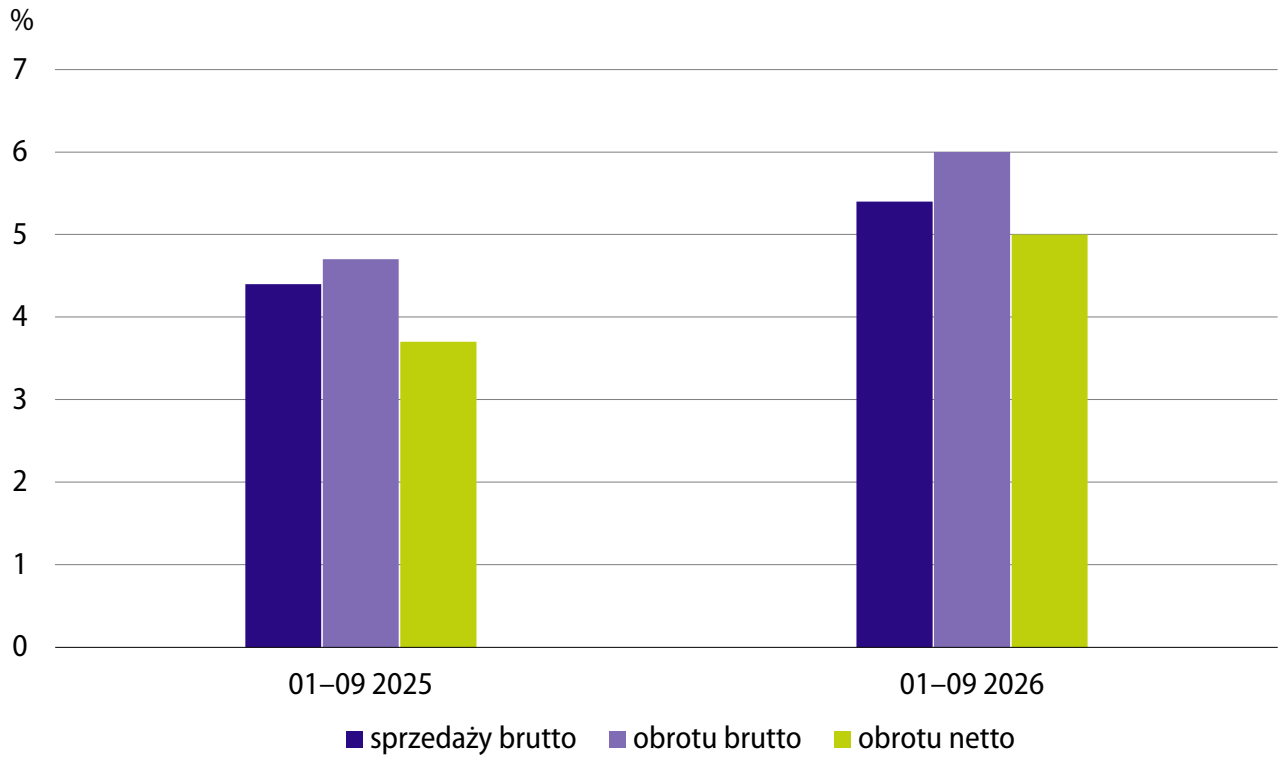
W porównaniu z okresem styczeń–wrzesień ub. roku zwiększył się udział liczby przedsiębiorstw wykazujących zysk netto w ogólnej liczbie przedsiębiorstw (z 74,6% do 74,9%) oraz udział ich przychodów w przychodach ogółem badanych przedsiębiorstw (z 82,2% do 84,0%).

Odsetek podmiotów wykazujących zysk netto w ogólnej liczbie przedsiębiorstw zwiększył się m.in. w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z 84,3% do 85,0%), dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji (z 81,5% do 83,8%), informacji i komunikacji (z 77,9% do 80,3%), handlu; naprawie pojazdów samochodowych (z 73,2% do 75,2%), transporcie i gospodarce magazynowej (z 74,5% do 74,7%) oraz w przetwórstwie przemysłowym (z 73,1% do 74,1%). Zmniejszył się natomiast udział podmiotów wykazujących zysk netto m.in. w budownictwie (z 74,8% do 67,9%) oraz w górnictwie i wydobywaniu (z 74,6% do 69,8%).

Wskaźniki ekonomiczno-finansowe przedsiębiorstw niefinansowych

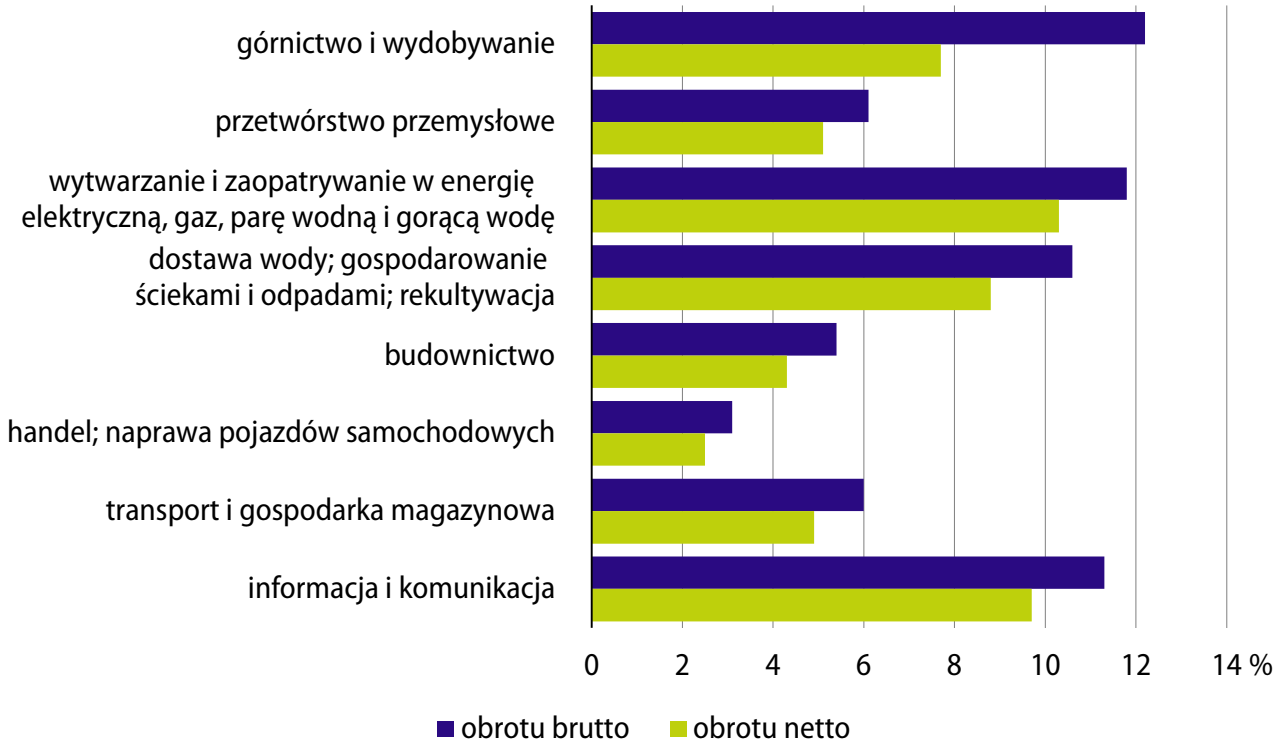
W porównaniu z okresem styczeń–wrzesień ub. roku poprawiły się wskaźniki rentowności obrotu brutto (z 4,7% do 6,0%) i obrotu netto (z 3,7% do 5,0%) oraz wskaźnik rentowności sprzedaży brutto (z 4,4% do 5,4%).

Wskaźniki rentowności



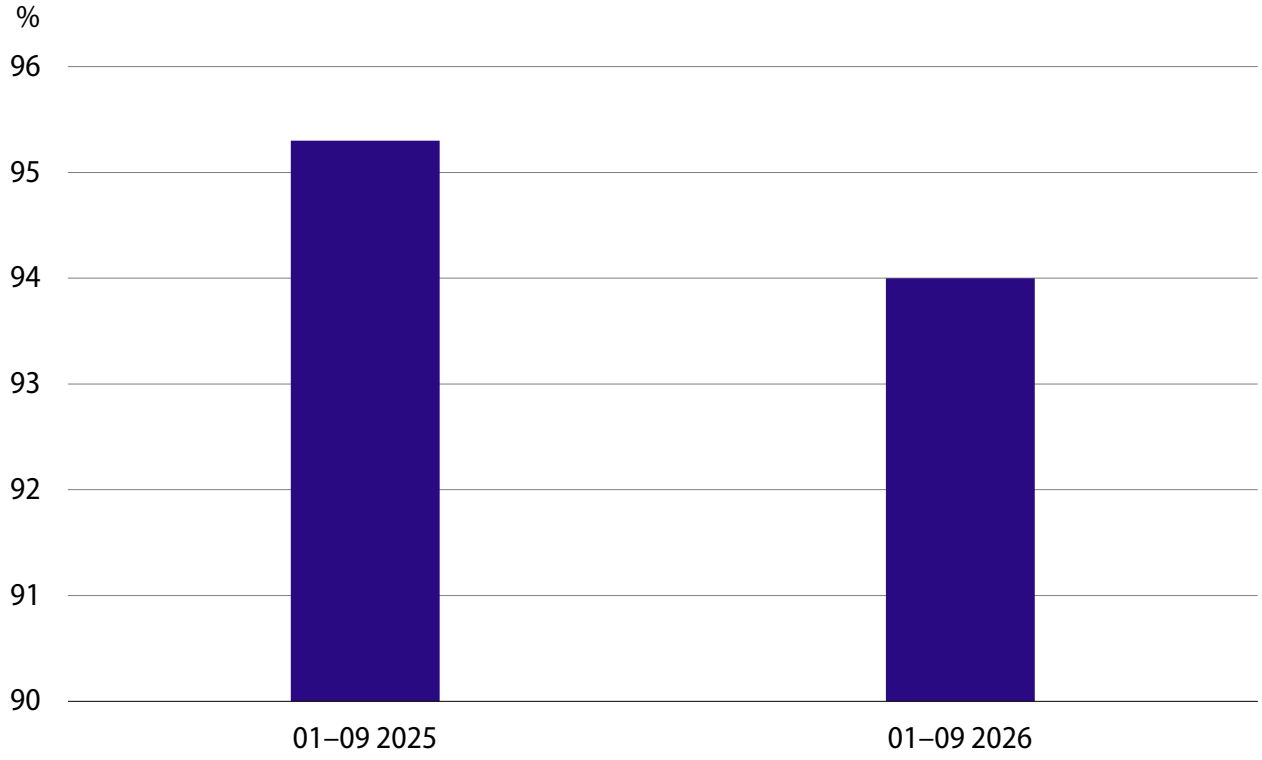
Poprawę wskaźnika rentowności obrotu netto odnotowano m.in. w górnictwie i wydobywaniu (z minus 8,2% do plus 7,7%), wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z 5,7% do 10,3%), informacji i komunikacji (z 8,2% do 9,7%), przetwórstwie przemysłowym (z 3,9% do 5,1%), dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji (z 8,4% do 8,8%), transporcie i gospodarce magazynowej (z 4,7% do 4,9%) oraz handlu; naprawie pojazdów samochodowych (z 2,3% do 2,5%). Zmniejszył się natomiast wskaźnik rentowności obrotu netto m.in. w zakwaterowaniu i gastronomii (z 9,5% do 8,8%) oraz budownictwie (z 4,6% do 4,3%).

Wskaźnik rentowności obrotu brutto i obrotu netto według wybranych sekcji w okresie styczeń–wrzesień 2026 r.



Odnotowano poprawę wskaźnika poziomu kosztów (ogółem z 95,3% do 94,0%), w tym m.in. w górnictwie i wydobywaniu (z 107,4% do 87,8%), wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z 91,9% do 88,2%), dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji (z 89,9% do 89,4%), przetwórstwie przemysłowym (z 95,3% do 93,9%), transporcie i gospodarce magazynowej (z 94,2% do 94,0%) oraz w handlu; naprawie pojazdów samochodowych (z 97,2% do 96,9%). Pogorszenie wskaźnika notowano natomiast m.in. w budownictwie (z 94,3% do 94,6%).

Wskaźnik poziomu kosztów



Zmniejszyła się wartość wskaźnika płynności finansowej I stopnia (z 46,2% w okresie styczeń–wrzesień ub. roku do 43,0%) oraz wskaźnika płynności finansowej II stopnia (z 109,4% do 104,8%).

Wskaźnik płynności finansowej I stopnia zmniejszył się m.in. w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z 78,0% do 54,6%), górnictwie i wydobywaniu (z 43,4% do 30,2%), transporcie i gospodarce magazynowej (z 89,5% do 80,5%), budownictwie (z 63,8% do 58,4%) oraz w handlu; naprawie pojazdów samochodowych (z 26,2% do 25,9%). Zwiększył się natomiast m.in. w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji (z 92,3% do 95,2%) oraz przetwórstwie przemysłowym (z 39,4% do 40,6%).

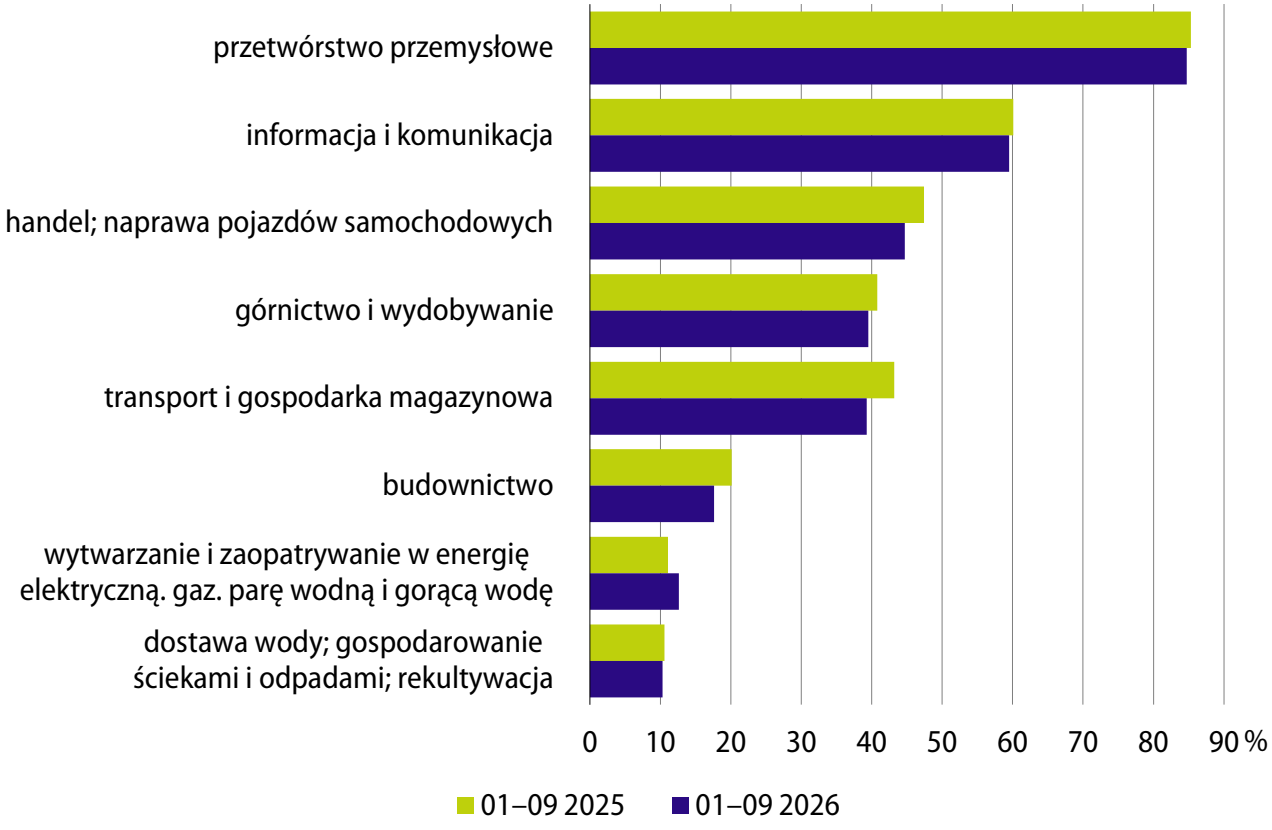
Wskaźnik płynności finansowej II stopnia obniżył się m.in. w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z 137,9% do 118,9%), górnictwie i wydobywaniu (z 81,2% do 67,2%), transporcie i gospodarce magazynowej (z 159,7% do 158,2%), budownictwie (z 135,7% do 135,1%), przetwórstwie przemysłowym (z 101,7% do 101,3%) oraz w handlu; naprawie pojazdów samochodowych (z 78,1% do 77,7%). Wskaźnik wzrósł natomiast m.in. w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami; rekultywacji (z 173,4% do 176,7%).

Sprzedaż na eksport

Z grupy przedsiębiorstw objętych badaniem, w okresie styczeń–wrzesień br. mniej jednostek niż przed rokiem wykazało sprzedaż na eksport (53,1% jednostek wobec 54,9%). Wartość sprzedaży eksportowej była o 6,5% wyższa niż przed rokiem. Udział przychodów ze sprzedaży na eksport w przychodach netto ze sprzedaży produktów i towarów ogółu podmiotów wyniósł 23,2% (wobec 23,6% rok wcześniej). W okresie 3 kwartałów br. 70,5% sprzedaży na eksport przypadało na przedsiębiorstwa, w których stanowiła ona więcej niż 50% obrotu ze sprzedaży produktów i towarów (wobec 71,4% przed rokiem).

W grupie podmiotów eksportujących zwiększył się udział jednostek wykazujących zysk netto z 74,1% przed rokiem do 75,9% (w tym w przetwórstwie przemysłowym notowano wzrost z 72,9% do 73,9%). Wskaźniki rentowności sprzedaży brutto, obrotu brutto i netto eksporterów były korzystniejsze niż w analogicznym okresie ub. roku i wyższe niż dla ogółu badanych przedsiębiorstw. Wskaźniki płynności finansowej I i II stopnia były niższe niż rok wcześniej i mniejsze niż dla ogółu badanych przedsiębiorstw.

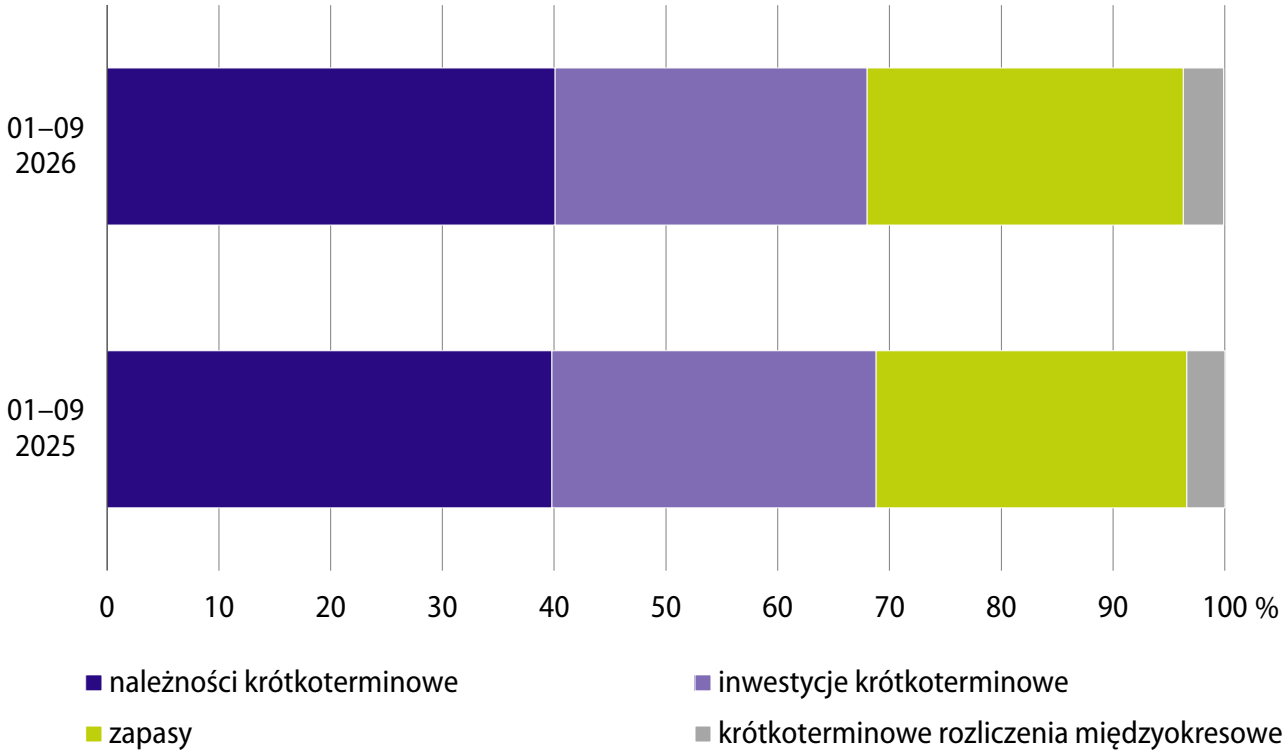
Udział jednostek wykazujących sprzedaż na eksport w przedsiębiorstwach objętych badaniem według wybranych sekcji



Aktywa obrotowe

Wartość aktywów obrotowych badanych przedsiębiorstw w okresie 3 kwartałów br. wyniosła 2083,7 mld zł i była o 11,3% wyższa niż przed rokiem. Wzrosła wartość krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych (o 18,2%), zapasów (o 13,5%), należności krótkoterminowych (o 12,4%) oraz inwestycji krótkoterminowych (o 7,0%).

Struktura aktywów obrotowych



Aktywa obrotowe były finansowane głównie zobowiązaniami krótkoterminowymi, których udział w finansowaniu wyniósł 64,9% (wobec 62,9% rok wcześniej).

Zobowiązania krótko- i długoterminowe (bez funduszy specjalnych) na koniec 3 kwartału br. wyniosły 1941,5 mld zł i były o 10,5% wyższe niż przed rokiem. Zobowiązania długoterminowe stanowiły 30,3% zobowiązań ogółem (wobec 33,0% rok wcześniej).

Wartość zobowiązań krótkoterminowych badanych przedsiębiorstw wyniosła 1352,4 mld zł i była o 14,9% wyższa niż przed rokiem. Zobowiązania długoterminowe badanych przedsiębiorstw na koniec 3 kwartału br. wyniosły 589,1 mld zł i były o 1,6% wyższe niż przed rokiem.

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 01. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI
TABL. 26. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW
TABL. 27. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW WEDŁUG SEKCJI I DZIAŁÓW
TABL. 28. RELACJE EKONOMICZNE WEDŁUG UZYSKANYCH WYNIKÓW FINANSOWYCH W PRZEDSIĘBIORSTWACH
TABL. 29. LICZBA I STRUKTURA PRZEDSIĘBIORSTW
TABL. 30. AKTYWA OBROTOWE ORAZ ZOBOWIĄZANIA KRÓTKO- I DŁUGOTERMINOWE PRZEDSIĘBIORSTW
TABL. 31. AKTYWA OBROTOWE I ZOBOWIĄZANIA PRZEDSIĘBIORSTW WEDŁUG SEKCJI
TABL. 32. AKTYWA OBROTOWE I ZOBOWIĄZANIA PRZEDSIĘBIORSTW WEDŁUG SEKCJI I DZIAŁÓW

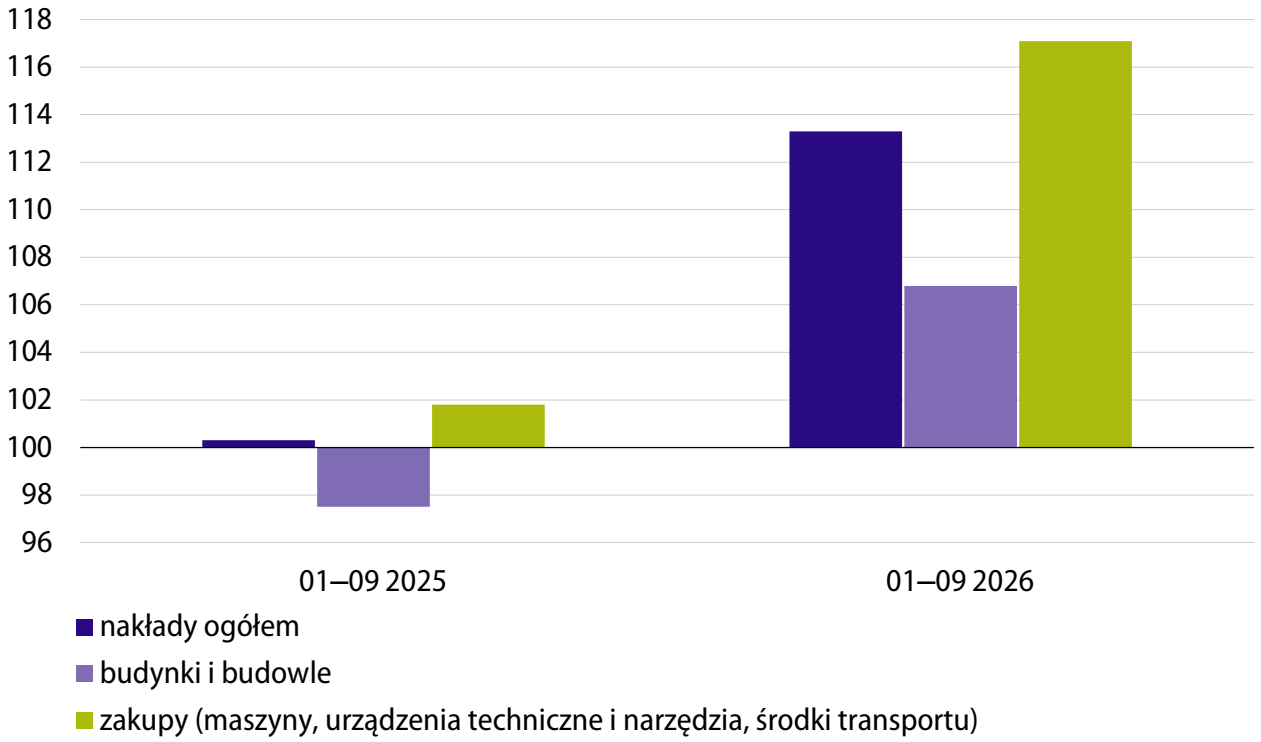
NAKŁADY INWESTYCYJNE PRZEDSIĘBIORSTW NIEFINANSOWYCH[1]

Dane za okres styczeń–wrzesień 2026 r.

Nakłady inwestycyjne przedsiębiorstw

Nakłady ogółem badanych przedsiębiorstw w okresie trzech kwartałów br. wyniosły 160,9 mld zł i były (w cenach stałych) o 13,3% wyższe niż przed rokiem (kiedy notowano wzrost o 0,3%). Nakłady na zakupy[2] wzrosły o 17,1%, w tym na środki transportu – o 26,4%, a na maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia –o 13,5%. Wyższe niż rok wcześniej były również nakłady na budynki i budowle (o 6,8%). Udział zakupów w nakładach ogółem był nieco większy niż przed rokiem. Nakłady realizowało 79,6% badanych podmiotów (wobec 80,4% w analogicznym okresie ub. roku).

Nakłady inwestycyjne przedsiębiorstw
ceny stałe, analogiczny okres roku poprzedniego=100



1 Dane dotyczą przedsiębiorstw niefinansowych (jednostek prawnych) prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób. Dane nie obejmują rolnictwa, leśnictwa, łowiectwa i rybactwa (sekcja A według PKD 2007); działalności finansowej i ubezpieczeniowej (sekcja K według PKD 2007); szkół wyższych; samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej; instytucji kultury posiadających osobowość prawną oraz związków zawodowych, organizacji religijnych i politycznych.

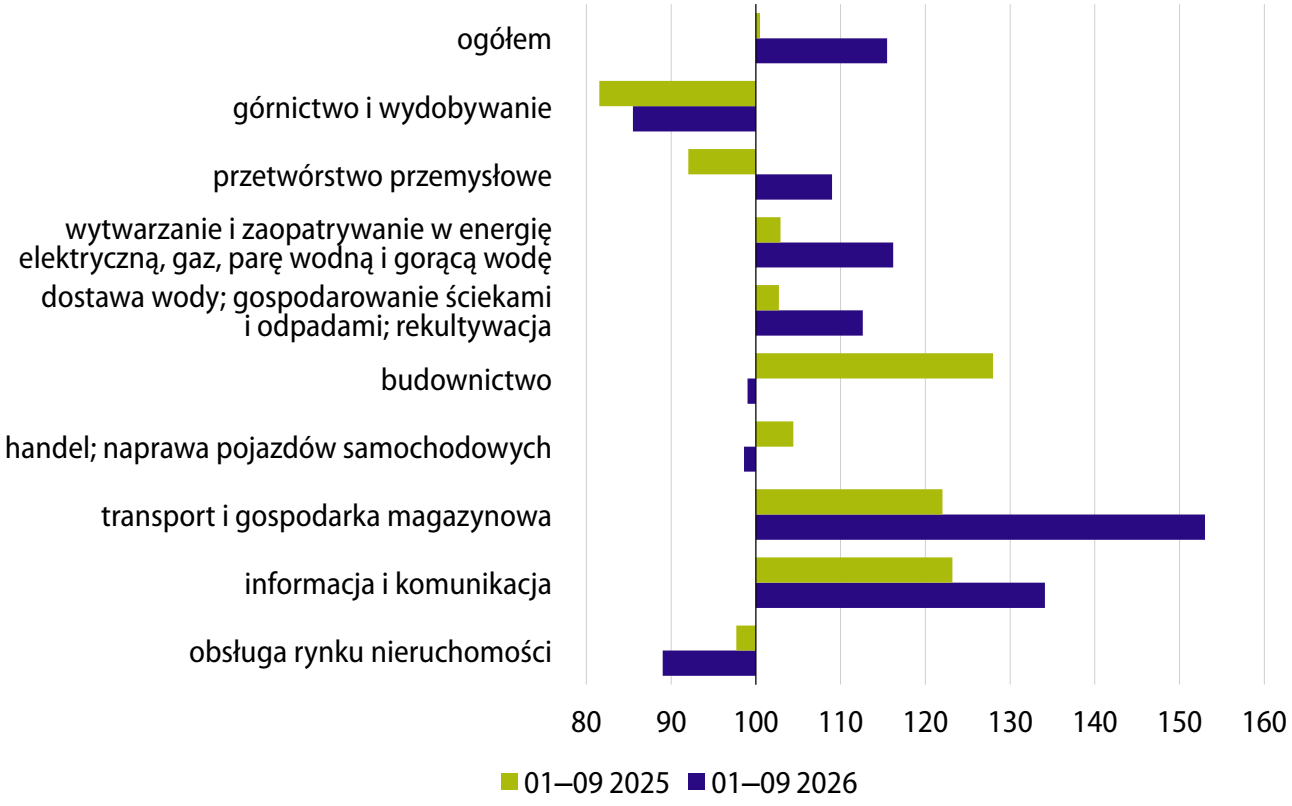
2 Nakłady na zakupy obejmują zakup maszyn, urządzeń technicznych i narzędzi oraz środków transportu.

Najbardziej wzrosły nakłady w jednostkach o liczbie pracujących powyżej 1000 osób – o 20,6%, natomiast w jednostkach od 50 do 249 osób zwiększyły się one o 14,8%, a od 250 do 1000 osób o 8,4%.

Nakłady inwestycyjne według sekcji PKD

Największy wzrost nakładów (w cenach bieżących) notowano w sekcjach: transport i gospodarka magazynowa (o 53,0%), zakwaterowanie i gastronomia (o 41,0%) oraz informacja i komunikacja (o 34,1%). Wyższe niż w okresie styczeń–wrzesień ub. roku były również nakłady w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę (o 16,2%), dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami, rekultywacji (o 12,6%), administrowaniu i działalności wspierającej (o 10,0%) oraz w przetwórstwie przemysłowym (o 9,0%). Niższe niż rok wcześniej były natomiast nakłady (w cenach bieżących) w górnictwie i wydobywaniu (o 14,5%), obsłudze rynku nieruchomości (o 11,0%), handlu; naprawie pojazdów samochodowych (o 1,4%) oraz w budownictwie (o 1,0%).

Nakłady inwestycyjne w wybranych sekcjach PKD
ceny bieżące, analogiczny okres roku poprzedniego=100

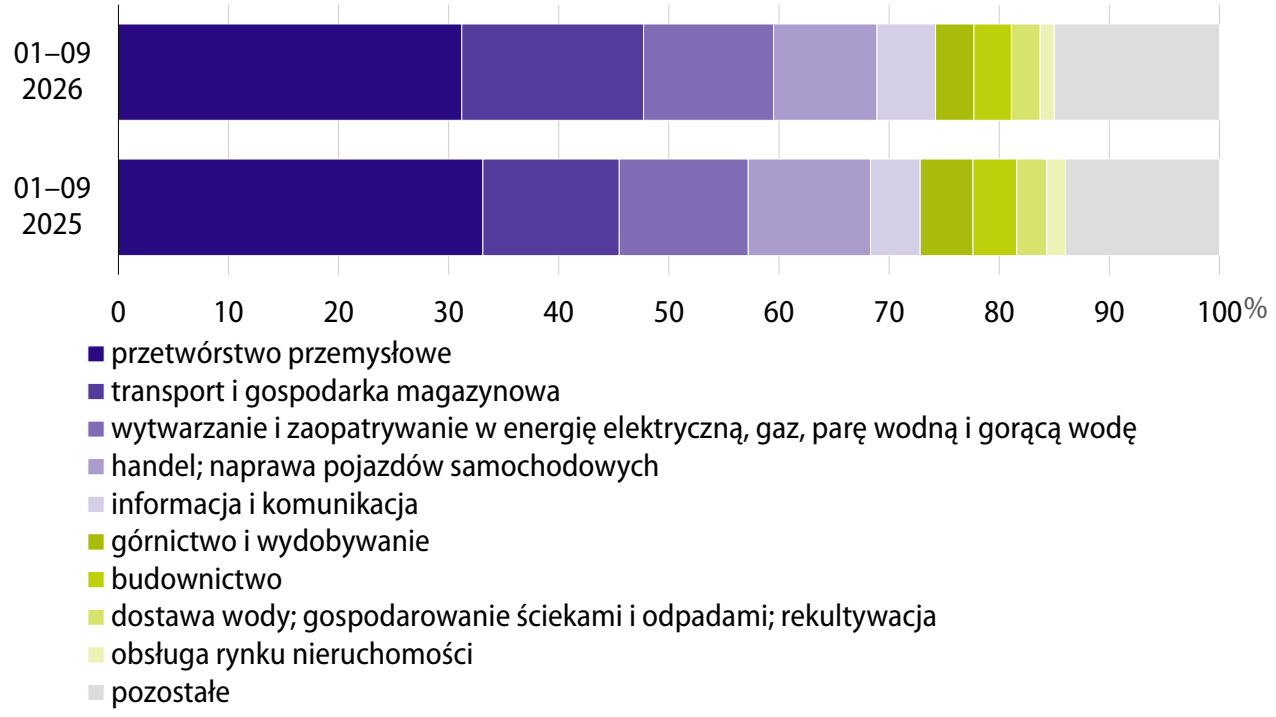


Spośród działów przetwórstwa przemysłowego o największym udziale w nakładach inwestycyjnych wzrosły nakłady w przedsiębiorstwach zajmujących się produkcją: chemikaliów i wyrobów chemicznych (o 35,7%), pojazdów samochodowych, przyczep i naczep, z wyłączeniem motocykli (o 22,4%), wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych (o 11,4%), metalowych wyrobów gotowych, z wyłączeniem maszyn i urządzeń (o 10%), wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (o 3,7%). Spadek nakładów inwestycyjnych (w cenach bieżących) notowano w jednostkach produkcji m.in. urządzeń elektrycznych (o 5,8%), artykułów spożywczych (o 2,4%) oraz papieru i wyrobów z papieru (o 2,3%).

Struktura nakładów inwestycyjnych według sekcji

W strukturze nakładów ogółem według sekcji, w porównaniu z okresem trzech kwartałów ub. roku, zwiększył się udział nakładów poniesionych m.in. w transporcie i gospodarce magazynowej (o 4,1 p.proc. do 16,5%), informacji i komunikacji (o 0,8 p.proc. do 5,3%), zakwaterowaniu i gastronomii (o 0,2 p.proc. do 0,9%). Obniżył się natomiast udział nakładów poniesionych m.in. w przetwórstwie przemysłowym (o 1,9 p.proc. do 31,2%), handlu; naprawie pojazdów samochodowych (o 1,7 p.proc. do 9,4%), górnictwie i wydobywaniu (o 1,3 p.proc. do 3,5%), administrowaniu i działalności wspierającej (o 0,6 p.proc. do 10,6%), budownictwie (o 0,6 p.proc. do 3,4%) oraz w obsłudze rynku nieruchomości (o 0,4 p.proc. do 1,3%).

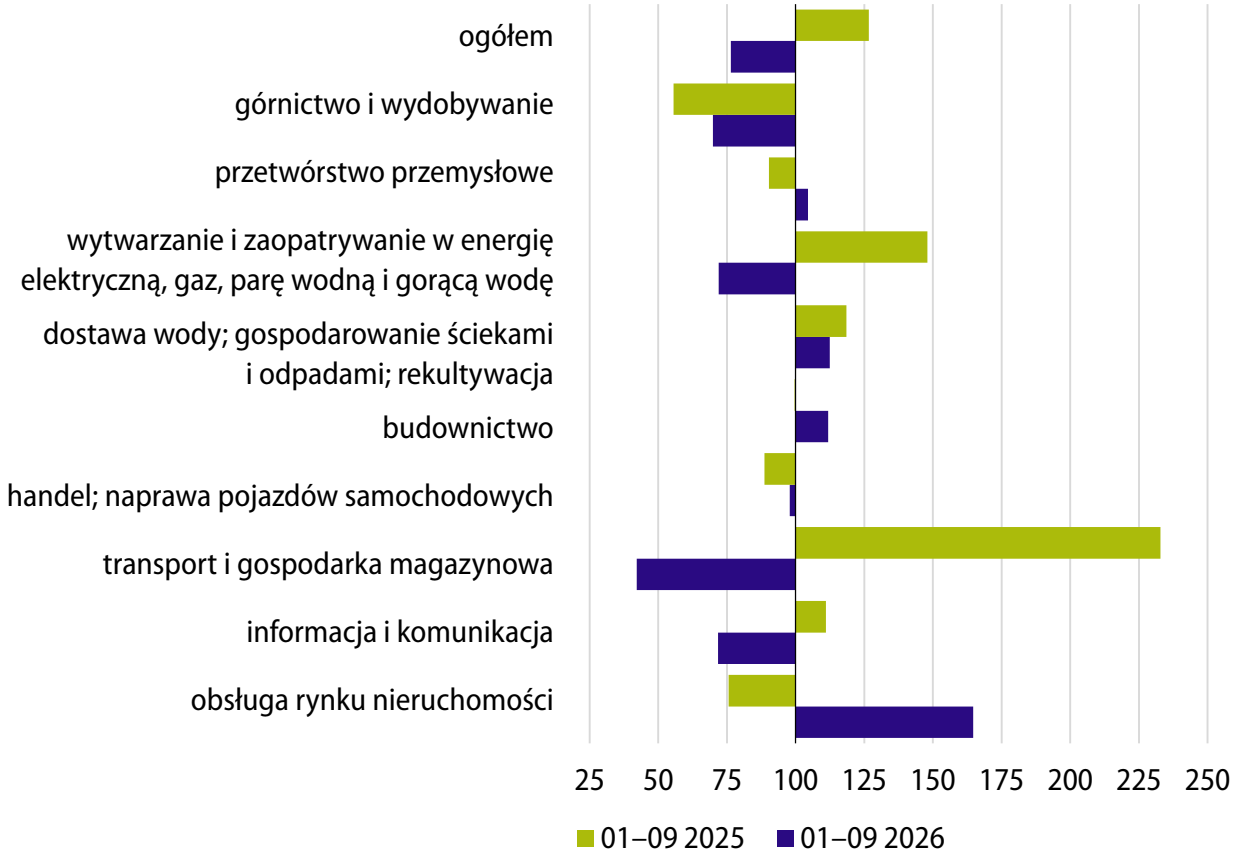
Struktura nakładów inwestycyjnych według sekcji



Inwestycje nowo rozpoczęte

W okresie dziewięciu miesięcy br. rozpoczęto 149,8 tys. nowych inwestycji, tj. o 0,8% więcej niż przed rokiem (wówczas notowano spadek o 7,4%). Około 71% z nich stanowiły przyłącza energetyczne i gazowe o niewielkiej jednostkowej wartości kosztorysowej (przed rokiem było to ok. 68%). Łączna wartość kosztorysowa inwestycji nowo rozpoczętych wyniosła 43,7 mld zł i była o 23,6% niższa niż w okresie styczeń–wrzesień ub. roku. Na modernizację istniejących środków trwałych przypadało 46,4% tej wartości (wobec 54,5% rok wcześniej). Niższa niż przed rokiem była wartość nowo rozpoczętych inwestycji m.in. w transporcie i gospodarce magazynowej, górnictwie i wydobywaniu, informacji i komunikacji, a także w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę oraz handlu; naprawie pojazdów samochodowych. Wzrosła wartość kosztorysowa nowych inwestycji m.in. w obsłudze rynku nieruchomości, zakwaterowaniu i gastronomii, dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami, rekultywacji oraz budownictwie i przetwórstwie przemysłowym.

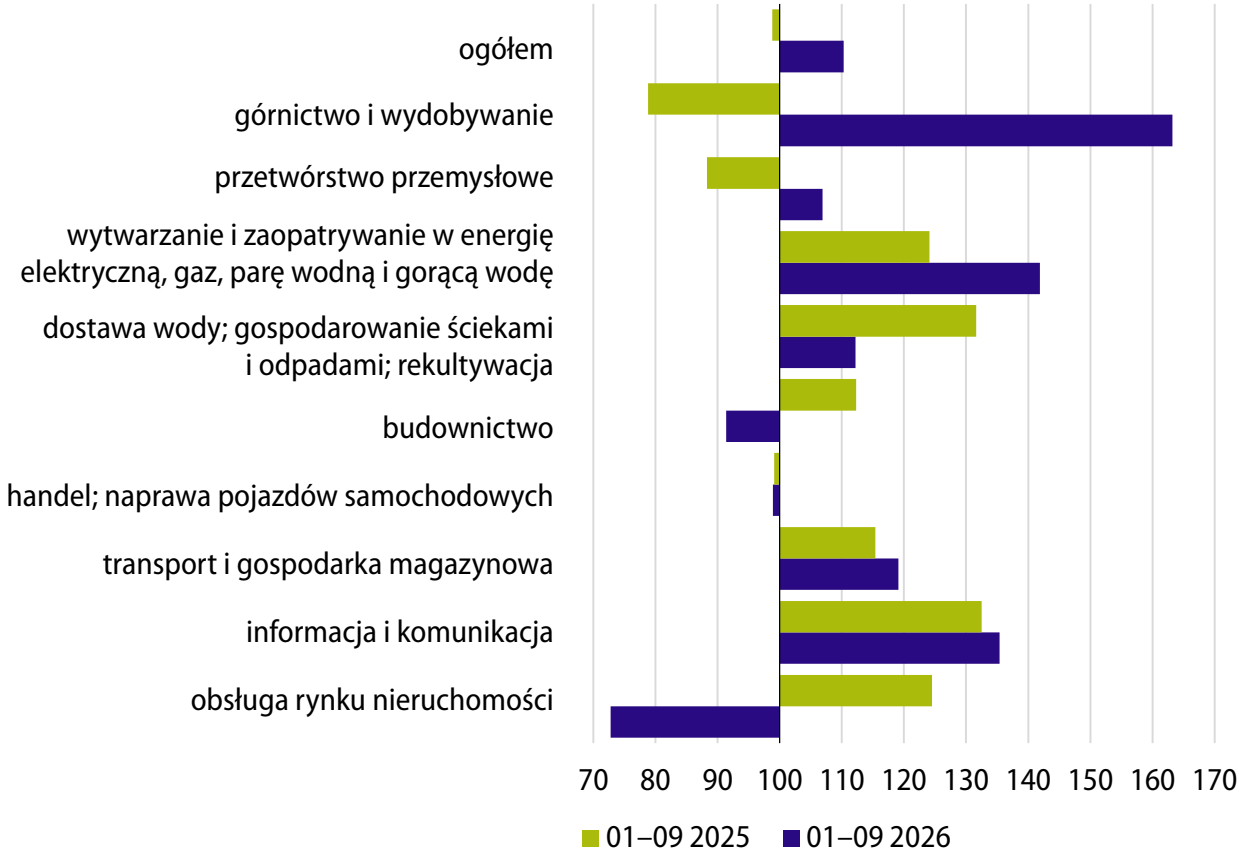
Wartość kosztorysowa nowo rozpoczętych inwestycji w wybranych sekcjach PKD
ceny bieżące, analogiczny okres roku poprzedniego=100



Nakłady inwestycyjne podmiotów z kapitałem zagranicznym[3]

Przedsiębiorstwa z kapitałem zagranicznym w okresie styczeń–wrzesień br. poniosły 36,1% ogólnej wartości nakładów zrealizowanych przez badane przedsiębiorstwa (wobec 37,7% przed rokiem). Nakłady tej grupy podmiotów (w cenach stałych) były o 9,2% wyższe niż rok wcześniej (wówczas notowano ich spadek o 0,1%). Jednostki przetwórstwa przemysłowego zrealizowały 38,2% nakładów ogółem podmiotów z kapitałem zagranicznym, natomiast administrowania i działalności wspierającej – 24,4%, prowadzące działalność w zakresie handlu; naprawy pojazdów samochodowych – 14,1%, a informacji i komunikacji – 10,2%.

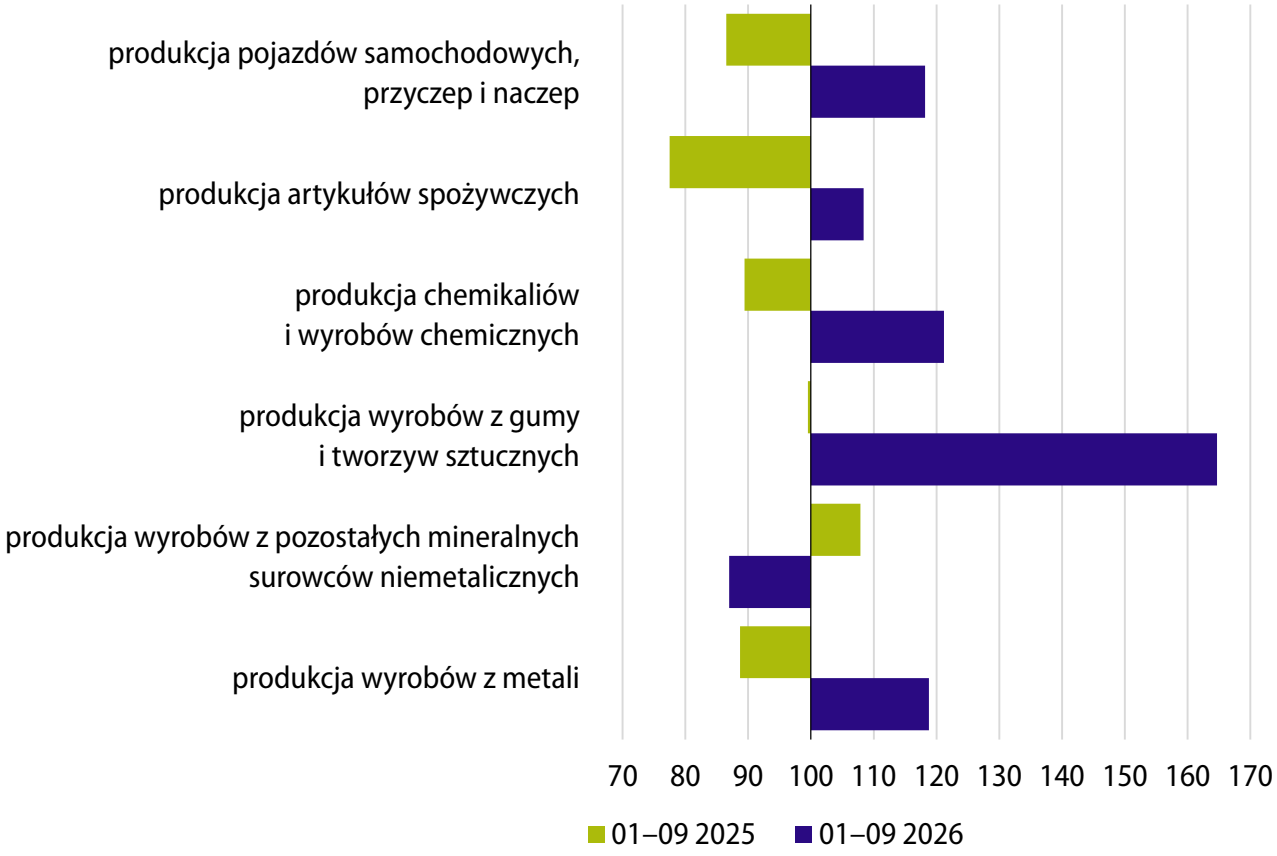
Nakłady inwestycyjne w podmiotach z kapitalem zagranicznym w wybranych sekcjach PKD
ceny bieżące, analogiczny okres roku poprzedniego=100



3 Nakłady inwestycyjne podmiotów z kapitałem zagranicznym dotyczą podmiotów gospodarczych z kapitałem zagranicznym stanowiącym w kapitale podstawowym powyżej 50%, prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób.

W strukturze nakładów poniesionych przez przedsiębiorstwa przetwórstwa przemysłowego z kapitałem zagranicznym największy był udział podmiotów zajmujących się produkcją pojazdów samochodowych, przyczep i naczep (18,0%) oraz produkcją artykułów spożywczych (13,4%). Znaczny był również udział nakładów poniesionych przez przedsiębiorstwa zajmujące się produkcją chemikaliów i wyrobów chemicznych (9,3%), jak również produkcją wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych (8,0%) oraz produkcją wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (7,6%).

Nakłady inwestycyjne w podmiotach z kapitalem zagranicznym w wybranych działach przetwórstwa przemysłowego
ceny bieżące, analogiczny okres roku poprzedniego=100



Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 01. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI
TABL. 41. NAKŁADY INWESTYCYJNE
TABL. 42. INWESTYCJE ROZPOCZĘTE

PRODUKT KRAJOWY BRUTTO

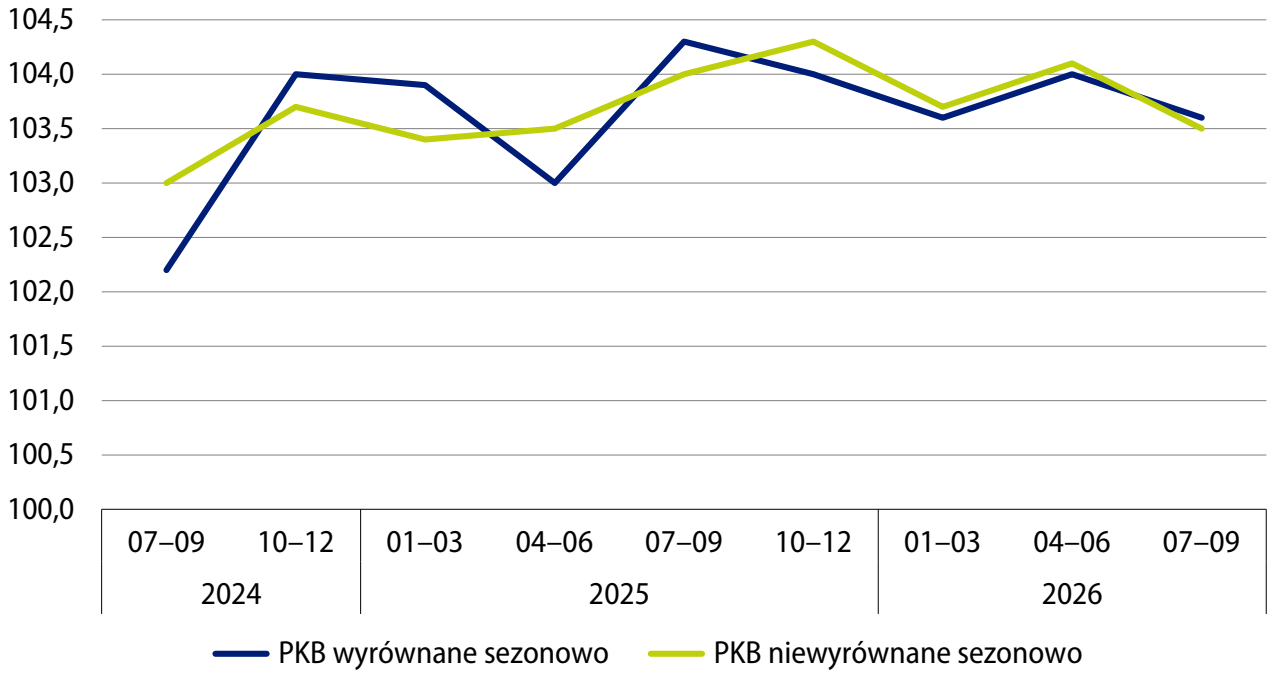
Dane za 3 kwartał 2026 r. (szybki szacunek)

Produkt krajowy brutto

Według szybkiego szacunku w 3 kwartale 2026 r. odnotowano realny wzrost produktu krajowego brutto o 3,5% w skali roku (wobec wzrostu o 4,1% w poprzednim okresie oraz o 4,0% przed rokiem).

Po wyeliminowaniu wpływu czynników o charakterze sezonowym, PKB w ujęciu realnym zwiększył się w stosunku do poprzedniego kwartału o 0,8%, a w skali roku wzrósł o 3,6%.

Produkt krajowy brutto
analogiczny okres roku poprzedniego=100



Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 01. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI
TABL. 02. PRODUKT KRAJOWY BRUTTO
TABL. 03. DYNAMIKA PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO NIEWYRÓWNANEGO SEZONOWO
TABL. 04. DYNAMIKA PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO WYRÓWNANEGO SEZONOWO
TABL. 05. SKALA WPŁYWU POSZCZEGÓLNYCH KATEGORII NA WZROST REALNY PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO

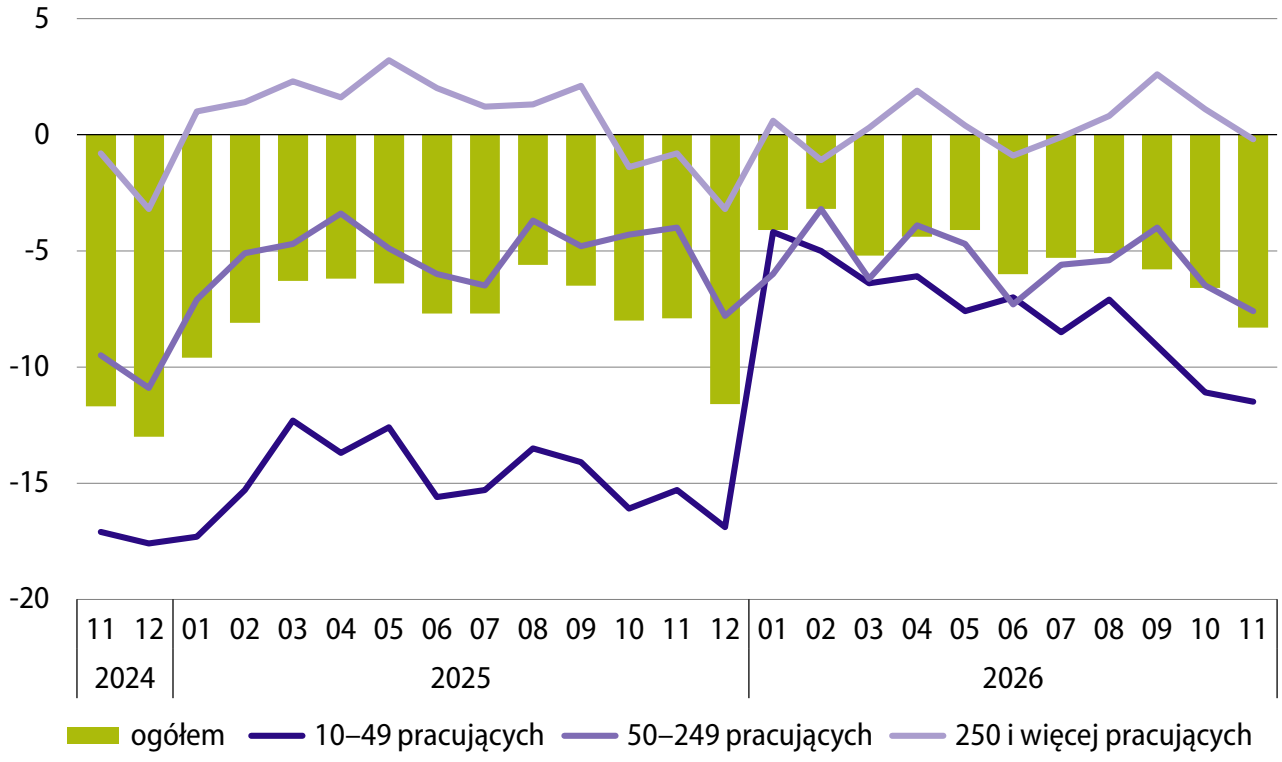
KONIUNKTURA GOSPODARCZA

Dane za listopad 2026 r.

Koniunktura gospodarcza w przetwórstwie przemysłowym

Wskaźnik ogólnego klimatu koniunktury w przetwórstwie przemysłowym w listopadzie 2026 r. jest bardziej niekorzystny od notowanego w październiku br. Negatywne diagnozy dotyczące ogólnej sytuacji gospodarczej przedsiębiorstw są zbliżone do tych sprzed miesiąca, natomiast prognozy w tym zakresie są bardziej pesymistyczne. Pogorszyły się niekorzystne opinie dotyczące bieżącego i przyszłego portfela zamówień. Bieżąca produkcja jest postrzegana podobnie negatywnie jak miesiąc wcześniej, ale jej prognozy są bardziej pesymistyczne. Nie zmieniły się istotnie niekorzystne opinie o bieżącej i przyszłej sytuacji finansowej przedsiębiorstw. Dyrektorzy badanych przedsiębiorstw nadal przewidują możliwość ograniczenia zatrudnienia oraz wzrost cen sprzedaży wyrobów przemysłowych.

Wskaźnik ogólnego klimatu koniunktury w przetwórstwie przemysłowym
w przekroju klas wielkości przedsiębiorstw (według liczby pracujących)



Najbardziej uciążliwą barierą w prowadzeniu bieżącej działalności w przetwórstwie przemysłowym pozostają koszty zatrudnienia. Wśród głównych utrudnień wymieniane są również niepewność ogólnej sytuacji gospodarczej i niedostateczny popyt na rynku krajowym. W porównaniu z poprzednim miesiącem zmniejszyła się uciążliwość kosztów zatrudnienia i wysokich obciążeń na rzecz budżetu, a znaczenie pozostałych barier nie zmieniło się istotnie. W stosunku do listopada ub. roku wzrosła uciążliwość niedoboru surowców, materiałów i półfabrykatów (z przyczyn pozafinansowych), zmniejszyła się natomiast dotkliwość m.in. niejasnych, niespójnych i niestabilnych przepisów prawnych oraz wysokich obciążeń na rzecz budżetu.

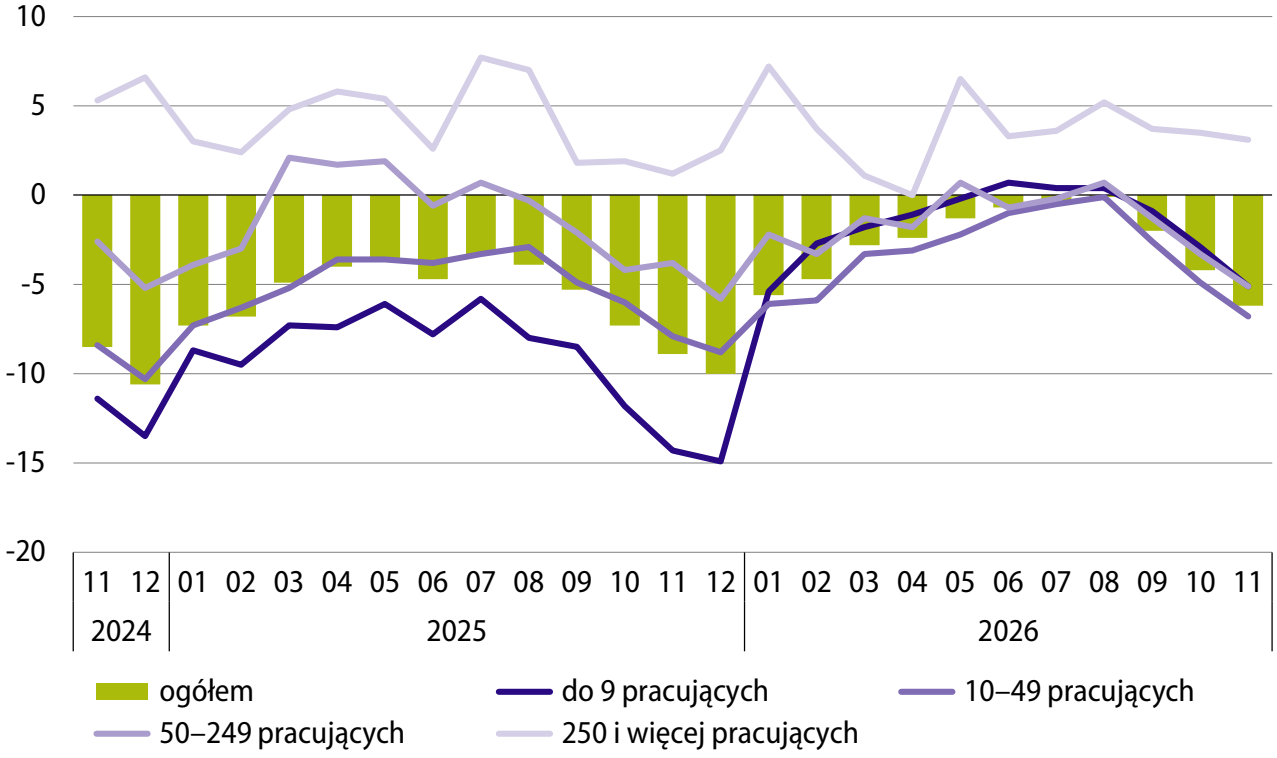
Większość badanych przedsiębiorców w przetwórstwie przemysłowym ocenia, że obecny stan zapasów wyrobów gotowych w ich firmach jest nadmierny w stosunku do zapotrzebowania.

Koniunktura gospodarcza w budownictwie

Przedsiębiorcy w budownictwie w listopadzie br. oceniają koniunkturę bardziej niekorzystnie niż przed miesiącem. Negatywne opinie dotyczące bieżącej ogólnej sytuacji gospodarczej przedsiębiorstw są zbliżone do tych sprzed miesiąca, ale przewidywania w tym zakresie są bardziej niekorzystne niż w październiku br. Pogorszyły się zarówno negatywne diagnozy, jak i pesymistyczne przewidywania dotyczące portfela zamówień oraz produkcji. Bieżąca sytuacja finansowa jest oceniana podobnie niekorzystnie jak w poprzednim miesiącu, przy bardziej negatywnych jej prognozach. Dyrektorzy firm budowlanych nadal przewidują możliwość redukcji zatrudnienia oraz wzrost cen robót budowlano-montażowych.

Spośród barier w prowadzeniu bieżącej działalności w budownictwie przedsiębiorcy nadal najczęściej wymieniają koszty zatrudnienia. Wśród istotnych utrudnień przedsiębiorcy wskazują także m.in. wysokie obciążenia na rzecz budżetu i koszty materiałów. Częściej niż w październiku br. zwracają uwagę na warunki atmosferyczne, rzadziej natomiast – na koszty materiałów. Z kolei w porównaniu z sytuacją sprzed roku uciążliwość tej ostatniej bariery wzrosła najbardziej, spadło natomiast znaczenie niedostatecznego popytu i niedoboru wykwalifikowanych pracowników.

Wskaźnik ogólnego klimatu koniunktury w budownictwie
w przekroju klas wielkości przedsiębiorstw (według liczby pracujących)

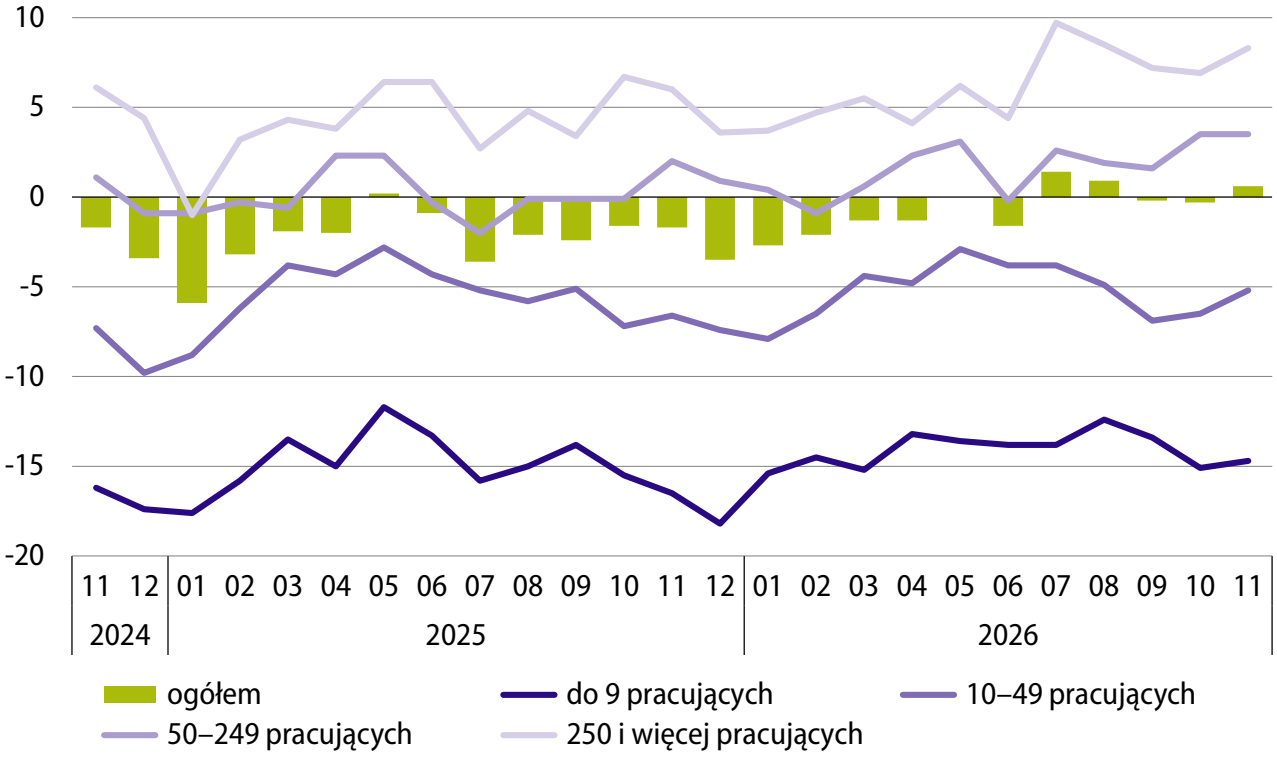


Koniunktura gospodarcza w handlu detalicznym

Wskaźnik ogólnego klimatu koniunktury w handlu detalicznym w listopadzie br. jest pozytywny (wobec neutralnego w październiku br.). Korzystnie, lepiej niż przed miesiącem, postrzegana jest ogólna sytuacja gospodarcza, ale przewidywania w tym zakresie pozostały pesymistyczne. Oceny obecnej sprzedaży poprawiły się z negatywnych na pozytywne, a oczekiwania w tym obszarze są równie optymistyczne jak w październiku br. Mniej negatywnie niż przed miesiącem oceniana jest bieżąca sytuacja finansowa przedsiębiorstw, przy podobnie niekorzystnych jak miesiąc wcześniej przewidywaniach w tym obszarze. Dyrektorzy przedsiębiorstw nadal wskazują możliwość redukcji zatrudnienia oraz przewidują wzrost cen.

Wśród barier w prowadzeniu bieżącej działalności w handlu detalicznym przedsiębiorcy nadal najczęściej wymieniają koszty zatrudnienia. Do istotnych utrudnień przedsiębiorcy zaliczają również m.in. zbyt dużą konkurencję na rynku, niepewność ogólnej sytuacji gospodarczej oraz wysokie obciążenia na rzecz budżetu. W porównaniu z październikiem br. częściej wskazywana jest zbyt duża konkurencja na rynku, a znaczenie pozostałych barier nie zmieniło się istotnie. Również w stosunku do listopada ub. roku najbardziej wzrosła dotkliwość zbyt dużej konkurencji na rynku, natomiast zmniejszyła się uciążliwość głównie niedostatecznego popytu oraz niejasnych, niespójnych i niestabilnych przepisów prawnych.

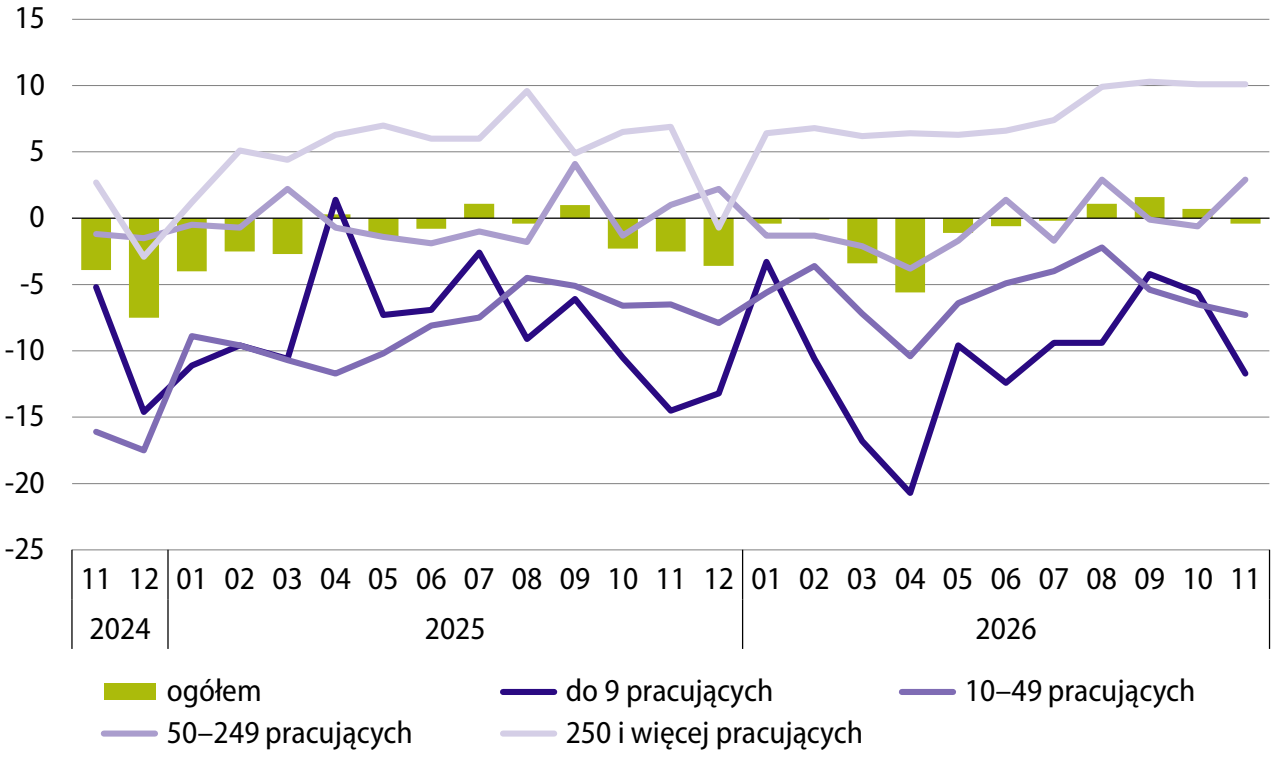
Wskaźnik ogólnego klimatu koniunktury w handlu detalicznym
w przekroju klas wielkości przedsiębiorstw (według liczby pracujących)



Koniunktura gospodarcza w transporcie i gospodarce magazynowej

Nastroje przedsiębiorców w transporcie i gospodarce magazynowej w listopadzie br. pogorszyły się i są nieznacznie pesymistyczne (wobec pozytywnych przed miesiącem). Nadal korzystnie, ale ostrożniej niż w październiku br., oceniana jest ogólna sytuacja gospodarcza przedsiębiorstw, natomiast przewidywania w tym zakresie pozostały negatywne. Oceny bieżącego popytu pogorszyły się z nieznacznie pozytywnych do niekorzystnych, a przewidywania w tym obszarze są bardziej pesymistyczne niż przed miesiącem. Również niekorzystne (ale podobne do tych z października br.) są diagnozy dotyczące sprzedaży oraz oceny bieżące i prognozy sytuacji finansowej. Przewidywania dotyczące sprzedaży także są niekorzystne, ale gorsze niż w poprzednim miesiącu. Dyrektorzy przedsiębiorstw przewidują możliwość zwiększenia zatrudnienia oraz wzrost cen.

Wskaźnik ogólnego klimatu koniunktury w transporcie i gospodarce magazynowej
w przekroju klas wielkości przedsiębiorstw (według liczby pracujących)



Najbardziej uciążliwą barierą w prowadzeniu bieżącej działalności w transporcie i gospodarce magazynowej pozostają koszty zatrudnienia. Do istotnych utrudnień należą również m.in. niepewność ogólnej sytuacji gospodarczej oraz wysokie obciążenia na rzecz budżetu. Bardziej uciążliwe niż przed miesiącem są koszty zatrudnienia oraz zbyt duża konkurencja firm krajowych i zagranicznych, natomiast odczuwalność pozostałych barier nie zmieniła się istotnie. W porównaniu z sytuacją sprzed roku najbardziej zmniejszyła się uciążliwość utrudnień związanych z niejasnymi, niespójnymi i niestabilnymi przepisami prawnymi, wysokimi obciążeniami na rzecz budżetu oraz zbyt dużą konkurencją firm krajowych i zagranicznych.

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 62. WSKAŹNIKI KONIUNKTURY GOSPODARCZEJ

SYTUACJA SPOŁECZNO-GOSPODARCZA W UNII EUROPEJSKIEJ I W WYBRANYCH KRAJACH

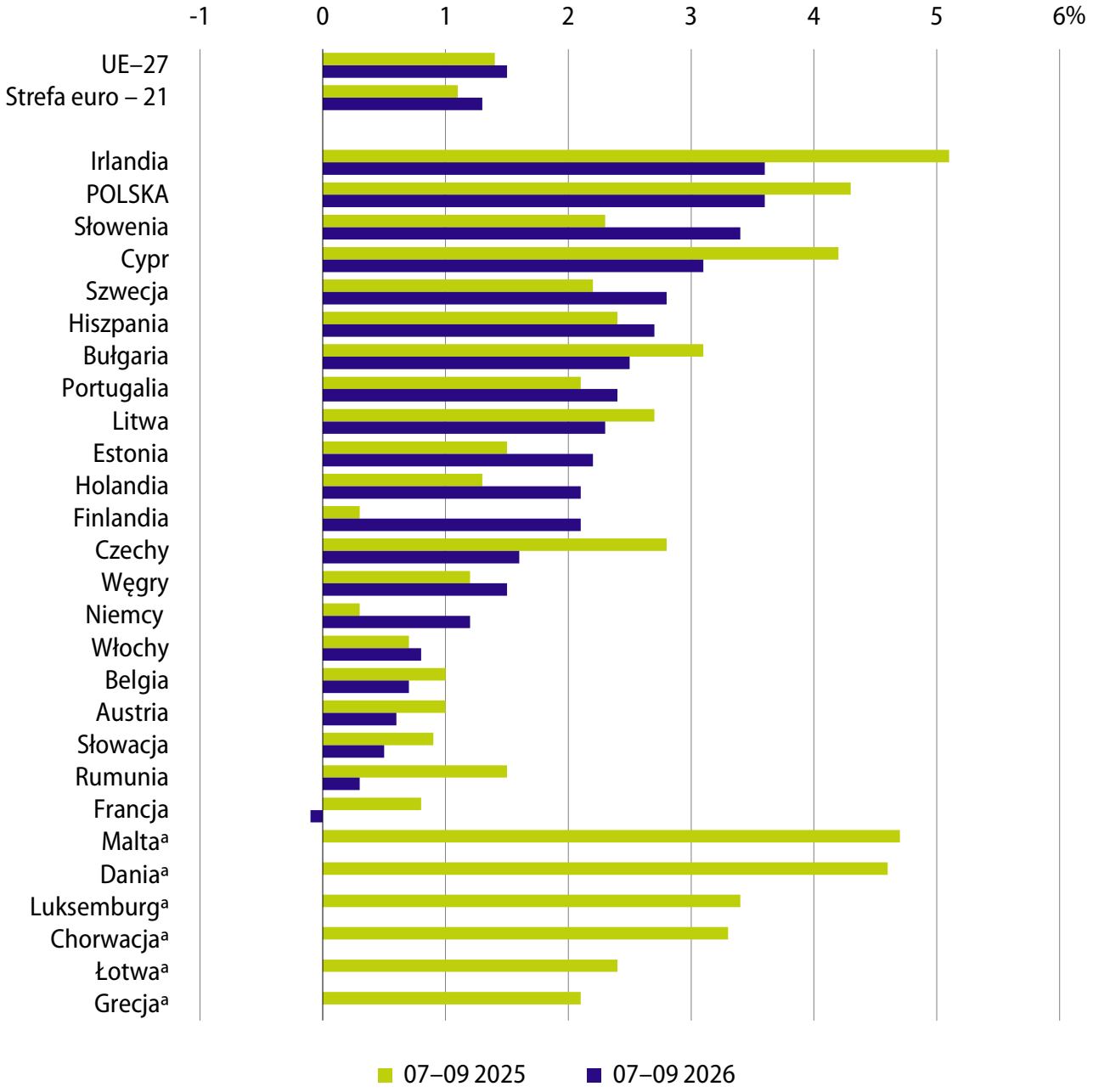
Produkt krajowy brutto

W 3 kwartale 2026 r. produkt krajowy brutto[1] w Unii Europejskiej był o 1,5% wyższy niż przed rokiem (w 2 kwartale br. i w 3 kwartale ub. roku zwiększył się w skali roku po 1,4%). PKB wzrósł w większości krajów członkowskich UE, a najbardziej w Irlandii oraz Polsce (po 3,6%, przy czym w Polsce po wzroście o 4,0% w 2 kwartale br. oraz o 4,3% w 3 kwartale ub. roku). Wyższy niż przeciętnie w UE był także wzrost produktu krajowego brutto na Cyprze, w Szwecji, Hiszpanii, Bułgarii, Portugalii, na Litwie, w Estonii, Holandii, Finlandii oraz Czechach (w granicach od 3,1% do 1,6%). Wśród największych gospodarek unijnych w Hiszpanii produkt krajowy brutto zwiększył się o 2,7%, w Niemczech – o 1,2%, we Włoszech – o 0,8%, natomiast we Francji notowano niewielki spadek – o 0,1%.

1 Dane wyrównane sezonowo i dniami roboczymi; brak danych za 3 kwartał br. dla Chorwacji, Danii, Grecji, Luksemburga, Łotwy, Malty i Słowenii, przy czym wartość dla UE ogółem uwzględnia szacunki dla tych krajów.

Produkt krajowy brutto

zmiana r/r, wyrównany sezonowo oraz dniami roboczymi



Źródło: Eurostat (nama_10_gdp); 19.11.2026 r.

a Brak danych za 3 kwartał br. dla Chorwacji, Danii, Grecji, Luksemburga, Łotwy i Malty, przy czym wartość dla UE ogółem uwzględnia szacunki dla tych krajów.

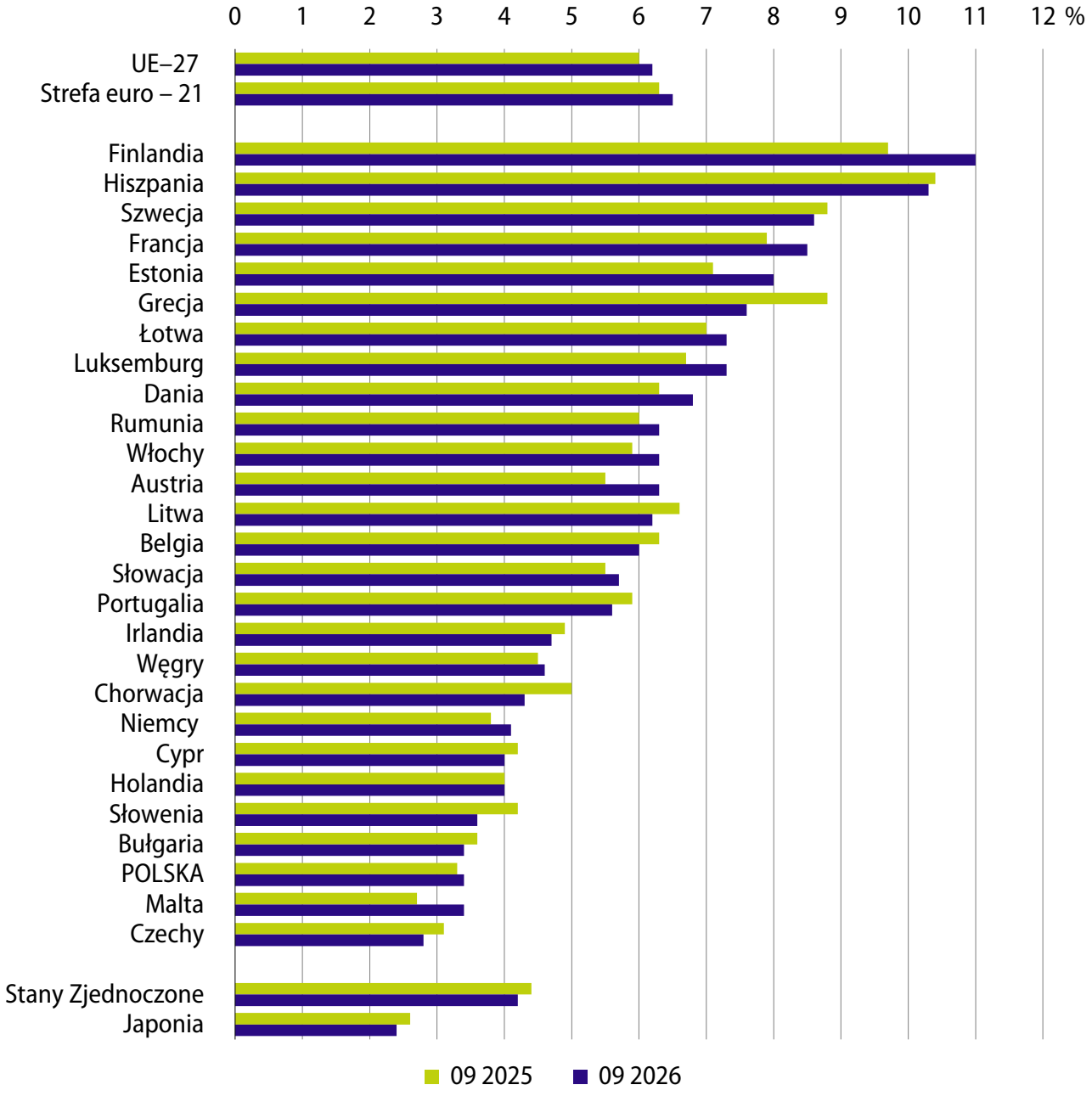
Bezrobocie

Zharmonizowana stopa bezrobocia[2] w Unii Europejskiej we wrześniu 2026 r. wyniosła 6,2%, tj. podobnie jak w sierpniu br. oraz o 0,2 p.proc. więcej niż we wrześniu ub. roku. Największe bezrobocie odnotowano w Finlandii (11,0%) oraz Hiszpanii (10,3%). Znaczne natężenie bezrobocia obserwowano również m.in. w Szwecji, we Francji, w Estonii, Grecji, na Łotwie i w Luksemburgu (od 8,6% do 7,3%). Najmniejsza była stopa bezrobocia w Czechach (2,8%) oraz na Malcie, w Polsce i Bułgarii (po 3,4%). Na poziomie z sierpnia br. stopa bezrobocia utrzymała się w dziesięciu państwach UE (w tym w Polsce), w dziesięciu kolejnych krajach wystąpił wzrost (największy w Finlandii o 1,1 p.proc. i Danii o 1,0 p.proc.). W pozostałych siedmiu krajach bezrobocie zmniejszyło w stosunku do poprzedniego miesiąca (w tym najbardziej w Austrii – o 0,4 p.proc.). W porównaniu z wrześniem ub. roku wskaźnik bezrobocia zwiększył się w czternastu państwach UE (w tym najbardziej w Finlandii o 1,3 p.proc., a najmniej w Polsce i na Węgrzech – po 0,1 p.proc.), natomiast obniżył się w dwunastu (m.in. w Grecji o 1,2 p.proc.).

W Stanach Zjednoczonych stopa bezrobocia we wrześniu br. wyniosła 4,2%, tj. o 0,1 p.proc. więcej niż w sierpniu br., ale o 0,2 p.proc. mniej niż we wrześniu ub. roku. W Japonii wskaźnik ten wyniósł 2,4%, tj. był o 0,1 p.proc. niższy niż przed miesiącem oraz o 0,2 p.proc. mniejszy niż przed rokiem.

2 Dane wyrównane sezonowo.

Zharmonizowana stopa bezrobocia
wyrównana sezonowo



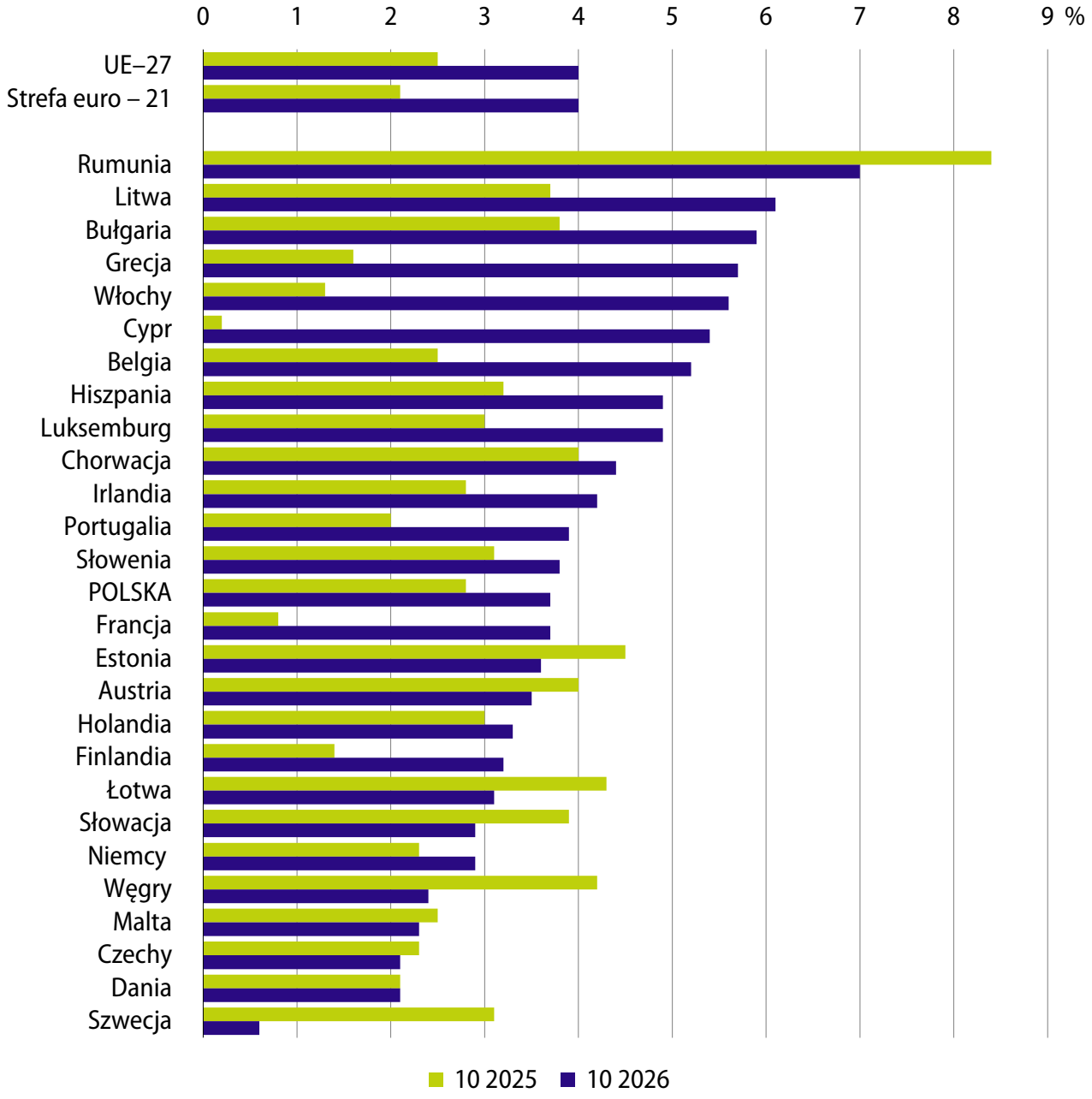
Źródło: Eurostat (une_rt_m); 19.11.2026 r.

Ceny towarów i usług konsumpcyjnych

Wzrost ceny towarów i usług konsumpcyjnych (według HICP)[3] w Unii Europejskiej w październiku br. w skali roku wyniósł 4,0% (tj. najwięcej od września 2023 r.) wobec 3,8% miesiąc wcześniej oraz 2,5% w październiku ub. roku). Podrożały towary i usługi we wszystkich państwach UE, w tym najbardziej w Rumunii (o 7,0%), a najmniej w Szwecji (o 0,6%). Znacznie wyższe niż przed rokiem były również ceny konsumpcyjne m.in. na Litwie (o 6,1%), w Bułgarii (o 5,9%), w Grecji (o 5,7%), we Włoszech (o 5,6%), na Cyprze (o 5,4%) oraz w Belgii (o 5,2%). Spośród największych gospodarek unijnych najwyższy wzrost po Włoszech notowano w Hiszpanii – 4,9%, a w dalszej kolejności we Francji – 3,7% oraz w Niemczech – 2,9%. W Polsce, zgodnie z metodologią stosowaną przy obliczaniu HICP, wzrost cen towarów i usług konsumpcyjnych wyniósł 3,7% i był najwyższy od marca 2025 r.

3 Zharmonizowany wskaźnik cen konsumpcyjnych (Harmonised Index of Consumer Prices). Dane prezentowane według roku bazowego 2025=100 oraz według klasyfikacji ECOICOP wersja 2, zgodnej z międzynarodową klasyfikacją COICOP 2018.

Zmiany cen według zharmonizowanego wskaźnika cen konsumpcyjnych (HICP)
zmiana r/r



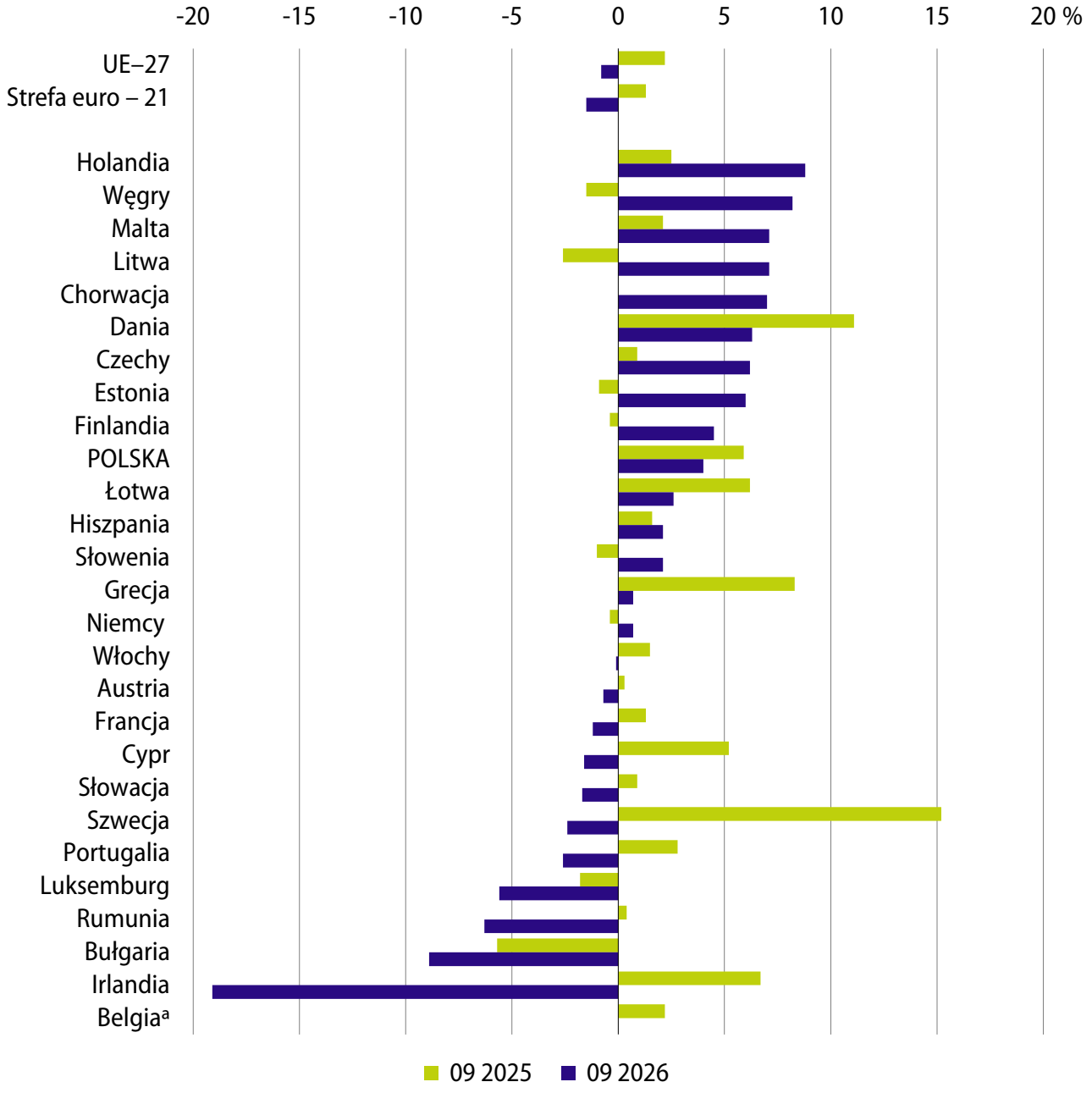
Źródło: Eurostat (prc_hicp_minr); 19.11.2026 r.

Produkcja przemysłowa

Produkcja przemysłowa[4] w Unii Europejskiej we wrześniu br. była o 0,8% niższa niż przed rokiem (wobec spadku o 0,1% w sierpniu br. i wzrostu o 2,2% we wrześniu ub. roku). Spadek wystąpił w jedenastu krajach UE (w tym najgłębszy był w Irlandii, gdzie wyniósł 19,1%). Znacznie obniżyła się także produkcja w Bułgarii (o 8,9%), Rumunii (o 6,3%) oraz w Luksemburgu (o 5,6%). W pozostałych siedmiu państwach spadek produkcji wyniósł od 2,6% w Portugalii do 0,1% we Włoszech. Produkcja zwiększyła się w piętnastu krajach, w tym najbardziej w Holandii (o 8,8%) i na Węgrzech (o 8,2%). Znaczny jej wzrost obserwowano również na Malcie i Litwie (po 7,1%), w Chorwacji (o 7,0%), Danii (o 6,3%), Czechach (o 6,2%) oraz w Estonii (o 6,0%). W Polsce produkcja była o 4,0% wyższa niż rok wcześniej (w sierpniu br. wzrost wyniósł 1,8%, a we wrześniu ub. roku 5,9%). Wśród największych gospodarek UE produkcja zmniejszyła się w skali roku we Francji (o 1,2%) oraz nieznacznie we Włoszech (o 0,1%), a zwiększyła się w Hiszpanii (o 2,1%) oraz w Niemczech (o 0,7%).

4 Produkcja przemysłowa obejmuje sekcje: górnictwo i wydobywanie, przetwórstwo przemysłowe oraz wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (tj. od B do D wg NACE Rev. 2); dane wyrównane dniami roboczymi. Brak danych dla Belgii za wrzesień br., przy czym wartości dla UE ogółem uwzględniają szacunki dla tego kraju.

Produkcja przemysłowa
zmiana r/r, wyrównana dniami roboczymi



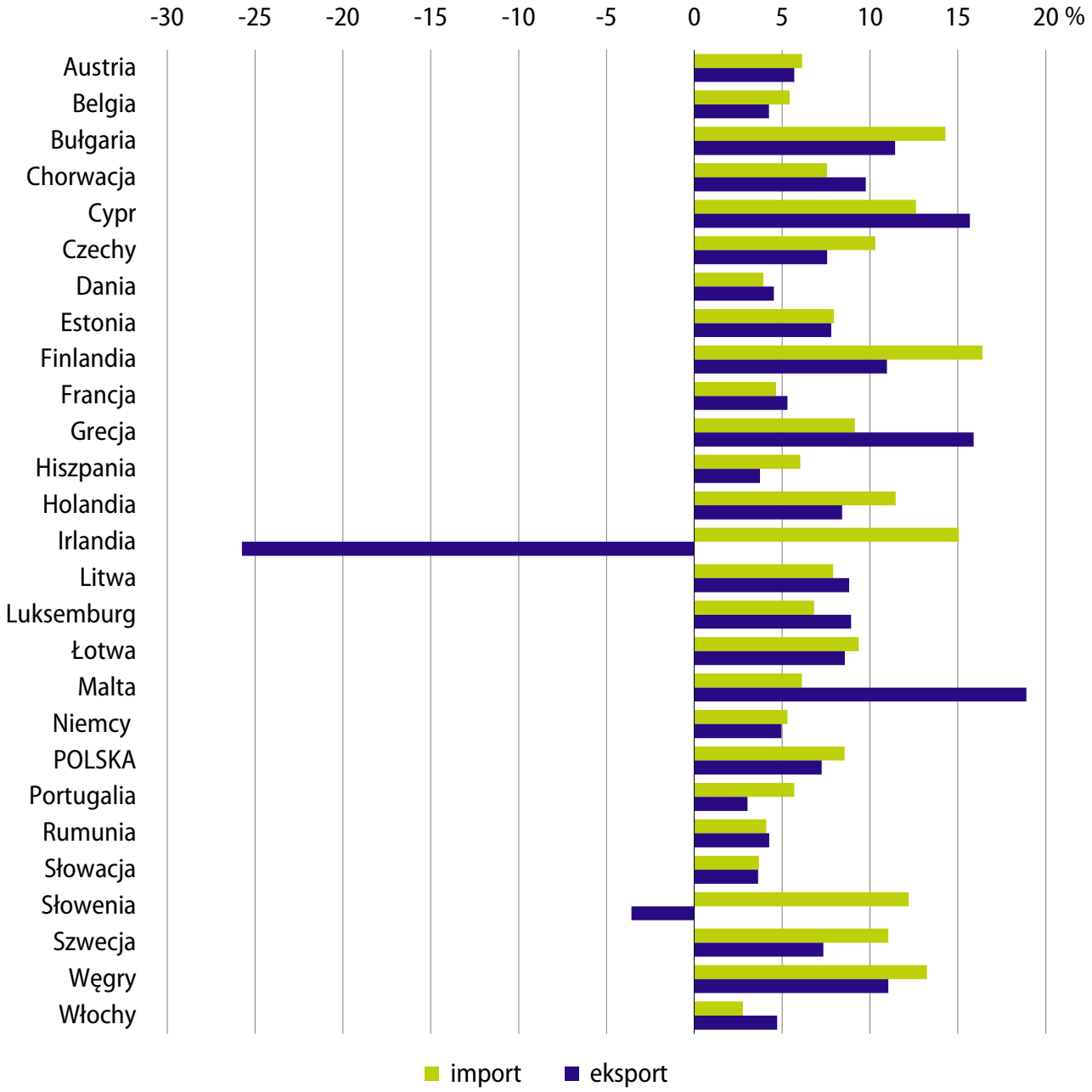
Źródło: Eurostat (sts_inpr_m); 19.11.2026 r.

a Brak danych dla Belgii za wrzesień br., przy czym wartości dla UE ogółem uwzględniają szacunki dla tego kraju.

Obroty towarowe handlu zagranicznego

W okresie styczeń–wrzesień 2026 r. obroty towarowe handlu zagranicznego (wyrażone w euro) zwiększyły się w skali roku w większości krajów UE. Jedynie w dwóch krajach notowano spadek po stronie eksportu: w Irlandii, gdzie był on głęboki (25,8%) oraz Słowenii (3,6%). Największy wzrost wartości towarów wysyłanych za granicę wystąpił na Malcie (o 18,9%), a także w Grecji i na Cyprze (odpowiednio o 15,9% i 15,7%). Wzrost eksportu zanotowano również m.in. w Bułgarii, na Węgrzech, w Finlandii i Chorwacji (o 11,4–9,8%). Po stronie importu wartość sprowadzanych towarów najbardziej wzrosła w Finlandii (o 16,4%) oraz w Irlandii (o 15,1%). Znaczny wzrost notowano także m.in. w Bułgarii, na Węgrzech, Cyprze, w Słowenii, Holandii, Szwecji oraz Czechach (w granicach 14,3–10,3%). W okresie dziewięciu miesięcy br. ujemne saldo wymiany handlowej odnotowano w siedemnastu krajach członkowskich, w tym najgłębsze we Francji (minus 76,9 mld EUR wobec minus 76,2 mld EUR przed rokiem). Do krajów o znacznej przewadze importu nad eksportem należały również m.in. Hiszpania, Portugalia, Rumunia i Grecja, w których ujemne saldo wyniosło od minus 58,4 mld EUR do minus 24,5 mld EUR. Najwyższą nadwyżką handlową, podobnie jak przed rokiem, charakteryzowały się Niemcy, których dodatnie saldo wzrosło do 158,6 mld EUR (z 154,5 mld EUR w analogicznym okresie ub. roku). Eksport tego kraju zwiększył się w skali roku o 5,0% do 1232,4 mld EUR, natomiast import wzrósł o 5,3% do 1073,8 mld EUR. W Polsce wartość eksportu zwiększyła się o 7,2% do 292,3 mld EUR, a importu była wyższa niż przed rokiem o 8,5% i wyniosła 301,0 mld EUR. W rezultacie ujemne saldo wymiany handlowej pogłębiło się do minus 8,7 mld EUR (z minus 4,8 mld EUR przed rokiem).

Obroty towarowe handlu zagranicznego w okresie styczeń–wrzesień 2026 r.
zmiana r/r



Źródło: Eurostat (ext_st_27_2020msbec); 19.11.2026 r.

Więcej danych w tablicy:

PODSTAWOWE WSKAŹNIKI MAKROEKONOMICZNE UE

Tablice

WYBRANE WSKAŹNIKI SYTUACJI SPOŁECZNO-GOSPODARCZEJ KRAJU

Wyszczególnienie a – 2025 b – 2026		01	02	03	04	05	06
Przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw[1] w tys.	a	6455	6452	6444	6447	6433	6436
	b	6401	6398	6389	6386	6377	6375
Bezrobotni zarejestrowani (stan w końcu okresu) w tys. osób	a	838	847	830	803	783	797
	b	934	955	950	934	916	902
Stopa bezrobocia rejestrowanego (stan w końcu okresu) w %	a	5,4	5,5	5,4	5,2	5,1	5,1
	b	6,0	6,1	6,1	6,0	5,9	5,8
Przeciętne miesięczne nominalne wynagrodzenie brutto w sektorze przedsiębiorstw[1]:							
w złotych	a	8482,47	8613,14	9055,92	9045,11	8670,51	8881,84
	b	9002,47	9135,69	9652,19	9530,74	9173,24	9401,58
poprzedni miesiąc=100	a	96,2	101,5	105,1	99,9	95,9	102,4
	b	93,9	101,5	105,7	98,7	96,2	102,5
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	109,2	107,9	107,7	109,3	108,4	109,0
	b	106,1	106,1	106,6	105,4	105,8	105,9
Przeciętne miesięczne realne wynagrodzenie brutto w sektorze przedsiębiorstw[1] – analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	104,3	103,1	103,0	105,1	104,4	105,0
	b	104,0	104,0	103,5	102,1	102,5	103,3
Przeciętna miesięczna realna emerytura i renta brutto:							
z pozarolniczego systemu ubezpieczeń społecznych							
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	107,8	107,4	101,1	102,0	102,0	102,1
	b	104,9	104,9	104,3	103,9	103,9	104,3
rolników indywidualnych							
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	105,6	105,8	99,6	100,3	100,2	101,3
	b	99,3	98,8	98,3	97,8	98,1	97,5
Wskaźniki cen towarów i usług konsumpcyjnych:							
poprzedni miesiąc=100	a	101,0	100,3	100,2	100,4	99,8	100,1
	b	100,7	100,3	101,1	100,6	99,7	99,5
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	104,9	104,9	104,9	104,3	104,0	104,1
	b	102,1	102,1	103,0	103,2	103,1	102,5
grudzień poprzedniego roku=100	a	101,0	101,3	101,5	101,9	101,7	101,8
	b	100,7	101,0	102,1	102,7	102,3	101,8
Wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu[2]:							
poprzedni miesiąc=100	a	99,8	99,8	99,8	99,7	99,7	100,5
	b	99,7	100,4	103,0	100,6	100,0	100,1
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	99,0	98,7	99,0	98,4	98,5	98,5
	b	97,4	98,0	101,2	102,1	102,4	101,9
Wskaźniki cen produkcji budowlano-montażowej[2]:							
poprzedni miesiąc=100	a	100,1	100,2	100,5	100,2	100,3	100,1
	b	100,6	100,1	101,1	101,2	100,2	100,2
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	103,7	103,7	103,7	103,4	103,3	103,0
	b	104,0	103,9	104,5	105,5	105,5	105,5

1 Dane dotyczą podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 9 osób; w przeliczeniu na etaty. 2 W październiku 2026 r. – dane wstępne.

07	08	09	10	11	12	Wyszczególnienie a – 2025 b – 2026	
6432	6419	6410	6405	6414	6410	a	Przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw[1] w tys.
6379	6368	6360	6363			b	
831	856	866	867	874	888	a	Bezrobotni zarejestrowani (stan w końcu okresu) w tys. osób
906	910	907	905			b	
5,4	5,5	5,6	5,6	5,6	5,7	a	Stopa bezrobocia rejestrowanego (stan w końcu okresu) w %
5,8	5,8	5,8	5,8			b	
							Przeciętne miesięczne nominalne wynagrodzenie brutto w sektorze przedsiębiorstw[1]:
8905,63	8769,08	8750,34	8865,12	9078,16	9583,31	a	w złotych
9509,02	9259,54	9266,48	9405,19			b	
100,3	98,5	99,8	101,3	102,4	105,6	a	poprzedni miesiąc=100
101,1	97,4	100,1	101,5			b	
107,6	107,1	107,5	106,6	107,1	108,6	a	analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100
106,8	105,6	105,9	106,1			b	
104,6	104,2	104,6	103,8	104,6	106,2	a	Przeciętne miesięczne realne wynagrodzenie brutto w sektorze przedsiębiorstw[1] – analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100
103,6	102,0	101,6	102,4			b	
							Przeciętna miesięczna realna emerytura i renta brutto:
							z pozarolniczego systemu ubezpieczeń społecznych
104,3	104,2	104,5	104,5	104,7	104,8	a	analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100
103,3	103,4	102,5	102,9			b	
							rolników indywidualnych
102,9	101,4	100,7	100,1	99,6	99,2	a	analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100
96,9	98,2	98,4	98,8			b	
							Wskaźniki cen towarów i usług konsumpcyjnych:
100,3	100,0	100,0	100,1	100,1	100,0	a	poprzedni miesiąc=100
100,8	100,3	100,7	99,6			b	
103,1	102,9	102,9	102,8	102,5	102,4	a	analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100
103,0	103,4	104,1	103,5			b	
102,2	102,2	102,2	102,3	102,4	102,4	a	grudzień poprzedniego roku=100
102,6	103,0	103,7	103,3			b	
							Wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu[2]:
99,8	99,5	99,5	99,7	100,1	99,6	a	poprzedni miesiąc=100
101,0	101,1	101,7	100,6			b	
98,7	98,7	98,6	97,8	97,7	97,5	a	analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100
103,1	104,8	107,1	108,0			b	
							Wskaźniki cen produkcji budowlano-montażowej[2]:
100,5	100,1	100,0	100,8	100,3	100,5	a	poprzedni miesiąc=100
101,0	100,3	100,6	101,0			b	
103,1	102,8	102,5	102,8	103,1	103,6	a	analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100
106,0	106,3	106,9	107,1			b	

Wybrane wskaźniki sytuacji społeczno-gospodarczej kraju (dok.)

Wyszczególnienie a – 2025 b – 2026		01	02	03	04	05	06
Produkcja sprzedana przemysłu[1] (ceny stałe[2]):							
poprzedni miesiąc=100	a	102,5	99,7	108,5	96,5	98,1	98,6
	b	94,0	102,5	115,2	92,4	99,2	101,8
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	99,1	98,1	102,4	101,2	104,0	99,6
	b	98,5	101,3	107,5	102,9	104,1	107,4
Produkcja budowlano-montażowa[1] (ceny stałe[2]):							
poprzedni miesiąc=100	a	41,8	107,5	117,7	105,6	108,6	110,2
	b	34,8	106,4	137,2	109,8	107,9	111,5
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	104,2	99,9	99,0	95,8	97,1	102,1
	b	87,1	86,3	100,6	104,5	103,9	105,2
Mieszkania oddane do użytkowania (od początku roku)	a	15952	30434	45885	61834	76557	91947
	b	14907	29879	45540	61132	76123	94833
Sprzedaż detaliczna towarów[1] (ceny stałe[3]):							
poprzedni miesiąc=100	a	82,7	94,0	114,3	106,2	96,8	98,2
	b	82,2	94,4	118,1	99,2	98,3	101,4
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	104,9	99,5	99,7	107,6	104,4	102,2
	b	104,4	105,0	108,7	101,3	103,0	106,2
Wynik budżetu państwa – od początku roku (w mln zł)	a	-3205,6	-36341,1	-76284,5	-91422,3	-108294,3	-119696,5
	b	-3719,8	-48483,4	-69456,2	-89294,3	-108214,2	-123743,4
Średnie kursy walut w zł – NBP:							
100 dolarów amerykańskich	a	410,57	400,95	387,69	379,70	376,91	370,30
	b	359,35	356,66	369,71	364,00	363,49	369,66
100 euro	a	425,02	417,67	418,10	426,80	425,41	426,52
	b	421,32	421,76	427,17	425,36	424,26	425,76
100 franków szwajcarskich	a	451,59	443,48	438,36	455,56	454,59	454,91
	b	453,98	461,35	469,84	461,71	463,55	462,52
Handel zagraniczny[4] w mln zł:							
eksport	a	128394,4	123884,9	133886,4	130498,3	129476,3	130180,8
	b	124709,6	129620,8	149509,9	139561,1	136552,4	145900,5
import	a	130105,0	124735,0	137336,5	133548,5	133316,6	129036,7
	b	122821,2	130966,1	149290,1	145519,7	140327,4	149435,7
saldo	a	-1710,6	-850,1	-3450,1	-3050,1	-3840,4	1144,1
	b	1888,4	-1345,3	219,8	-5958,7	-3775,1	-3535,2

1 Dane dotyczą podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 9 osób; w przypadku sprzedaży detalicznej dane dotyczą przedsiębiorstw okresu, a przy podstawie analogiczny okres roku poprzedniego – ceny bieżące z analogicznego okresu roku porzedniego. 4 Od stycznia 2026 r. – dane wstępne.

07	08	09	10	11	12	Wyszczególnienie a – 2025 b – 2026	
							Produkcja sprzedana przemysłu[1] (ceny stałe[2]):
100,4	93,0	116,3	105,5	90,7	99,9	a	poprzedni miesiąc=100
98,0	92,2	116,2	101,7			b	
103,0	100,7	107,6	103,3	98,9	107,3	a	analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100
104,8	104,0	103,9	100,1			b	
							Produkcja budowlano-montażowa[1] (ceny stałe[2]):
99,5	91,0	120,7	105,9	99,2	136,3	a	poprzedni miesiąc=100
92,5	99,4	103,0	105,5			b	
100,7	93,0	100,2	104,2	100,1	104,5	a	analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100
97,7	106,6	91,0	90,7			b	
110518	126554	144738	164864	184113	208297	a	Mieszkania oddane do użytkowania (od początku roku)
114083	132228	149227	169269			b	
							Sprzedaż detaliczna towarów[1] (ceny stałe[3]):
104,4	99,6	97,3	106,7	96,7	112,5	a	poprzedni miesiąc=100
102,2	99,7	96,2	107,3			b	
104,8	103,1	106,4	105,4	103,1	105,3	a	analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100
103,9	103,8	103,3	103,5			b	
-156723,3	-172019,0	-201434,4	-227090,3	-244930,4	-275666,2	a	Wynik budżetu państwa – od początku roku (w mln zł)
-141063,1	-151060,0	-172208,7	195212,6			b	
							Średnie kursy walut w zł – NBP:
363,84	367,09	363,15	364,97	366,85	360,63	a	100 dolarów amerykańskich
378,11	372,00	377,31	390,79			b	
425,42	426,47	425,94	424,98	424,01	422,51	a	100 euro
431,98	431,17	434,46	438,09			b	
456,10	454,57	455,55	457,66	456,50	452,97	a	100 franków szwajcarskich
467,12	460,69	460,57	472,07			b	
							Handel zagraniczny[4] w mln zł:
130684,9	114773,8	137847,8	146810,4	134547,3	122568,1	a	eksport
145682,2	129510,1	147062,5	.			b	
132610,8	121594,8	139414,1	146088,0	135259,5	131474,0	a	import
152074,0	139511,5	155586,3	.			b	
-1925,9	-6820,9	-1566,3	722,4	-712,1	-8905,9	a	saldo
-6391,8	-10001,4	-8523,8	.			b	

handlowych i niehandlowych. 2 Średnie ceny bieżące z 2021 r. 3 Przy podstawie okres poprzedni=100 jako ceny stałe przyjęto ceny bieżące z poprzedniego

PODSTAWOWE WSKAŹNIKI MAKROEKONOMICZNE – UNIA EUROPEJSKA

Wyszczególnienie	PKB			Handel zagraniczny				Zharmonizowana stopa bezrobocia[a]		
				eksport	import	saldo				
	2025	04–06 2026[e]	07–09 2026[e]	2026			2025	09 2025	2026	
				01–09					08	09
	zmiana w % w skali roku					w mld EUR		w %		
UE–27	**1,4**	**1,4**	**1,5**	**.**	**.**	**.**	**.**	**6,0**	**6,2**	**6,2**
Strefa euro – 21[f]	**1,2**	**1,2**	**1,3**	**.**	**.**	**.**	**.**	**6,3**	**6,5**	**6,5**
Austria	0,7	0,8	0,6	5,7	6,1	-5,8	-4,8	5,5	6,7	6,3
Belgia	0,9	0,7	0,7	4,2	5,4	10,3	14,1	6,3	5,9	6,0
Bułgaria	3,0	2,6	2,5	11,4	14,3	-8,8	-6,9	3,6	3,5	3,4
Chorwacja	3,5	1,7	.	9,8	7,6	-16,5	-15,7	5,0	4,3	4,3
Cypr	4,8	3,4	3,1	15,7	12,6	-6,9	-6,3	4,2	4,0	4,0
Czechy	2,6	1,8	1,6	7,6	10,3	17,1	20,2	3,1	3,1	2,8
Dania	3,5	5,7	.	4,5	3,9	9,3	8,4	6,3	5,8	6,8
Estonia	1,3	1,8	2,2	7,8	8,0	-3,1	-2,9	7,1	7,8	8,0
Finlandia	0,8	1,5	2,1	11,0	16,4	-3,9	-0,8	9,7	9,9	11,0
Francja	0,8	0,5	-0,1	5,3	4,7	-76,9	-76,2	7,9	8,3	8,5
Grecja	2,1	1,9	.	15,9	9,1	-24,5	-24,7	8,8	7,4	7,6
Hiszpania	2,6	2,6	2,7	3,7	6,0	-58,4	-48,7	10,4	10,2	10,3
Holandia	1,6	1,8	2,1	8,4	11,5	62,9	74,2	4,0	4,0	4,0
Irlandia	8,0	-0,4	3,6	-25,8	15,1	36,6	106,3	4,9	4,7	4,7
Litwa	3,0	3,9	2,3	8,8	7,9	-5,2	-5,0	6,6	6,1	6,2
Luksemburg	1,4	1,3	.	8,9	6,8	-6,5	-6,3	6,7	7,3	7,3
Łotwa	2,2	3,5	.	8,6	9,4	-3,1	-2,7	7,0	7,3	7,3
Malta	4,7	5,0	.	18,9	6,1	-4,2	-4,3	2,7	3,5	3,4
Niemcy	0,2	1,0	1,2	5,0	5,3	158,6	154,5	3,8	4,1	4,1
P o l s k a	**3,8**	**4,0**	**3,6**	**7,2**	**8,5**	**-8,7**	**-4,8**	**3,3**	**3,4**	**3,4**
Portugalia	1,9	2,6	2,4	3,0	5,7	-27,9	-24,9	5,9	5,6	5,6
Rumunia	0,8	-1,9	0,3	4,3	4,1	-25,5	-24,6	6,0	6,4	6,3
Słowacja	0,9	0,7	0,5	3,6	3,7	1,5	1,5	5,5	5,7	5,7
Słowenia	1,5	4,6	.	-3,6	12,2	-5,7	4,1	4,2	3,4	3,6
Szwecja	1,4	3,2	2,8	7,3	11,0	0,3	4,9	8,8	8,9	8,6
Węgry	0,7	1,7	1,5	11,0	13,2	6,1	7,6	4,5	4,7	4,6
Włochy	0,6	1,0	0,8	4,7	2,8	36,8	26,7	5,9	6,2	6,3

a Dane wyrównane sezonowo. b Dane prezentowane według roku bazowego 2025=100 oraz zgodnie z klasyfikacją COICOP 2018. i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę. e Dane wyrównane sezonowo oraz dniami roboczymi.

U w a g a. Przeliczeń danych dotyczących handlu zagranicznego w oparciu o dane zawarte w bazie Eurostatu dokonano w Departamencie
Ź r ó d ł o: EUROSTAT – dane pobrano w dn. 19.11.2026 r.

Zharmonizowany wskaźnik cen konsumpcyjnych[b]			Produkcja przemysłowa[cd]			Produkcja w budownictwie[c]			Wyszczególnienie
10 2025	2026		09 2025	2026		09 2025	2026		
	09	10		08	09		08	09	
zmiana w % w skali roku									
2,5	**3,8**	**4,0**	**2,2**	**-0,1**	**-0,8**	**2,1**	**-0,5**	**-1,4**	**UE–27**
2,1	**3,8**	**4,0**	**1,3**	**-1,1**	**-1,5**	**1,7**	**-2,3**	**-1,5**	**Strefa euro – 21**[f]
4,0	3,6	3,5	0,3	-0,2	-0,7	-1,1	2,7	3,7	Austria
2,5	4,5	5,2	2,2	-7,1	.	0,0	0,4	0,5	Belgia
3,8	5,6	5,9	-5,7	-5,9	-8,9	7,5	2,2	0,6	Bułgaria
4,0	4,3	4,4	0,0	5,2	7,0	7,8	2,8	.	Chorwacja
0,2	5,2	5,4	5,2	-3,4	-1,6	5,5[g]	1,7[h]	1,2[i]	Cypr
2,3	2,2	2,1	0,9	2,6	6,2	15,9	-1,4	1,6	Czechy
2,1	2,1	2,1	11,1	9,0	6,3	4,9	1,3	2,2	Dania
4,5	3,1	3,6	-0,9	4,4	6,0	-1,3[g]	4,2[h]	3,7[i]	Estonia
1,4	2,7	3,2	-0,4	1,3	4,5	9,2	13,5	12,6	Finlandia
0,8	3,4	3,7	1,3	0,3	-1,2	-2,5	-7,8	-3,1	Francja
1,6	5,1	5,7	8,3	6,5	0,7	5,6[g]	16,3[h]	7,1[i]	Grecja
3,2	5,0	4,9	1,6	1,0	2,1	18,0	-9,8	-9,7	Hiszpania
3,0	3,0	3,3	2,5	9,8	8,8	0,3	-0,5	-0,9	Holandia
2,8	3,8	4,2	6,7	-15,1	-19,1	.	.	.	Irlandia
3,7	6,1	6,1	-2,6	3,2	7,1	2,8[k]	15,0[i]	-1,4[l]	Litwa
3,0	5,2	4,9	-1,8	-5,6	-5,6	0,0	-10,8	.	Luksemburg
4,3	3,0	3,1	6,2	0,6	2,6	8,8[k]	3,2[i]	-4,4[l]	Łotwa
2,5	2,4	2,3	2,1	5,2	7,1	0,2[g]	8,1[h]	10,4[i]	Malta
2,3	3,3	2,9	-0,4	0,6	0,7	-2,0	1,1	-1,4	Niemcy
2,8	**4,0**	**3,7**	**5,9**	**1,8**	**4,0**	**-1,9**	**4,4**	**-8,9**	**P o l s k a**
2,0	3,6	3,9	2,8	-1,8	-2,6	4,3	2,0	1,1	Portugalia
8,4	6,5	7,0	0,4	-2,5	-6,3	7,8	38,9	13,1	Rumunia
3,9	3,0	2,9	0,9	-0,2	-1,7	17,9	-4,9	-2,4	Słowacja
3,1	3,7	3,8	-1,0	3,4	2,1	27,8	4,2	4,9	Słowenia
3,1	1,0	0,6	15,2	6,2	-2,4	4,7	4,8	3,1	Szwecja
4,2	2,1	2,4	-1,5	8,9	8,2	3,5	19,6	-5,6	Węgry
1,3	4,2	5,6	1,5	0,2	-0,1	4,0	-2,2	.	Włochy

c Dane wyrównane dniami roboczymi. d Obejmuje sekcje: górnictwo i wydobywanie; przetwórstwo przemysłowe oraz wytwarzanie f Łącznie z Bułgarią, która dołączyła do strefy 1 stycznia 2026 r. g 04–06 2025 r. h 01–03 2026 r. i 04–06 2026 r. k 07–09 2025 r. l 07–09 2026 r.

Analiz i Udostępniania Informacji GUS.